



Российский экономический университет
имени Г. В. Плеханова

С. В. Иванова
Е. И. Герман

ЭКОНОМИКА СТРАН БРИКС

Учебное пособие
для бакалавров



Исходный №1

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова»
(ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»)

С. В. Иванова
Е. И. Герман

ЭКОНОМИКА СТРАН БРИКС

Утверждено издательским советом университета
в качестве учебного пособия

Москва
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова»
2017

УДК 338(1–773)(075.8)

ББК 65.7я73

И207

Рецензенты: д-р экон. наук Р. М. Шафиев
д-р экон. наук А. И. Бельчук

Авторы:

д-р экон. наук С. В. Иванова (предисловие, гл. 1, 2, 5, 6,
заклочение)
канд. экон. наук Е. И. Герман (гл. 3, 4)

Иванова, С. В.

И207 Экономика стран БРИКС : учебное пособие /
С. В. Иванова, Е. И. Герман. – Москва : ФГБОУ ВО «РЭУ им.
Г. В. Плеханова», 2017. – 104 с.
ISBN 978-5-7307-1143-3

Рассмотрены концептуальные вопросы формирования и развития БРИКС как неформального межгосударственного объединения, отличительные черты и современное состояние экономик Бразилии, России, Индии, Китая, Южно-Африканской Республики. Экономика России рассматривается лишь в контексте сопоставлений с другими странами группы.

Для студентов направления 38.03.01 «Экономика» профиля «Мировая экономика».

УДК 338(1–773)(075.8)

ББК 65.7я73

ОГЛАВЛЕНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ	4
Глава 1. ФЕНОМЕН ГРУППИРОВКИ СТРАН БРИКС	6
Глава 2. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ БРАЗИЛИИ	19
2.1. Общая характеристика	19
2.2. Внешнеэкономические связи	27
Глава 3. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ ИНДИИ	34
3.1. Общая характеристика	34
3.2. Внешнеэкономические связи	41
Глава 4. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ	50
4.1. Общая характеристика	50
4.2. Внешнеэкономические связи	56
Глава 5. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ ЮЖНО-АФРИКАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ	65
5.1. Общая характеристика	65
5.2. Внешнеэкономические связи	75
Глава 6. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВАЖНЕЙШИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИК СТРАН БРИКС	81
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	99
Список литературы	100
Приложение	104

ПРЕДИСЛОВИЕ

Актуальность учебного пособия «Экономика стран БРИКС» обусловлена особой ролью этих стран в современной мировой экономике. Страны БРИКС являются опорными точками, определяющими настоящее и будущее состояние экономик близлежащих государств и целых регионов (континентов). Таким образом, их экономическое развитие имеет не только внутреннее (локальное) значение, но и весьма существенные внешние эффекты. Разбросанные по разным континентам (Южная Америка, Евразия, Африка), эти страны имеют исключительное геополитическое значение.

Данное пособие освещает часть вопросов, рассматриваемых в ходе изучения дисциплины «Экономика зарубежных стран». Цель пособия: выявить сходства и различия экономик стран БРИКС; возможности усиления их сотрудничества для реализации взаимовыгодных проектов стратегического характера.

В рамках общекультурных и профессиональных компетенций в результате изучения дисциплины студенты должны:

1) *знать*:

- историю формирования и смысловое содержание группы БРИКС;
- специфику сложившихся экономических моделей Бразилии, России, Индии, Китая, Южно-Африканской Республики;
- факторы, определяющие перспективы развития финансово-экономического взаимодействия в формате БРИКС;

2) *уметь*:

- формулировать теоретические выводы в контексте существующих методологических подходов изучения современной интеграции стран;
- пользоваться основными статистическими данными, характеризующими состояние экономик стран БРИКС;

– анализировать правовые документы, отчеты международных организаций, касающиеся БРИКС;

3) *владеть*:

– навыками анализа социально-экономических процессов, происходящих в БРИКС;

– теоретическими знаниями в области экономической интеграции стран в условиях глобальной экономики;

– методами сбора и обработки данных с использованием IT-технологий.

В пособии приведены мотивы, критерии и последствия группировки БРИКС. Рассмотрены отличительные черты и современное состояние экономик Бразилии, России, Индии, Китая, Южно-Африканской Республики. Экономика России рассматривается лишь в контексте сопоставлений с другими странами группы¹. Для удобства сопоставления экономик указанных стран приведены кривые динамик важнейших финансовых и социально-экономических индикаторов. Сделаны выводы о перспективах стран БРИКС с учетом общих трендов современной мировой экономики.

¹ Россия не является отдельным объектом изучения в рамках дисциплины «Экономика зарубежных стран».

Глава 1. ФЕНОМЕН ГРУППИРОВКИ СТРАН БРИКС

В начале XXI в. международные финансовые аналитики сосредоточили свое внимание на состоянии экономик Бразилии, Индии, России, Китая. В 2001 г. в статье Джима О'Нила «Строительство более эффективных кирпичей глобальной экономики» появилась аббревиатура БРИК. Чем объяснить, что глава экспертной комиссии международного инвестиционного банка Goldman Sachs объединил в одну группу столь разные, географически отдаленные друг от друга страны? По мнению указанного автора, к 2035 г. совокупный ВВП этих стран превысит общий объем ВВП группы G-7. При этом Бразилия и Россия будут наращивать свой ВВП за счет использования природных богатств, в особенности энергоносителей. Рост спроса на последние со стороны Китая и Индии будет способствовать росту мировых цен на эти ресурсы, а значит, стимулировать рост ВВП Бразилии и России. По мнению Goldman Sachs, основными преимуществами Индии и Китая являются: огромный потенциал рабочей силы, лидерство на глобальном рынке аутсорсинга и стабильно высокие темпы роста ВВП. Первоначально страны были сгруппированы в БРИК в качестве активно растущих рынков как наиболее перспективные площадки реализации крупных инвестиционных проектов международного капитала.

В 2011 г. по итогам третьего саммита стран БРИК к группе присоединилась Южно-Африканская Республика (ЮАР – South Africa). Группа БРИК была преобразована в группу БРИКС. Присоединение ЮАР (бывшей колонии Великобритании) было инициировано Китаем, который имеет экономические интересы в этой стране, а также заинтересован в расширении сотрудничества со странами, в которых влияние США имеет ограниченный характер. Существенно и то, что Йоханнесбургская фондовая биржа осуществляет торговлю ценными бумагами на всем Африканском континенте.

Таким образом, присоединение ЮАР осуществлено с нарушением *первоначальных критериев*, обнародованных Goldman Sachs: высокие темпы роста ВВП (не менее 10% в год), объем ВВП (не менее 1 трлн долларов), растущая доля в мировой торговле и существенные объемы привлекаемого иностранного капитала. ВВП ЮАР с учетом ППС (555,3 млрд долларов в 2011 г.) существенно ниже, чем в Мексике или Южной Корее. В целом ЮАР является наименее развитой страной среди членов БРИКС. Основными проблемами ее развития являются дефицит электроэнергии, низкий образовательный

уровень рабочей силы, слабая портовая инфраструктура, крайне неоднородное общество. Однако в контексте идеи многополярности роль БРИКС оценивается высоко. Руководство ЮАР также придает важное значение присоединению к странам БРИК. «Изначальная концепция БРИК развилась в мультисекторальную дипломатическую силу, вызывающую количественные и качественные изменения в системе глобального управления», – подчеркивал президент Зума в апреле 2011 г. на саммите в Сандуане, где Южная Африка обрела полноправное членство в БРИКС. Президент также не преминул напомнить, о том, что ЮАР использует членство как стратегическую возможность продвинуть интересы Африки по глобальным проблемам, таким как реформа глобального управления, работа G-20, международная торговля, энергетика и изменение климата. Три государства из пяти являются ядерными державами, а Россия и Китай помимо этого являются постоянными членами Совета Безопасности ООН.

Наиболее активным периодом формирования группы можно назвать 2006–2009 гг. Рассмотрим основные события, связанные с деятельностью БРИКС¹:

– сентябрь 2006 г. По инициативе президента России Владимира Путина на площадке сессии Генассамблеи ООН в Нью-Йорке состоялась первая встреча глав внешнеполитических ведомств в формате БРИК. Ее итогом стало подтверждение участниками заинтересованности в развитии многопланового четырехстороннего сотрудничества. Этот год считается годом образования БРИК;

– сентябрь 2007 г. Вторая встреча на уровне министров иностранных дел стран БРИК. Заложена основа для выведения на постоянную основу четырехстороннего взаимодействия по линии МИД;

– июль 2008 г. В ходе мероприятий «Группы восьми» в Японии по инициативе российской стороны состоялась краткая встреча лидеров четырех стран, на которой они договорились о подготовке полномасштабного саммита БРИК. 7 ноября 2008 г. в Сан-Паулу накануне мероприятий финансовой «Двадцатки» прошла первая встреча руководителей финансовых ведомств четырех стран. Достигнута договоренность о проведении регулярных встреч министров финансов стран БРИК, а также контактов между их заместителями;

– май 2008 г. По инициативе правительства Санкт-Петербурга организована Международная конференция «БРИК: прорыв в гло-

¹ URL: http://brics2015.ru/russia_and_brics/20150301/15616.html

бальную экономику XXI века» с участием представителей муниципальных властей и ведущих университетов городов-побратимов Санкт-Петербурга в Бразилии (Рио-де-Жанейро), Индии (Мумбаи) и Китае (Шанхай и Циндао);

– декабрь 2008 г. Для неформального обсуждения актуальных вопросов мирового развития и четырехстороннего взаимодействия был создан форум общественности стран БРИК. Первая конференция «Страны БРИК на политической карте мира: новые вызовы» с участием представителей экспертно-политических центров и внешнеполитических ведомств четырех стран прошла в Москве.

Ежегодные саммиты БРИКС являются площадкой выработки основных форматов сотрудничества:

1. Первый саммит стран БРИК, 16 июня 2009 г., Екатеринбург. Во встрече на высшем уровне приняли участие президент России Дмитрий Медведев, президент Бразилии Луис Лула да Силва, премьер-министр Индии Манмохан Сингх, председатель Китайской Народной Республики Ху Цзиньтао. По итогам саммита главы государств группы БРИК приняли совместное заявление, а также отдельный документ по глобальной продовольственной безопасности. В итоговых документах саммита стороны высказали заинтересованность в дальнейшей координации взаимодействия в процессе формирования многополярного мира, поддержке идей и инициатив в отношении новой системы устойчивого роста, в укреплении и большей координации сотрудничества в энергетической сфере с участием производителей, потребителей и стран – транзитеров энергоресурсов. Получил поддержку и начавшийся диалог четырех стран по проблематике международной безопасности и финансам.

2. Второй саммит стран БРИК, 15–16 апреля 2010 г., столица Бразилии г. Бразилиа. Участники саммита обсудили такие темы, как взаимодействие в контексте международных усилий по преодолению глобального финансово-экономического кризиса и задач посткризисного развития, в том числе в рамках процессов саммитов «Группы двадцати», актуальные вопросы противодействия новым вызовам и угрозам, включая международный терроризм и ядерную безопасность, проблематику изменения климата, новые перспективные направления сотрудничества в формате БРИК. Среди региональных вопросов – иранская ядерная программа, ближневосточное урегулирование и ситуация на Гаити. Принято совместное заявление, в котором отражено общее видение современного этапа мирового развития.

Кроме того, в рамках саммита Внешэкономбанк, Банк развития Китая, Национальный банк социально-экономического развития Бразилии и Экспортно-импортный банк Индии подписали Меморандум о сотрудничестве.

3. Третий саммит БРИК, 13–14 апреля 2011 г., г. Санья, Китай. Основными темами встречи лидеров стали: реформа международных финансовых институтов, вопросы усиления кооперации между странами БРИК, налаживание диалога по антитеррористической тематике под эгидой ООН, реформа ООН, экономическое взаимодействие с использованием национальных валют, а также война в Ливии.

В группу была официально присоединена Южная Африка. Банковское сотрудничество между странами углубилось, государственные банки пяти стран подписали соглашение, в рамках которого стало возможным предоставлять кредиты в национальных валютах.

4. Четвертый саммит БРИКС, 28–29 марта 2012 г., столица Индии г. Нью-Дели. Основными темами для обсуждения стали создание Нового банка развития БРИКС, сближение фондовых площадок, мирное урегулирование ситуации в Сирии и Иране.

5. Пятый саммит БРИКС, 26–27 марта 2013 г., г. Дурбан, ЮАР. Основная роль была отведена Африке, ее сотрудничеству с БРИКС, развитию, интеграции и индустриализации. В итоге были подписаны Этеквинская декларация и Этеквинский план действий. Кроме того, были подписаны соглашения о сотрудничестве в сфере зеленой экономики, софинансировании инфраструктурных проектов в Африке, а также декларация о создании Делового совета БРИКС и декларация об учреждении Консорциума экспертных центров стран БРИКС.

6. Шестой саммит БРИКС, 15–16 июля 2014 г., г. Форталеза и Бразилиа (Бразилия). Подписаны Соглашение об учреждении Нового банка развития и Договор о создании пула условных валютных резервов стран – членов БРИКС. Согласно подписанным документам, создаваемый пул условных валют (Резервный фонд БРИКС) будет иметь функции, схожие с МВФ: в случае необходимости фонд будет оказывать финансовую помощь тем странам БРИКС, которые испытывают проблемы с платежными балансами. Капитал фонда составит 100 млрд долларов. Размер взноса каждой страны будет соответствовать размеру ее экономики, при этом центробанки БРИКС сохранят свои доли в составе золотовалютных резервов, а выделение финансовой помощи нуждающемуся члену БРИКС будет иметь привязку к соответствующей программе МВФ.

7. Седьмой саммит БРИКС прошел под председательством России 8–9 июля 2015 г. в г. Уфе. Девиз встречи: «Партнерство стран БРИКС – мощный фактор глобального развития». Были приняты Уфимская декларация, Уфимский план действий, Стратегия экономического партнерства БРИКС, определившие основные задачи и направления дальнейшего развития БРИКС. Российская сторона инициировала подготовку Дорожной карты торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества на период до 2020 г. Встреча лидеров стран БРИКС 15 ноября 2015 г. «на полях» саммита «Группы двадцати» в г. Анталье подтвердила общую нацеленность государств объединения на сплочение рядов для нахождения совместных ответов на глобальные вызовы. Крупными практическими достижениями в период российского председательства стали запуск работы Нового банка развития и пула условных валютных резервов БРИКС, которые призваны способствовать повышению стабильности и устойчивости мировой финансовой системы, укреплению экономического и инвестиционного сотрудничества¹.

Важный итог встречи – решение вопроса о присоединении Ирана как наблюдателя к БРИКС. Помимо Ирана, потенциальными членами БРИКС могут стать Индонезия, которая входит в десятку стран – лидеров по паритету ВВП, а также Египет, Аргентина, Нигерия, Сирия, Бангладеш, Греция.

По мнению Б. Хейфеца², можно выделить четыре возможные модели институционализации БРИКС:

1. Консервативная: создание институтов на основе расширения различных направлений и проектов сотрудничества.

2. Развитие двусторонних практик для создания новых многосторонних механизмов взаимодействия.

3. Активизация взаимодействия стран БРИКС в рамках других международных объединений с последующей имплементацией схожих механизмов в БРИКС.

4. Создание в БРИКС институтов, которые бы оказывали мультипликативное воздействие на развитие группы.

В настоящее время группа БРИКС обладает статусом неформального межгосударственного (трансрегионального) объединения и

¹ См.: Доклад по итогам председательства Российской Федерации в межгосударственном объединении БРИКС в 2015–2016 гг. – URL: <http://brics2015.ru/documents/>

² См.: Хейфец Б. Перспективы институционализации БРИКС // Вопросы экономики. – 2015. – № 8. – С. 1–18. – URL: http://inecon.org/docs/Kheifets_VE_2015_8.pdf

не является интеграционной группировкой. Однако наметившийся после 2014 г. процесс институционализации пяти стран позволяет говорить о расширении функций БРИКС. Помимо координации и согласования интересов «Стран пятерки» на межправительственном уровне (по типу G20), страны БРИКС получают возможность проводить солидарную политику в МВФ, где совокупное количество их голосов составляет 15%. Есть вероятность того, что БРИКС из неформального международного форума может превратиться в блок стран, стремящихся к более тесной экономической, финансовой и политической интеграции. Этому способствует и факт наличия длительных двусторонних отношений указанных стран, которые являются стратегическими партнерами. Но главное – это совпадение позиций в вопросах соблюдения норм международного права, приверженность коллективному решению общемировых проблем через механизм ООН и признание ценностей многополярного мира, множественности моделей социально-экономического развития. Таким образом, сотрудничество в рамках БРИКС выходит за рамки экономики и может стать альтернативой проекта однополярного мира с центром в США. Авторы В. М. Давыдов и А. В. Бобровников также считают, что в случае БРИКС речь идет о трансконтинентальной коалиции, возникшей по широкому кругу геоэкономических и геополитических мотивов, связанных с изменением весовых категорий в мировой иерархии и механизмов глобального регулирования. Эта коалиция, следуя логике развития, со временем придет к институционально налаженной структуре¹.

В целом следует учитывать, что в XXI в. возникают внутренние асимметричные объединения стран совершенно разного уровня развития, разного геополитического веса, разных культур и конфессиональных предпочтений, действующих на принципах открытого регионализма.

По мнению В. И. Сологуба², группу БРИКС можно причислить к интеграционным объединениям новейшего вида. Он определяет новейшее интеграционное объединение как надгосударственную общность, построенную на основе внешнеполитических и непосредственно связанных с ними внутривнутриполитических действий государств,

¹ См.: Давыдов В. М., Бобровников А. В. БРИКС – объединение нового типа в условиях глобализации // Партнерство цивилизаций. – 2014. – № 1. – URL: <http://misk.inesnet.ru/wp-content/uploads/PC122014/PC2014-12-182-190-vm-davydov.pdf>

² См.: Сологуб В. И. Новейшие интеграционные объединения: понятие и классификация. – URL: http://dspace.bsu.edu.ru/bitstream/123456789/15562/1/Sologub_Noveishie.pdf

и обладающую признаками ускоренности формирования, невозможности изоляционизма, географической глобальности, эклектизма, политической вовлеченности. Автором выделяются три основных вида новейших интеграционных объединений: постколониальный, паритетный и мозаичный (теселитный). Автор относит БРИКС к паритетному виду, поскольку страны-участники равноправны, а способ принятия решений, в основном, консенсус.

Несмотря на все социально-экономические и ментальные отличия стран-участниц, а по сути это пять разных цивилизационных центров мира, страны БРИКС относятся к группе стран с формирующимся рынком. В недалеком прошлом все они в той или иной степени имели отношение к реализации «красного коммунистического проекта», или были под его влиянием

Сотрудничество внутри БРИКС связано с пересечением интересов тех интеграционных объединений, ядром которых являются страны БРИКС: Шанхайской организации сотрудничества – ШОС (включает Россию и КНР), Ассоциации стран Юго-Восточной Азии – АСЕАН+3+1 (Китай, Индия), форума Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества – АТЭС (Россия, Китай), Общего рынка МЕРКОСУР (Бразилия), Ассоциации региональной кооперации Южной Азии – СААРК (Индия), Сообщества развития Юга Африки – САДК (ЮАР).

В странах БРИКС сосредоточены колоссальные ресурсы. Так, в распоряжении этих стран находится 26% сухопутной территории Земли и проживает 42% населения. На рис. 1 видно, что по прогнозам World Population Prospects к 2050 г. численность стран пятерки в абсолютном исчислении возрастет до 3,4 млрд человек.

С 2000 по 2012 г. доля стран БРИК в создании мирового валового продукта возросла с 8,2 до 20,2%, доля стран G-7 снизилась с 65,6 до 47,3%¹. В 2015 г. доля стран БРИКС в валовом мировом продукте (с учетом ППС) составила около 30%.

По расчетам Всемирного банка по объему ВВП с учетом ППС Китай занимает первую позицию в мире, Индия – третью, Россия – шестую, Бразилия – седьмую. В 2014 г. Китай превзошел по этому индикатору как страны ЕС, так и США. Та же тенденция сохранилась и в 2016 г.

¹ См.: World Development Indicators. – Washington : The World Bank, 2014.

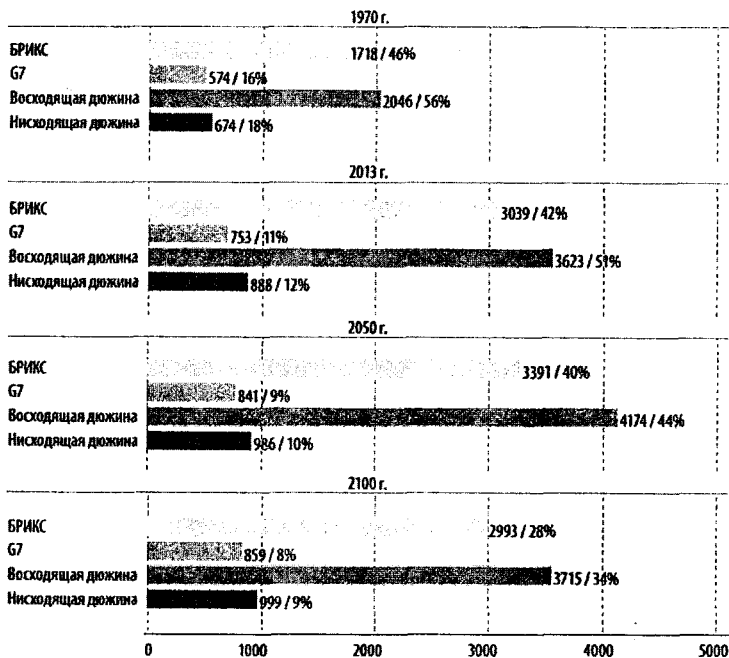


Рис. 1. Динамика численности населения, млн человек/в % к миру¹

Примечательно, что согласно исследованию выдающегося британского макроэкономиста Ангуса Мэдисона, Китай уже был первой мировой экономикой в 1820-х гг. На тот момент доля Китая в мировом ВВП составляла 32,9%. Последовавшие затем международные и гражданские войны, внутренняя борьба властных кланов, неэффективность правительств и природные бедствия вызвали резкое сужение экономики, к 1952 г. его доля в мировом ВВП упала до 5,2%, к 1978 году – до 4,9%. В 2013 г. доля Китая в мировом ВВП (рассчитанном на основе паритета покупательной способности) составила 15,4% против 3,7% в 1990 г.²

Доля стран пятерки в мировом экспорте товаров изменилась с 4,1 % в 1990 г. до 17,4% в 2012 г., приток прямых иностранных инвестиций – с 4,7 до 29% их мирового объема (рис. 2).

¹ См.: World Population Prospects. Revision 2012. – New York : UN, 2013.

² URL: http://moscowdebt.mos.ru/foreign-publications/files/Digest_foreign_financial-economic_publications_06.pdf

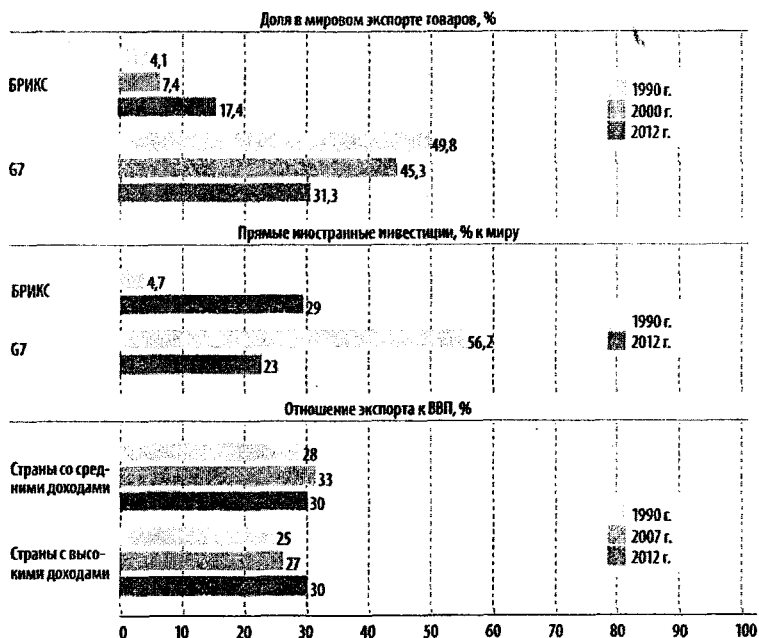


Рис. 2. Динамика участия в глобализации стран БРИКС¹

Основной прирост ВВП стран БРИКС осуществлялся за счет Китая, ВВП которого увеличивался в среднем на 10% в год. В 2009 кризисном году темпы роста ВВП стран G-7 имели отрицательные значения, в том числе в Японии (–5,2%). Среди стран БРИКС существенно просел ВВП России (–7,9%), ЮАР (–1,8%), Бразилии (–0,2%) при росте ВВП в Китае (+9,1%) и Индии (+5,7%). В 2009 г. относительно 2000 г. доля стран БРИК в мировом экспорте товаров возросла с 7 до 14,6%; в мировом экспорте услуг – с 4,4 до 8,5%. Доля стран G-7 снизилась соответственно с 45,4 до 34,6%; с 48,7 до 40,6%. За этот же период доля стран БРИК в привлечении мировых прямых иностранных инвестиций повысилась с 5,6 до 17,4%; в мировом экспорте капитала – с 0,6 до 9,0%. Следует отметить рост официальных золотовалютных резервов стран БРИКС в 2015 г., особенно в Китае, который занимает первое место в мире по этому показателю –

¹ См.: World Development Indicators. – Washington : The World Bank, 2014.

3,3 трлн долларов. Затем следуют Япония, Саудовская Аравия, Россия и Швейцария.

На рис. 3 отражено качественное изменение ВВП и экспорта стран БРИКС, главным образом, за счет Китая.

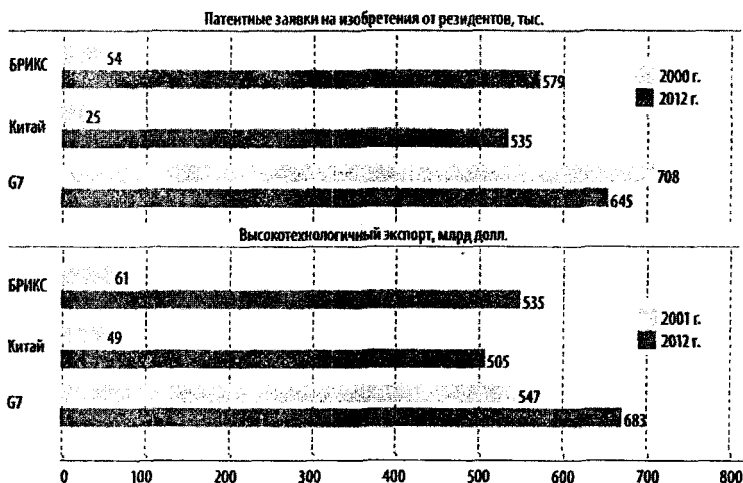


Рис. 3. Динамика заявок на патенты и высокотехнологичный экспорт¹

Число патентных заявок на изобретения от резидентов стран БРИКС возросло с 54 до 579 тысяч. Объем высокотехнологичного экспорта увеличился с 61 млрд до 535 млрд долларов или в 8,8 раз. В этих странах сосредоточено 42% исследователей мира (G7 – 38%), затраты на науку составляют 14% мировых затрат (G7 – 59%), на образование – 8,4% (G7 – 39%)².

С учетом обострения геополитической ситуации существенное значение имеет динамика и соотношение расходов на вооружение разных групп стран. На рис. 4 показано, что объемы военных расходов G7 в 2,6 раза превышают БРИКС. При этом численность вооруженных сил БРИКС составляет около 28% мировых и превосходит по этому показателю G7 в 2,8 раза.

¹ См.: World Development Indicators. – Washington : The World Bank, 2014.

² Там же. Tables 2.10; 5.12; 5.13; 6.14.

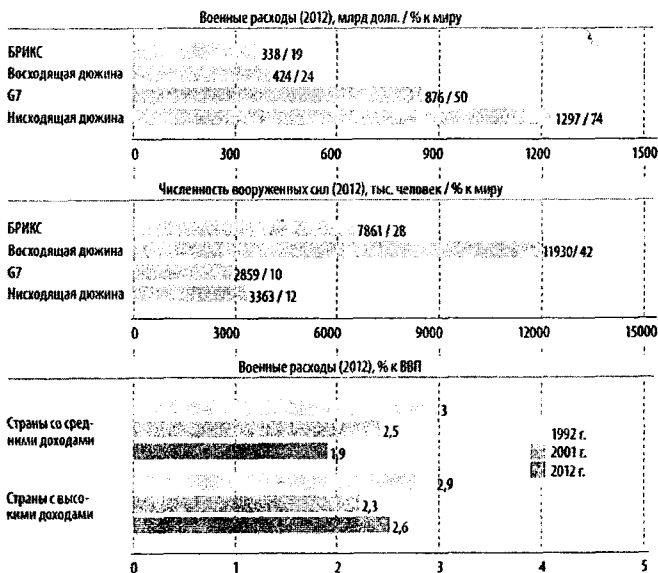


Рис. 4. Динамика военных расходов и численности вооруженных сил¹

К рискам дальнейшего углубления сотрудничества в формате БРИКС можно отнести снижение темпов роста ВВП в некоторых странах пятерки, усиление Китая как доминанты, разный уровень экономического развития стран, несовпадение интересов участников группы. Автор аббревиатуры БРИКС, бывший руководитель Goldman Sachs Asset Management Джим О'Нилл, считает, что России, возможно, не место в компании бурно растущих развивающихся стран. По его мнению, с точки зрения перспектив роста ВВП, серьезного внимания заслуживают Мексика, Индонезия, Нигерия и Турция (MINT)². К сторонникам пессимистического сценария будущего БРИКС можно отнести Н. Рубини и Я. Бреммера, которые отмечают политико-экономический разрыв между Россией и ее усиливающимися партнерами по БРИКС. На Давосском форуме, состоявшемся в январе 2014 г., Нуриэль Рубини образно окрестил нынешнюю ситуацию в БРИКС «кризисом среднего возраста», имея, видимо, в виду то, что участники этого проекта хорошо справились с первым кругом

¹ См.: World Development Indicators. – Washington : The World Bank, 2014.

² URL: <http://www.bloomberg.com/view/articles/2013-11-12/who-you-calling-a-bric->

своих задач, но теперь уже не обнаруживают предпосылок для продолжения динамичного восхождения¹. Однако большинство экспертов из развивающихся стран и из стран БРИКС придерживаются позитивной оценки будущего группы.

Изложим ряд возможных сценариев развития группы БРИКС. Г. Толорая² выделяет существование трех базовых парадигм:

1) стабилизация работы БРИКС без значительной динамики, сохранение нынешнего уровня и спектра взаимодействия стран-членов, ограничение их деятельности в основном финансово-экономическими вопросами;

2) постепенное выхолащивание содержательной стороны сотрудничества, сведение взаимодействия только к периодическим саммитам и другим формальным мероприятиям;

3) превращение объединения в полноформатный механизм стратегического и тактического взаимодействия по ключевым вопросам мировой экономики и политики.

В. Б. Луков³ считает, что «будущее любого международного института – само его существование, место и функции в международной системе – зависит в основном от трех факторов: степени заинтересованности участников в продолжении работы данной структуры, их ресурсных возможностей и особенностей развития той сферы международной жизни, в которой она призвана действовать». Учитывая специфику деятельности БРИКС, предлагается следующая дифференциация факторов, способных в значительной мере определять долгосрочную эволюцию и перспективы развития группы:

1) ресурсные возможности и внутренняя социально-экономическая и политическая ситуация в каждой из стран-членов;

2) общие тенденции развития мировой экономики и международных отношений;

3) соотношение качества совпадающих и несовпадающих интересов членов объединения;

4) степень заинтересованности участников в продолжении работы.

Подводя итог вышесказанному, аббревиатура БРИКС первоначально была создана аналитиками международного банка «Голдман

¹ См.: Roubini N. Davos 2014: Are the BRICS in midlife crisis? Economic Forum Annual Meeting 2014 in Davos-Kloster. – URL: <http://forumblog.org/2014/01/brics-midlife-crisis>

² См.: БРИКС и Африка: сотрудничество в целях развития. – М.: РУДН, 2013.

³ Луков В. Б. Россия в клубе лидеров. – М.: Научная книга, 2002. – С. 143.

Сакс» (Goldman Sachs) для обозначения стран с растущим объемным рынком, территории которых могут быть эффективным объектом приложения крупного иностранного капитала. В ходе взаимодействия страны БРИКС выразили желание создать группу, которая бы осуществляла собственный проект солидарного развития. Семь саммитов в формате БРИКС создали многоформатную площадку для выработки согласованных решений и проектов в сфере финансов, торговли и инвестиций, а также по ряду других направлений. В настоящее время группа БРИКС обладает статусом неформального межгосударственного (трансрегионального) объединения и не является интеграционной группировкой. Группа БРИКС является неустоявшейся «молодой» моделью межгосударственного объединения развивающихся стран с активно формирующимся рынком, будущее которой определяется как большими возможностями, так и большими рисками.

Контрольные вопросы

1. Почему международный инвестиционный банк Goldman Sachs объединил в группу БРИК столь разные, географически удаленные друг от друга страны?
2. Опишите основные события, связанные с преобразованием первоначальной концепции БРИКС.
3. Охарактеризуйте итоги основных саммитов БРИКС.
4. Назовите возможные модели институционализации БРИКС.
5. Охарактеризуйте современный статус группы БРИКС.
6. Каков ресурсный потенциал стран БРИКС?
7. Насколько динамично участие группы БРИКС в процессе глобализации?
8. Как изменился объем высокотехнологичного экспорта группы БРИКС?
9. Укажите возможные сценарии дальнейшего развития группы БРИКС.
10. Назовите аргументы пессимистического и оптимистического прогнозов развития группы.

Глава 2. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ БРАЗИЛИИ

2.1. Общая характеристика

Республика Бразилия относится к странам переселенческого капитализма, новым индустриальным странам (НИС), к развивающимся странам с активно формирующимся рынком и является региональным лидером Латинской Америки¹ (центр интеграционной группы МЕРКОСУР). В самом общем плане основные этапы формирования экономики Бразилии включают в себя следующие стадии и характеристики:

– аграрная колония Португалии (конкиста², освоение земель, ранее принадлежащих индейцам, с использованием рабского труда) – 1500–1822 гг.;

– экспортно ориентированная аграрная (плантационная) экономика, обретение политической независимости от Португалии – 1822–1889 гг.;

– Первая республика³: политика «кофе с молоком»⁴, попытки создания национальной промышленности, провозглашение федеративной республики Бразилия – 1889–1930 гг.;

¹ Американские страны и территории, где в качестве официального языка используются языки, произошедшие от латыни. Прежде всего это иберо-романские, испанский и португальский языки.

² Конкиста – conquista (исп.) – завоевание.

³ В связи с ростом производства кофе влиятельные кофейные олигархи на юге Бразилии потребовали предоставить им всю полноту власти в вопросах местного управления. Этим кругам оказали поддержку возникающие промышленные группы, связанные с железными дорогами, пароходными линиями, банками и каучуковым промыслом, а также финансовые дельцы, занятые в освоении запада Бразилии. Но император Педру поддерживал владельцев сахарных плантаций, которые составляли господствующую политическую силу в стране и были представлены в консервативной партии. Однако в условиях иностранной конкуренции на мировом рынке производство сахара катастрофически сокращалось. К тому же консервативная партия оказалась расколотой по вопросу об отмене рабства. В итоге, когда в стране был принят «Золотой закон», который ударил по самой основе производства сахара, богатые плантаторы отказали в поддержке империи, поскольку она больше не могла защищать их интересы. К силам, враждебным империи, присоединились также республиканская партия и церковная иерархия.

⁴ Политика «кофе с молоком» (порт. *Política do café com leite*) – термин, которым обозначают доминирование в олигархии крупнейших и богатейших штатов Сан-Паулу (центр производства кофе) и Минас-Жерайс (центр молочной промышленности). Политика «кофе с молоком» фактически означала, что губернаторы двух главных штатов чередовались в должности президента республики. Эта политика полностью основывалась на олигархической системе, известной как коронелизм (порт. *coronelismo*) или «власть полковников».

– авторитарный режим Варгаса: политика импортозамещения и ускоренная (форсированная) индустриализация с умеренным привлечением иностранного капитала, политика дерижизма и этатизма – 1930–1954 гг. (первая хунта¹ – 1930 г.);

– Вторая Бразильская Республика: частая смена политиков – 1946–1964 гг.;

– Власть военных (пост президента занимают только генералы): милитаризация, постепенный переход к элементам неоконсервативного варианта капиталистической модернизации экономики – 1964–1985 гг., 1969 г. (вторая хунта);

– кризисы, высокая задолженность перед международными кредиторами, слабо диверсифицированный экспорт, смена стабилизационных программ, демократические выборы, «план Реал» – 1985–1994 гг.;

– либеральная модель периферийного капитализма: с 1995 г. по настоящее время.

Земли Бразилии были открыты португальским мореплавателем Педру Алвариш Кабралом в 1500 г. Активное освоение земель, населенных индейскими племенами, португальскими конкистадорами² началось в XVI в. В 1822 г. Бразилия была провозглашена независимой империей. В 1889 г. император Педро II был свергнут. Бразилия обрела статус федеративной республики.

К видным политическим деятелям страны можно отнести Вáргаса Жетулио Дорнелиса³, который был президентом страны в 1930–1945 гг. и в 1951–1954 гг. Он становится президентом в условиях мирового экономического кризиса 1929–1932 гг., краха сырьевых рынков (падение цен на кофе и сахар) и роста протекционизма. Находясь у власти почти 20 лет, Варгас видел свою цель прежде всего в создании национальной промышленности Бразилии как основы социальной стабильности и независимости. Был сторонником кейнсианских методов регулирования экономики. В 1937 г. установил ре-

¹ Хунта (исп. junta – собрание) – группа военных, пришедшая к власти насильственным путем в результате переворота, и, как правило, осуществляющая диктаторское правление методами террора

² Обедневшие испанские и португальские рыцари (идальго и кабальеро).

³ Владелец крупного ранчо (гаучо) и юрист.

жим «нового государства» (эстадо ново) по образцу фашистской Италии (итальянский корпоративизм¹). Получил прозвище «отец бедных». Вместе с тем Варгас отдал существенную часть власти в периферийных штатах земельной олигархии, что не отвечало народным ожиданиям. Пытался сочетать курс на национализацию крупных предприятий (например, национализировал подконтрольную англичанам компанию «Ллойд бразилейру», создал государственные нефтяную и энергетическую компании Petrobras и Eletrobras) с привлечением частных американских капиталовложений в бразильскую экономику. В 1945 г. создал Бразильскую трабальистскую (рабочую) партию. Во время Второй мировой войны поддержал США (а не Германию и Италию) как более перспективного торгового партнера. В ходе политической борьбы Варгас покончил с собой в Рио-де-Жанейро 24 августа 1954 г.

В проведении политики индустриализации и модернизации при президенте Ж. Кубичеке продолжало доминировать государство: 39,7% инвестиций исходило от федерального центра, 10,4% – от штатов, 14,5% – от финансовых структур, контролируемых государством (Национальный банк) и 35,4% – от частных инвесторов.

С 1964 по 1985 г. у власти находились военные. Дело в том, что для Бразилии характерна децентрализация политической власти. В штатах сильно влияние крупных землевладельцев, которые в имперский период стали полковниками национальной гвардии и оказывали существенное влияние на политическую систему Бразилии. Для этого периода характерно установление порядка за счет подавления выступления рабочих, запрета альтернативных политических партий и введения ряда других ограничительных мер. Хотя в целом действия бразильского авторитарного режима были значительно мягче, чем в других странах Латинской Америки.

В этот период наблюдается постепенный отход от политики этатизма и признание неоконсервативного варианта капиталистической модернизации экономики. Отчасти это было вызвано тем, что после подъема в 1968–1974 гг. экономика Бразилии стала испытывать серьезные трудности. В 1974–1975 гг. рост цен на импортируемую Бразилией нефть и мировой кризис способствовали замедлению среднегодовых темпов роста экономики с 11 до 6,5% в 1975–1980 гг. Подъем

¹ Корпоративизм – теория социальной организации, которая была предложена как альтернатива индивидуализму и классово-борьбе папой римским Львом XIII в 1891 г. Слившись с крайним государственным национализмом стал частью фашистской доктрины. Противостоит большевизму и социал-демократии.

конца 1960-х был связан с активной индустриализацией и сокращением расходов на оплату труда. За 1965–1974 гг. реальная заработная плата уменьшилась на 31% при росте производительности труда на 56%. Это приводило к сокращению социальной базы электората действующей власти. Кроме того, внешний долг Бразилии вырос с 5,2 млрд долларов в 1970 г. до 100 млрд долларов в 1984 г. В июне 1978 г. правительство разработало программу либерализации, которая должна была проводиться сверху и постепенно. Во внешней политике наметился отход Бразилии от безоговорочной ориентации на США в пользу приоритета торгово-экономических интересов, с претензией на превращение страны в региональный центр силы, автономный от США. Бразилия отказалась подписать договор о нераспространении ядерного оружия и приступила к разработке собственной ядерной программы. В это же время стали расти торгово-экономические отношения с Советским Союзом, товарооборот с которым за 1970-е гг. увеличился в 12 раз и достиг в 1983 г. 0,9 млрд долларов¹. Позднее процесс демократизации Бразилии прошел без политических потрясений. Сильный сдвиг в ментальности правительств Латинской Америки возник в конце 1980-х гг. с крахом социалистической системы.

В 1995 г., в условиях спада экономики и гиперинфляции, к власти приходит Фернанду Энрики Кардозу (1995–2003 гг.), который получил широкую известность в связи с успешной реализацией плана «Реал» (введен в действие 1 июля 1994 г.). Основной целью плана являлось преодоление гиперинфляции посредством введения в оборот одновременно с крузейро новой валюты – реала (URV)², равного одному американскому доллару. Массированный приток иностранного капитала и поддержка курса URV ЦБ Бразилии позволили удерживать реал от падения. Крузейро был отменен. Денежная реформа прошла без использования административных мер (замораживания цен, заработных плат и банковских счетов), но с применением ряда социальных мер: бойкот магазинов, повышающих цены, номинированных в реалах, соглашения отраслей промышленности о сдерживании цен.

Институциональные реформы Кардозу включали в себя масштабную приватизацию на денежной основе с расширенным участием иностранного капитала. Доходы от нее составили около 5%

¹ URL: <http://biofile.ru/his/30040.html>

² BRL, символ: R\$.

ВВП, что улучшило состояние государственного бюджета. Была проведена частичная приватизация таких крупных госкорпораций, как «Петробраз» (нефтедобыча), «Эмбраер» (самолетостроение), «Вале де Рио Досе» (диверсифицированная горнодобывающая). Провозглашена операционная независимость Центрального банка от правительства. Проведена санация бразильских банков. Принят закон о финансовой ответственности, который ограничивал деятельность региональных и муниципальных органов власти в сфере внебюджетных обязательств. Одновременно в Бразилии была проведена пенсионная реформа, направленная на сокращение выплат из бюджета, в частности, государственным служащим.

В 2002 г. на президентских выборах победил лидер левой Партии труда Луис Инасио Лула да Силва – самый популярный президент Бразилии (2003–2011 гг.). Несмотря на публичную критику «Вашингтонского консенсуса» и неolibерализма, правительство Лулы полностью сохранило макроэкономическую политику правительства Кардозу: сохранение первичного профицита государственного бюджета, плавающего курса национальной валюты и таргетирования инфляции за счет высокой ставки рефинансирования. В отличие от предшественника новый президент полностью свернул программу приватизации, проводимую Кардозу, хотя и не стал проводить ренационализацию. Принципиальным направлением политики правительства Лулы стал приоритет социальных программ. Одной из наиболее известных программ стала так называемая Bolsa Familia – семейный кошелек. В этой программе трансферты беднейшим семьям увязываются с выполнением этими семьями определенных социальных требований. Эти требования довольно просты: дети в семье должны посещать школу и проходить регулярные вакцинации. Программа очень популярна в Бразилии, высоко оценена международными наблюдателями и действительно способствовала повышению охвата детей из бедных семей начальным и средним образованием.

Другой инициативой Лулы является программа ускорения роста и представляет собой совокупность инвестиционных проектов в отраслях инфраструктуры. На фоне достаточно бурного экономического роста последних лет инфраструктура развивалась медленно и страдала от нехватки инвестиций. Помимо инфраструктуры в качестве приоритетов в сфере развития науки и технологий обозначено

повышение эффективности производства и инновационного потенциала фирм, ориентированных на экспорт. Получила развитие перерабатывающая промышленность, особенно в части машин и оборудования. Авиакомпания «Эмбраер» стала третьей в мире после «Боинга» и «Эйрбас». Правительство Лулы добилось существенного прогресса в объемах производства бразильского АПК, используя механизмы государственной поддержки и льготного кредитования фермеров. Особые успехи достигнуты в производстве сои и мяса птицы. Бразилия занимает первое место в мире по производству сахарного тростника и второе после США по производству биоэтанола. Страна стала крупнейшим экспортером продовольствия. В 2004 г. заработала специальная экспортная программа, направленная на повышение объема экспорта до 100 млрд долларов. Качественно изменилась структура экспорта. На долю готовой продукции и полуфабрикатов приходится около 70% совокупной экспортной выручки. В период правления президента Лулы существенно улучшились важные макроэкономические показатели Бразилии. ВВП страны (без учета ППС) увеличился с 558,3 млрд долларов в 2003 г. до 2, 6 трлн долларов в 2011 г., или в 4,7 раза (рис. 5).

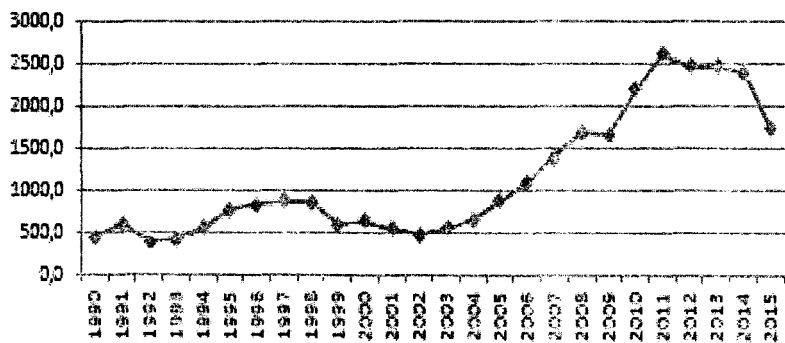


Рис. 5. Объем ВВП Бразилии без ППС, млрд долл.¹

¹ URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.PP.CD>.

Отраслевая структура ВВП Бразилии представлена на рис. 6.



Рис. 6. Структура ВВП Бразилии, 2015 г.

Относительно 1995 г. доля третичного сектора возросла на 5,2% за счет снижения доли индустрии. Отчасти это связано с изменением мировых цен на продукцию добывающей промышленности.

Среднегодовые темпы роста ВВП колебались от 3,2 до 7,5%. Исключение составил 2008 г., когда под влиянием мирового финансового кризиса, падения спроса и цен на экспортируемые Бразилией товары ВВП незначительно снизился в абсолютном исчислении (рис. 7).

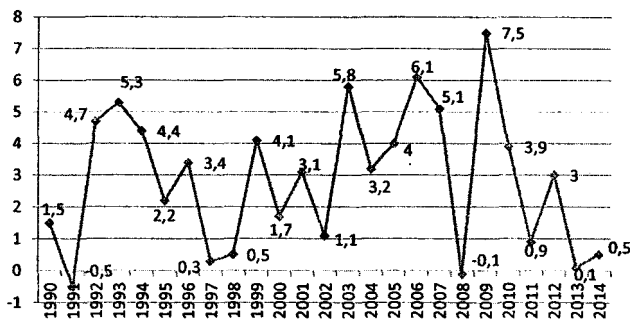


Рис. 7. Темпы роста ВВП Бразилии 1990–2015гг.¹

С сентября по декабрь 2008 г. фондовый рынок Бразилии – Bovespa – потерял 41% стоимости. Однако Бразилия первой из раз-

¹ URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG>

вивающихся стран начала выходить из кризиса. Благодаря уверенности потребителей и инвесторов, ВВП Бразилии начал расти во втором квартале 2009 г. Центральный банк Бразилии ожидал роста ВВП на уровне 5% в 2010 г., но он даже превысил ожидания и составил 7,5%. Однако высокие темпы роста ВВП разогнали инфляцию, которая по итогам 2010 г. составила почти 6%.

Наблюдается умеренный рост ВВП на душу населения (рис. 8).

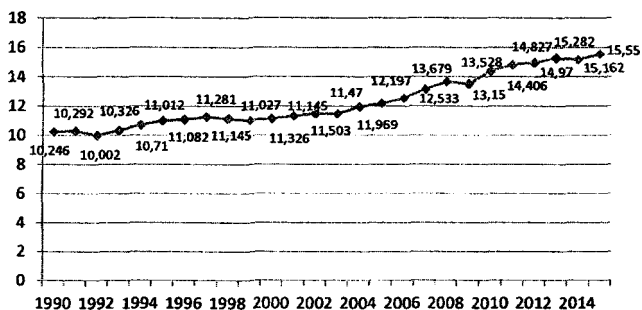


Рис. 8. ВВП на душу населения Бразилии 1990–2015 гг.¹

На фоне подъема экономики уровень безработицы снижается с 12,3 до 6% (рис. 9).

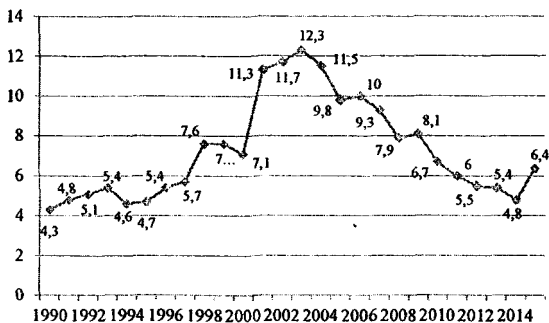


Рис. 9. Уровень безработицы Бразилии в период с 1990 по 2015 г., в млн долл.²

¹ URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.PP.KD>

² Составлено по данным UNCTAD. 2008–2016. – URL: <http://unctad.org/> (дата обращения: 10.06.2016).

2.2. Внешнеэкономические связи

Начиная с 2000 г. кардинально изменяются объемы экспорта и импорта Бразилии (рис. 10), расширяется их ассортимент и география. При этом сохраняется положительное сальдо торгового баланса, что означает приток валюты в страну.

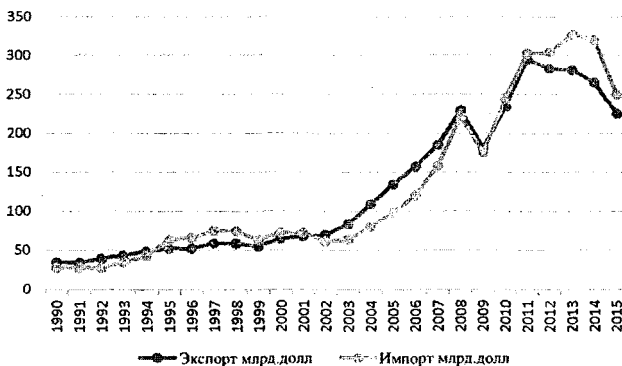


Рис. 10. Объемы экспорта и импорта Бразилии

Государство стимулирует развитие перерабатывающей промышленности Бразилии, что находит отражение в структуре экспорта. В 2015 г. пять первых позиций *экспорта* занимают традиционные товары:

- железная руда – 13%;
- сырая нефть – 8,4%;
- соевые бобы – 7%;
- сахарный тростник – 5,3%;
- кофе – 2,5%.

Однако за последние 15 лет отмечается рост доли готовых промышленных товаров и полуфабрикатов (до 60%). Наиболее динамично изменяется доля авто- и авиатехники.

В 2015 г. ведущими статьями *импорта* Бразилии являлись:

- нефть и нефтепродукты – 14,5%;
- машины, двигатели, насосы – 14,5%;
- электронное оборудование – 11,9%;
- транспортные средства – 7,9%;
- органические химические вещества – 5,4%.

Отмечается существенная доля пластмасс, минеральных удобрений, фармацевтики, медицинского оборудования. Современная география экспортно-импортных операций Бразилии представлена в табл. 1.

Т а б л и ц а 1

Основные внешнеторговые партнеры Бразилии* (2015 г.)

Экспорт	Процент от общего экспорта	Импорт	Процент от общего импорта
Китай	18,6	Китай	17,9
США	12,7	США	15,6
Аргентина	6,7	Германия	6,1
Голландия	5,3	Аргентина	6,0
Германия	2,7	Южная Корея	3,2
Япония	2,5	Япония	2,8
Чили	2,1	Италия	2,7
Индия	1,9	Нигерия	2,7
Мексика	1,9	Франция	2,6
Италия	1,7	Мексика	2,6

* Составлено по: URL: <http://trademap.org>.

Следует отметить расширение географии внешней торговли Бразилии и смещение приоритетов в пользу Китая. Кроме Китая, существенная роль Индии (табл. 2).

Т а б л и ц а 2

Место стран БРИКС во внешней торговле Бразилии* (в 2015 г.)

Экспорт		Импорт	
Индия	8-е место	Индия	11-е место
Россия	20-е место	Россия	19-е место
ЮАР	36-е место	ЮАР	44-е место

* Составлено по: URL: <http://trademap.org>.

Развитие внешней торговли – стратегический приоритет правительства Лулы. Через Банк Бразилии и BNDES реализуются государственные программы кредитования экспортеров, действуют около 20 специальных налоговых и таможенных режимов, система компенсации налогов, осуществляется организационно-информационная поддержка малых и средних предприятий. В 2004 г. была принята специальная экспортная программа, направленная на стимулирование экспорта.

В наращивании бразильского экспорта товаров существенную роль играет приток прямых иностранных инвестиций (табл. 3, рис. 11).

Т а б л и ц а 3

Динамика притока ПИИ в Бразилию (млрд долл.)

2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
19,378	44,579	50,716	31,481	88,452	101,158	86,607	69,181	96,895	75,075

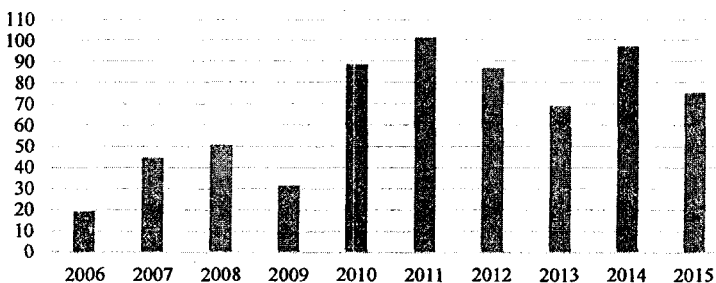


Рис. 11. Приток ПИИ в Бразилию¹, млрд долл.

Волнообразный повышательный тренд притока ПИИ достигает своего максимума в посткризисный период – в 2011 и в 2014 г., что связано со снижением курса бразильского реала и обесцениванием бразильских активов. Крупнейшие иностранные ТНК мира размещают здесь производства для дальнейшего вывоза продукции в другие страны. Одновременно формируются бразильские ТНК, которые являются крупнейшими «транслатинас»². Примером экспансии бразильского капитала в другие страны является интегрированная компания Petrobras, которая имеет производственные площадки в 28 странах мира. Помимо добычи и переработки нефти и газа эта транснациональная единица владеет теплостанциями и автозаправками, морскими судами и нефтепроводами, заводами по производству биотоплива и удобрений. Часть товаров, произведенных в зарубежных подразделениях бразильских ТНК, импортируется в Бразилию.

¹ URL: <http://data.worldbank.org/indicator/BX.KLT.DINV.CD.WD?end=2015&locations=BR&start=2005&view=chart>

² Латиноамериканские ТНК.

В 2015 г. отмечен существенный спад интереса инвесторов к Бразилии в связи с нарастанием политической нестабильности и инвестиционных рисков, замедлением темпов роста ВВП. Основные страны – инвесторы Бразилии в 2015 г. представлены в табл. 4.

Таблица 4

География притока ПИИ в Бразилию* (2015 г.)

Страны-инвесторы	Процент к общему притоку ПИИ
Голландия	20
США	12,2
Люксембург	11
Испания	11
Германия	6
Япония	5
Франция	5
Норвегия	4
Италия	3
Великобритания	3
Другие страны	19,8

* *Источник:* URL: <https://en.portal.santandertrade.com/establish-overseas/brazil/foreign-investment>

Отметим, что Голландия, США и Люксембург входят в число мировых офшорных центров. В табл. 5 указаны некоторые сферы деятельности бразильской экономики, представляющие наибольший интерес для инвесторов в 2015 г.

Таблица 5

Отраслевая структура притока ПИИ в Бразилию* (2015 г.)

Отрасли	Процент к общему притоку ПИИ
Торговля	9
Нефть и газ	8
Телекоммуникации	8
Автомобильная промышленность	8
Электрический сектор	7
Химическая промышленность	4
Пищевая промышленность	4
Табак	4
Недвижимость	4

* *Источник:* URL: <https://en.portal.santandertrade.com/establish-overseas/brazil/foreign-investment>

Для Бразилии 2015 г. явился неблагоприятным, что напрямую было связано с политическими потрясениями в последние годы правления Дилмы Русеф.

Президент Бразилии – Дилма Русеф (2011–2014 гг., 2015–2016 гг.) в целом являлась приемником политики Лулы. Вместе с руководителями России, Индии, Китая Д. Русеф стояла у истоков формирования группы БРИК.

Правление Русеф пришлось на сложные посткризисные времена. Основные макроэкономические показатели ухудшились. Замедление глобального роста, в том числе и экономики Китая, и связанное с этим снижение спроса на сырье и продовольствие, сокращение возможностей внешнего финансирования усилили проблему дефицита государственного бюджета и платежного баланса Бразилии. Имущественное неравенство и коррупционные скандалы привели к тому, что в декабре 2015 г. разразился политический кризис. Была начата процедура импичмента, связанная с коррупционным скандалом в нефтяной государственной компании Petrobras. Оппозиция обвинила Русеф как председателя совета директоров компании в причастности к коррупционным схемам и нарушению налогового законодательства, а также в незаконном использовании бюджетных средств для финансирования предвыборной кампании в 2014 г. В этой связи Русеф была временно отстранена от должности. До разрешения конфликта обязанности президента Бразилии исполняет вице-президент Мишель Темер, который стал президентом страны 31 августа 2016 г.

Характеризуя специфику бразильской модели экономического развития, необходимо выявить особенности мироощущения жителей этой страны. Многонациональность Бразилии сочетается с расовой и религиозной толерантностью. Современный бразильский менталитет сформировался в результате переплетения классической иберийской культуры, основанной на европейском католицизме, афро-индейских мифах и верованиях. «Традиционный католицизм трансформируется в сторону народного католицизма. Институт государства был заимствован бразильским обществом, а точнее, навязан ему колониальными властями, причем навязан в определенной модели. Несмотря на то, что государственное устройство и институты власти Бразилии в значительной степени скопированы с соответствующих институтов США, фактическое функционирование бразильской государственной машины совсем иное. Традиция в бразильском общественном сознании выше, нежели закон, привнесенный издали. Либерализм как продукт западной цивилизации – это свод неперсонифицированных

правил поведения индивида в обществе. В Бразилии он сталкивается с традиционной системой патроната, фаворитизма. В повседневной жизни бразильца доминируют патрон-клиентелистские отношения¹: жизнь в системе традиционно сложившейся общественной иерархии с четким определением ролей, прав, возможностей, границ и условий их реализации»². В целом можно говорить о попытках реализации бразильского модернизационного проекта, который основан на сочетании государственного макроэкономического регулирования, особенно в социальной сфере, и открытой рыночной экономики³.

Таким образом, Бразилия имеет высокий потенциал развития. Подъем экономики страны в 2000-х гг. основывался на совпадении внешних и внутренних факторов роста. Президент Лула стремился совместить государственное регулирование, особенно в социальной сфере, со стимулированием притока иностранных инвестиций и диверсифицированного экспорта бразильских товаров. Высокий внешний спрос и мировые цены на экспортируемую из Бразилии продукцию позволяли создавать новые рабочие места и бизнес-единицы разного масштаба.

Последовавший за мировым финансовым кризисом спад спроса и цен обострил такие внутренние проблемы страны, как: социальное неравенство, преступность, коррупция, бюджетный дефицит, зависимость от внешних источников финансирования. Факт импичмента президента Д. Русеф отразил раскол политических элит по ряду важных вопросов. В частности, борьбу ряда зарубежных ТНК за расширение бразильских нефтяных концессий. Эксперты отмечают неустойчивость политической системы Бразилии. Россия не заинтересована в уходе Русеф, которая проводила курс на развитие сотрудничества в формате БРИКС.

¹ Клиентелизм (лат. *clienis* – подопечный) – модель политического структурирования общества, основанная на особом типе взаимоотношений лидера (патрона) с его последователями (клиентами), преданными ему или зависимыми от него сторонниками. Проявляется в форме персональных клиентел (лат. – *clientela*) – личных «команд» отдельных лидеров, а также клиентелизованных институтов, политико-финансовых групп (от крупных предприятий, финансово-экономических структур до органов государственной власти), опирающихся на патронажно-клиентные связи. Основными характеристиками таких групп выступают замкнутость и иерархичность структуры, а также неформальный характер взаимодействия в борьбе за право контролировать ресурсы. – URL: [http://http://politics_reference.academic.ru](http://politics_reference.academic.ru)

² Асланов Л. А., Сергеева О. А. Социокультурный феномен Бразилии // Латинская Америка. – 2005. – № 7.

³ Подробнее см.: Яковлев П. Бразилия: поступь восходящего гиганта. – URL: <http://www.perspektivy.info/print.php?ID=52953>

Контрольные вопросы

1. Обозначьте основные исторические факты, определившие специфику формирования экономики Бразилии.
2. Поясните термин «плантационная экономика».
3. В чем состояла политика «кофе с молоком»?
4. В чем причина частого захвата власти военной хунтой?
5. Охарактеризуйте экономические реформы Варгаса.
6. Назовите основные механизмы и итоги экономических реформ Кардозу.
7. Укажите основные направления и результаты экономической политики президента Лулы.
8. Сформулируйте основные пункты экономической программы Д. Русеф.
9. Укажите причины импичмента Д. Русеф.
10. В чем специфика менталитета бразильцев?

Глава 3. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ ИНДИИ

3.1. Общая характеристика

Индия – государство в Южной Азии общей площадью 3,3 млн кв. км. Страна является одной из крупнейших экономик не только на азиатском континенте, но и в мире. По численности населения – 1,3 млрд человек – Индия занимает второе место в мире после Китая и седьмое место в мире по размерам территории. Официальное название страны – Республика Индия. В соответствии с конституцией, Индия является суверенной федеративной светской демократической республикой с парламентской системой правления. Федерация состоит из 25 штатов и 7 союзных территорий центрального подчинения.

Страна богата природными ресурсами. Среди основных запасов природных ресурсов – залежи железной руды, каменного и бурого угля, марганцевой руды, которые создают благоприятные условия для развития тяжелой промышленности. Запасы бокситов, хромитов, магнезитов, графита создают основу для цветной металлургии, а запасы алмазов и золота – для развития ювелирной отрасли.

Всемирный банк включает Индию в группу стран с уровнем доходов ниже среднемирового показателя (*lower middle income*). В стране проживает одна треть беднейшего населения мира: 23,6% населения составляют самые бедные слои, ежедневные доходы которых не превышают 1,25 долларов по паритету покупательской способности (ППС); 59,2% населения страны имеют доходы около 2 долларов в день по ППС. Коэффициент Джини (показатель степени расслоения общества и распределения доходов) составил 0,336¹, что свидетельствует о сохраняющейся существенной разнице среди населения страны с наименьшими и наивысшими доходами.

При этом экономика Индии развивается высокими темпами, что позволило стране стать одной из крупнейших экономик мира и войти в первую десятку стран по ряду макроэкономических показателей. В 2014 г. ВВП Индии составил 6,8% мирового ВВП и 12,0% ВВП стран с формирующимися рынками и развивающейся экономикой, в состав которых входит Индия по классификации МВФ².

¹ См.: The World Bank, India Development Update, Towards a Higher Growth Path. – 2015. – April. – P. 60.

² См.: IMF, World Economic Outlook. – Wash., DC, 2015. – April. – P. 149.

Экономическая и социальная комиссия ООН для стран Азии и Тихого океана прогнозирует, что в 2016–2017 гг. темпы роста индийской экономики будут самыми высокими в мире и превысят показатели Китая. Они составят 7,6% в 2016 г. и 7,8% в 2017 г. Для сравнения: ВВП Китая увеличится на 6,5% в 2016 г. и на 6,3% в 2017 г.¹ Темпы роста других стран БРИКС будут низкими. Так, экономика Южной Африки будет расти на 2,1% в 2016 г. В 2016 г. показатель экономического роста Бразилии составит 1,0%, а ВВП России сократится на 1,1%.² Таким образом, в текущем году индийская экономика будет расти самыми быстрыми темпами среди стран БРИКС и других развивающихся стран мира.

Модель развития индийской экономики основана на активном участии государства в управлении и регулировании экономического и социального развития на основе пятилетних планов. В экономике сформировались институты частной собственности, включая рынок ценных бумаг и крупные негосударственные корпорации. Несмотря на бедность, высокую безработицу и неграмотность населения, правительство страны эффективно использует человеческий потенциал, особенно в области инноваций и фундаментальной науки. Особый тип модели экономического развития позволил стране за несколько десятилетий стать одним из лидеров развивающихся стран мира.

В середине XX столетия Индия была отсталой страной, где сельское хозяйство играло ключевую роль. Среднегодовые темпы экономического роста Индии в 1960-х и 1970-х гг. были низкими и заметно уступали показателям стран Восточной и Юго-Восточной Азии (табл. 6). Анализ данных показывает, что темпы роста страны начали ускоряться в 1980-х и 1990-х гг., когда начались основные экономические реформы, и достигли рекордного уровня в 7,7% в 2001–2010 гг. Как следствие, разрыв в темпах экономического развития Индии и стран Восточной и Юго-Восточной Азии начал сокращаться. Экономика страны оставалась зависимой от иностранного капитала и сталкивалась с жесткой конкуренцией на рынках капитала со стороны других развивающихся стран. Поэтому Индия стала решать задачу существенного увеличения внутренних ресурсов для обеспечения высоких темпов развития.

¹ См.: UNESCAP, Economic and Social Survey of Asia and the Pacific 2016 // United Nations Publication, 2016. – P. 4.

² См.: IMF, World Economic Outlook: Uneven Growth. Short- and Long-Term Factors, 2015. – April. – P. 2.

Таблица 6

Динамика экономического роста Индии* (1960–2015 гг., %)

Показатель	1960–1970	1971–1980	1981–1990	1991–2000	2001–2010	2012	2013	2014	2015
Среднегодовые темпы роста ВВП	4,1	3,1	5,6	5,5	7,7	4,5	6,9	7,4	7,6
Среднегодовые темпы роста доходов на душу населения	1,7	0,8	3,4	3,6	6,0	5,3	3,1	3,5	...
Среднегодовой уровень инвестиций в ВВП	15,4	18,4	22,4	23,7	29,3	35,0	35,6	34,8	34,9
Среднегодовая доля накоплений в ВВП	13,9	17,7	20,6	22,7	29,4	31,8	30,8	31,5	31,8
Среднегодовой уровень инфляции	6,3	8,2	8,9	9,1	5,1	10,5	9,5	6,6	5

* Составлено по данным: World Bank, World Development Indicators online (Washington, D.C.), accessed May 2015 and ADB, Key Indicators for Asia and the Pacific 2014 (Manila, 2014), ESCAP, Economic and Social Survey of Asia and the Pacific 2015, 2016.

Определяющими факторами обеспечения динамичного развития были высокий уровень накоплений и инвестиций. Среднегодовой уровень инвестиций в ВВП Индии составлял 15–18% на протяжении нескольких десятилетий. В 1980-х гг. он превысил 22%, а в 2001–2010 гг. достиг 29,3%. В последние годы инвестиции составляют около 35% индийского ВВП. Уровень накоплений в Индии составлял менее 20% ВВП в 1960-х и 1970-х гг. К 1990 г. уровень накоплений в ВВП увеличился до 22% и в 2001–2010 гг. достиг 30%, т. е. практически сравнялся с уровнем инвестиций в ВВП. Несмотря на низкие доходы на душу населения, Индия смогла достичь высокого уровня накоплений. В 2011–2014 гг. их уровень в ВВП превышал 30% и способствовал ускорению темпов развития Индии в первом десятилетии XXI столетия. Однако темпы роста доходов на душу населения за-

метно отстают от темпов роста ВВП. На протяжении многих десятилетий среднегодовые темпы роста доходов на душу населения были ниже темпов роста ВВП на 1,5–2%.

Развернутые экономические реформы и широкомасштабная либерализация, начатые в Индии в 1990-х гг. с целью ускорения экономического роста страны, включали в себя отмену государственного контроля промышленности, приватизацию государственных предприятий, снижение контроля над внешней торговлей и иностранными инвестициями. Либерализация и открытость экономики создали благоприятную деловую среду в стране, которая способствует достижению высокого уровня и постоянного роста. Основным источником экономического роста страны стал сектор услуг, который также поддерживал рост промышленного и сельскохозяйственного производства. В настоящее время услуги составляют более половины валового национального продукта страны.

Как показывают данные табл. 7, индийский ВВП увеличился с 1,2 трлн долларов в 2008/09 финансовом году до 1,75 трлн долларов в 2014/15 финансовом году¹. За пять лет валовой продукт страны увеличился более чем на 50%. Темпы роста доходов на душу населения за эти пять лет были ниже. Они выросли на 38%, с 887 долларов в 2008/09 финансовом году до 1 456 долларов в 2014/15 финансовом году. Уровень инфляции и безработицы оставался высоким. В 2009/10 финансовом году потребительские цены в стране выросли более чем на 12%, а в 2010–2013 гг. – более чем на 10%. Основными причинами высокой инфляции стали отрицательное воздействие муссонов на сельское хозяйство и недостатки системы распределения продовольствия среди населения, внедренной правительством страны. В 2013/14 финансовом году инфляция уменьшилась к однозначному значению и составила 9,7%. Правительство Индии прилагало усилия для снижения бюджетного дефицита путем сокращения субсидий, выделяемых на производство топлива и удобрений и продажу акций государственных предприятий. В результате этих усилий дефицит бюджета снизился с 4,4% ВВП в 2011/12 финансовом году до 3,9% ВВП в 2014/15 финансовом году.

¹ Макроэкономические показатели Индии и отчеты по их выполнению составляются на финансовый (бюджетный) год с 1 апреля по 31 марта следующего года.

Таблица 7

Основные макроэкономические показатели Индии*
(2008/09–2014/15 финансовые годы)

Показатель	2008/ 09	2009/ 10	2010/ 11	2011/ 12	2012/ 13	2013/ 14	2014/ 15
ВВП в текущих ценах, млрд долл.	1,224	1,365	1,710	1,843	1,706	1,640	1,753
ВВП на душу населения, долл.	887	975	1,186	1,342	1,315	1,329	1,456
Уровень инфляции, %	9,1	12,4	11,0	8,4	10,4	9,7	5,8
Уровень безработицы, %	8,3	9,4	3,8	–	–	–	–
Среднегодовой обменный курс, рупии/долл.	45,99	47,44	45,56	47,92	54,41	60,5	60,78
Золотовалютные резервы, млрд долл.	252	279,1	304,8	294,4	295,5	304,2	328,7
Учетная ставка RBI, %	6,5	7	7,5	8,5	7,5	8,0	7,5
Инвестиции в основной капитал, %	34,3	36,5	36,8	35,0	36,2
Прямые инвестиции в Индию, млрд долл.	–	37,8	31,5	21,2	26,3	24,3	30,9
Прямые инвестиции Индии в другие страны, млрд долл.	19,4	15,1	17,2	11,1	7,1
Бюджетный дефицит в % к ВВП	3,2	4,4	3,6	3,3	3,9
Дефицит платежного баланса в % к ВВП	–	2,3	2,8	4,2	4,8	1,7	1,9
Кредитный рейтинг (по данным S&P)	BBB+	BBB+	BBB+	BBB+	BBB-	BBB-	BBB-
Внешний долг, млрд долл.	224,5	261,0	306,5	345,8	405,2	440,6	455,9
Внешний долг в % к ВВП	20,5	18,0	17,4	20,0	21,8	23,9	26
Отраслевая структура (доля отрасли в ВВП в %)							
Сельское хозяйство	21,0	21,6	20,7	20,2	...
Промышленность	24,4	29,9	29,3	28,7	...
Услуги	54,6	48,5	50,0	51,1	...
Отраслевые темпы роста (в постоянных ценах 2004/05 финансового года в %)							
Сельское хозяйство	–0,1	0,4	5,4	2,8	1,4	4,0	4,6
Промышленность	4,2	8,8	8,8	2,7	1,7	0,6	0,7
Услуги	10,9	9,7	9,6	8,2	6,6	6,9	6,9

* Составлено по данным: Обзор экономики за 2015 г. Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации. – URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about_in/eco_in/; Trade Policy Review / WTO, Trade Policy Review Body, Report by India, WT/TPR/G/313, – 2015. – 28 April. – P. 5. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/g313_e.pdf

Сельское хозяйство было ведущим сектором индийской экономики на протяжении многих десятилетий, но в настоящее время сельскохозяйственное производство составляет чуть более 20% валового национального продукта. Вместе с этим сельскохозяйственным трудом заняты около 60% населения страны. Индия является одним из крупнейших производителей и потребителей зерна в мире. Страна занимает лидирующие позиции на мировых рынках чая, кофе и специй. По экспорту чая Индия на первом месте в мире. Основными составляющими потребительской корзины населения страны являются рис и пшеница. Потребности страны в этих культурах обеспечиваются в основном за счет собственного производства. Важную роль в сельском хозяйстве Индии играет животноводство. поголовье крупного рогатого скота страны одно из крупнейших в мире. Индия является основным производителем рыбной продукции, джута, сахарного тростника, хлопка, арахиса, овощей и фруктов, и шелка в мире. Темпы роста производства сельскохозяйственной продукции составили 5,4% в 2010/11 финансовом году, однако снизились до 4,6% в 2014/15 финансовом году.

Значительные запасы топливных и сырьевых ресурсов создают хорошую основу для быстрого развития индийской промышленности. Собственная добыча железной руды и угля обеспечивает производство металлургической промышленности. На собственном сырье работает ведущая отрасль легкой промышленности – текстильная. По развитию атомной энергетики Индия является одним из лидеров среди развивающихся стран мира. В 2014 г. доля производства атомной энергии страны в мировом производстве этого вида энергии составила 1,4% и 1,2% – в энергетическом балансе страны. Основным источником энергии остается уголь, на долю которого приходилось 56,5% производимой энергии в стране¹.

Промышленные предприятия страны выпускают автомобили, велосипеды, телевизоры, радиоприемники, бумагу, удобрения и строительные материалы. Текстильная промышленность является второй по количеству занятых в ней рабочих после сельского хозяйства. Отрасль производит около 20% всего объема продукции обрабатывающей промышленности.

По состоянию на 2013/14 финансовый год на долю промышленности приходилось 28,7% ВВП Индии. Удельный вес промышленности в общем объеме производимой продукции остается практически таким же на протяжении последних трех десятилетий. Темпы роста

¹ См.: BP Statistical Review of World Energy. – 2015. – June. – P. 41.

промышленного производства существенно сокращались: с 8,8% в 2009–2011 гг. до 0,6% в 2013/14 финансовом году. Данный показатель является самым низким за последние двадцать лет. Основные сокращения в выпуске продукции были отмечены в горнодобывающей и обрабатывающей промышленности.

Как отмечалось выше, самой динамично развивающейся отраслью экономики Индии стал сектор услуг, который стимулировал развитие других отраслей. Услуги составляли более половины валового национального продукта страны в 2013/14 финансовом году. Качество услуг, оказываемых в Индии, соответствует международным стандартам. Высокая эффективность финансовых и бухгалтерских услуг, программного обеспечения привлекает крупные иностранные инвестиции в развитие этих видов услуг. Индия становится одним из лидеров на мировом рынке информационных технологий. Сектор услуг остается самым быстрорастущим в экономике страны. В 2008/09 финансовом году объем услуг увеличился более чем на 10%. Однако в последующие годы темпы роста услуг постепенно сокращались и только в 2013/14 финансовом году они увеличились на 6,9%.

В последние годы быстро развивается розничная торговля, которая включает в себя организованную и неорганизованную торговлю. На протяжении нескольких веков рынок неорганизованной торговли страны существенно превосходил по объемам продаж рынок организованной торговли. Однако современная организованная сеть розничной торговли, которая существует в развитых странах мира, в Индии только формируется.

Быстрые темпы экономического развития Индии способствуют укреплению ее внешнеэкономических позиций. Золотовалютные резервы страны увеличились с 252 млрд долларов в 2008/09 финансовом году до 328,7 млрд долларов в 2014/15 финансовом году. По размерам золотовалютных резервов Индия находится в первой десятке стран мира. По структуре резервов почти 92% приходится на резервы в иностранной валюте, более 6% – на золото, 1,3% – на СДР и около 0,5% – на резервную позицию в МВФ.

Следует отметить, что внешний долг страны увеличился с 224,5 млрд долларов в 2008/09 финансовом году до 455,9 млрд долларов в 2014/15 финансовом году, а его доля в ВВП за этот период выросла с 20,5 до 23,9%. Благодаря активной внешнеторговой политики Индии дефицит платежного баланса сократился с 2,3% ВВП в 2009/10 финансовом году до 1,9% ВВП в 2014/15 финансовом году.

Традиционно отрицательное сальдо платежного баланса объясняется постоянно увеличивающимся импортом товаров, сырья, прежде всего нефти, и капиталоемкого оборудования. Кроме того, рост доходов населения страны увеличивает спрос на импортные потребительские товары.

Негативное влияние на торговый баланс оказывает снижение курса доллара к рупии. С 2008 по 2014 г. рупии стал дешевле доллара более чем на 30%. Если в 2008/09 финансовом году обменный курс составлял 45,99 рупии к одному доллару, то в 2014/15 финансовом году от равнялся 60,78 рупии.

Кредитный рейтинг страны, по оценке международной рейтинговой компании Standard & Poor's, оставался высоким и составил ВВВ+ в 2009–2012 гг. и ВВВ- – в 2012–2015 финансовых годах.

3.2. Внешнеэкономические связи

В последние годы Индия вышла на ведущие роли в глобальной торговле, занимая доминирующую позицию на мировых рынках товаров и услуг. Экспорт товаров в стране за 2001–2014 гг. увеличился до 322 млрд долларов, а доля индийского экспорта в мировом экспорте составила 1,7% в 2014 г. Объем индийского импорта в 2014 г. достиг 463 млрд долларов (2,3% мирового импорта). Благодаря открытости своей торговой системы Индия также является одним из крупнейших игроков на мировом рынке услуг. В 2014 г. экспорт услуг превысил 150 млрд долларов (доля мирового экспорта – 3,2%). Импорт услуг составил 124 млрд долларов (2,6% мирового импорта). В 2014 г. страна была 8-м крупнейшим экспортером и 10-м крупнейшим импортером услуг¹. Важнейшим регионом мира для внешней торговли Индии является Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР), в составе которого выделяются прежде всего восточноазиатские страны. На долю стран, входящих в АТР, в 2014 г. приходилась одна треть индийского экспорта и более 30% импорта. Крупнейшим региональным торговым партнером Индии является Китай. В 2013–2014 гг. доля Китая в общем объеме импорта и экспорта Индии составила соответственно 11,3 и 4,7%. Другими крупными получателями индийских товаров в Азии являются Сингапур и Гонконг.

Импортные сделки во внешней торговле Индии преобладают над экспортными, сводя торговый баланс страны к значительному отрицательному сальдо (табл. 8).

¹ См.: WTO, World Trade Report 2015. – P. 26–28.

Внешняя торговля и внешнеторговое сальдо Индии*
(в 2010/11–2014/15 финансовых годах)

Финансовый год	Экспорт			Импорт			Сальдо		Открытость внешней торговли
	Объем в млрд долл.	Темпы роста в %	Доля в ВВП в %	Объем в млрд долл.	Темпы роста в %	Доля в ВВП в %	Размер в млрд долл.	в % к ВВП	
2010/11	251,1	40,5	14,5	369,8	28,2	21,4	-104,8	-6,1	34,5
2011/12	306,0	22,5	16,6	489,3	32,3	26,6	-183,4	-10,7	46,4
2012/13	300,4	-1,8	17,6	490,7	0,3	28,8	-190,3	-11,2	46,5
2013/14	314,4	4,7	19,2	450,2	-8,3	27,4	-135,8	-7,6	44,1
2014/15 (апрель декабрь 2014 г.)	241,1	4,0	13,7	351,2	3,6	20,0	-110,0	-6,3	33,8

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO, Trade Policy Review Body, Report by India, WT/TPR/G/313. – 2015. – 28 April. – P. 6. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/g313_e.pdf

В структурном отношении индийский экспорт имеет ярко выраженную сырьевую направленность. Удельный вес топливно-энергетических и других сырьевых товаров в совокупном (за 2011–2014 гг.) объеме экспорта Индии составил более 20,0% (табл. 9). Удельный вес машин, оборудования, транспортных средств, технических инструментов и аппаратуры достигает 7%. Более 13% общего индийского экспорта традиционно приходится на сельскохозяйственные товары – продукты животноводства и овощеводства, жиры и растительные масла, продукты питания, табак и кожу.

Правительство Индии стимулирует экспорт промышленной и сельскохозяйственной продукции путем создания специального фонда поощрения экспорта, внедрения практики страхования экспортных операций и кредитования экспорта. Механизм стимулирования экспорта включает также такие инструменты, как предоставление налоговых льгот и льготных кредитов, использование ускоренных и облегченных таможенных процедур, предоставление субсидий

фермерам и мелким производителям. Данные меры способствовали переходу индийской экономики от аграрно-сырьевой к аграрно-индустриальной.

Таблица 9

Структура экспорта Индии*
(в 2010/11–2013/14 финансовых годах)

№ групп товарной номенклатуры	Наименование	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14
Общий объем экспорта, млрд долл.		251,1	306,0	300,4	314,4
В % от общего объема экспорта					
01	Продукты животноводства, живой скот	1,9	2,2	2,4	3,2
02	Овощи	3,9	5,8	7,1	6,6
03	Жиры и растительные масла	0,3	0,4	0,3	0,3
04	Готовые пищевые продукты, напитки и табак	2,4	2,3	2,6	2,4
27	Минеральные продукты, топливо, нефть и нефтепродукты	19,6	21,1	22,1	21,9
06	Химические товары	9,2	9,4	10,3	10,4
07	Пластмасса и резина	2,3	2,6	2,6	2,6
08	Кожевенное сырье, кожа	1,0	1,0	1,1	1,1
09	Древесина, пробка	0,1	0,1	0,1	0,1
10	Древесная масса, бумага и картон	0,4	0,4	0,4	0,4
11	Изделия из текстиля и трикотажа, хлопок, одежда	11,5	11,2	11,1	11,9
12	Обувь, головные уборы	0,8	0,8	0,8	0,9
14	Драгоценные камни и металлы, жемчуг, алмазы, ювелирные изделия	17,4	15,5	14,6	13,3
15	Черные металлы, чугун, сталь, изделия из черных металлов	8,5	7,3	7,4	7,4
16	Машины и оборудование	7,6	7,3	7,5	7,1
17	Транспортное оборудование	6,4	7,0	6,1	6,8
	Прочие	6,7	5,6	3,5	3,6

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO, Trade Policy Review Body, Report by the Secretariat, India, WT/TPR/S/313. – 2015. – 28 April. – P. 136. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/g313_e.pdf

Традиционно крупными статьями индийского импорта являются минеральные продукты, топливо, нефть и нефтепродукты, машины и оборудование, драгоценные камни и металлы, жемчуг, алмазы, ювелирные изделия. Во всей номенклатуре ввезенных в Индию товарных позиций в 2013–2014 гг. более 40% приходилось на минеральные продукты и сырье, нефть и нефтепродукты, 13,3% – на машины и оборудование, 13% – на драгоценные камни, металлы и сырье для ювелирной промышленности (табл. 10).

Таблица 10

Структура импорта Индии*
(в 2010/11–2013/14 финансовых годах)

№ групп товарной номенклатуры	Наименование	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14
Общий объем импорта, млрд долл.		369,8	489,3	490,7	450,2
В % от общего объема импорта					
01	Продукты животноводства, живой скот	0,1	0,1	0	0
02	Овощи	1,0	1,0	1,2	1,2
03	Жиры и растительные масла	1,8	2,0	2,3	2,1
04	Готовые пищевые продукты, напитки и табак	0,4	0,2	0,4	0,4
27	Минеральные продукты, топливо, нефть и нефтепродукты	33,3	37,4	39,1	42,3
06	Химические товары	7,9	7,8	7,6	8,0
07	Пластмасса и резина	2,8	2,5	2,7	3,0
08	Кожевенное сырье, кожа	0,2	0,2	0,2	0,2
09	Древесина, пробка	0,5	0,5	0,6	0,6
10	Древесная масса, бумага и картон	1,0	0,9	0,9	1,0
11	Изделия из текстиля и трикотажа, хлопок, одежда	1,1	1,1	1,1	1,2
12	Обувь, головные уборы	0,1	0,1	0,1	0,1
14	Драгоценные камни и металлы, жемчуг, алмазы, ювелирные изделия	20,8	18,6	17,1	13,0
15	Черные металлы, чугун, сталь, изделия из черных металлов	5,9	5,6	5,6	5,0
16	Машины и оборудование	15,2	14,4	13,3	13,3
17	Транспортное оборудование	3,1	2,8	3,5	3,5
	Прочие	4,9	4,8	4,3	5,1

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO, Trade Policy Review Body, Report by the Secretariat, India, WT/TPR/S/313. – 2015. – 28 April. – P. 137. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/g313_e.pdf

Индия проводит протекционную внешнеторговую политику для защиты внутреннего рынка и национальных производителей. Импорт пшеницы, риса, кукурузы, бензина, дизельного топлива и мочевины могут осуществлять только государственные торговые агентства. При необходимости вводятся дополнительные пошлины на импорт автомобилей, кофе, чая, специй. Используются также нетарифные барьеры, такие как компенсационные антидемпинговые и специальные дополнительные пошлины, административные формальности и требования органов санитарного контроля и здравоохранения.

Несмотря на активные попытки географической диверсификации индийских внешнеэкономических связей, США, Китай и Объединённые Арабские Эмираты остаются приоритетными торговыми партнерами Индии (табл. 11).

Таблица 11

Основные направления индийского экспорта*
(в 2010–2014 финансовых годах)

	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14
Общий объем экспорта, млрд долл.	251,1	306,0	300,4	314,4
Доля в общем объеме экспорта, %				
США	10,1	11,4	12,1	12,5
Объединённые Арабские Эмираты	13,5	11,7	12,1	9,7
Китай	6,2	5,9	4,5	4,7
Сингапур	3,9	5,5	4,5	4,0
Гонконг, Китай	4,1	4,2	4,1	4,0
Саудовская Аравия	1,9	1,9	3,3	3,9
Великобритания	2,9	2,8	2,9	3,1
Нидерланды	3,1	3,0	3,5	2,5
Германия	2,7	2,6	2,4	2,4
Япония	2,0	2,1	2,0	2,2
Бразилия	1,6	1,9	2,0	1,8
Южная Африка	1,6	1,5	1,7	1,6
Страны СНГ	1,1	1,0	1,2	1,1

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO, Trade Policy Review Body, Report by the Secretariat, India, WT/TPR/S/313. – 2015. – 28 April. – P. 138. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tp_r_e/g313_e.pdf

Основным поставщиком товаров на индийский рынок остается Китай (табл. 12). В 2013/14 финансовом году импорт китайских товаров составил 11,3% в общем объеме импорта Индии, а поставки товаров из Саудовской Аравии превысили 8% индийского импорта. Среди поставщиков товаров в Индию лидируют азиатские страны

(30,8% общего объема индийского импорта в 2013/14 финансовом году).

Таблица 12

Основные направления индийского импорта*
(в 2010–2014 финансовых годах)

	2010/11	2011/12	2012/13	2013/14
Общий объем импорта, млрд долл.	369,8	489,3	490,7	450,2
Доля в общем объеме импорта, %				
Китай	11,8	11,3	10,6	11,3
Саудовская Аравия	5,5	6,5	6,9	8,1
Объединённые Арабские Эмираты	8,9	7,5	8,0	6,4
США	5,4	4,8	5,1	5,0
Ирак	2,4	3,9	3,9	4,1
Швейцария	6,7	7,1	6,6	4,3
Кувейт	2,8	3,4	3,4	3,8
Катар	1,8	2,6	3,2	3,5
Индонезия	2,7	3,0	3,0	3,3
Нигерия	2,9	3,0	2,5	3,1
Венесуэла	1,4	1,4	2,9	3,1
СНГ	1,5	1,7	1,6	1,7
Южная Африка	1,9	2,2	1,8	1,3

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO, Trade Policy Review Body, Report by the Secretariat, India, WT/TPR/S/313. – 2015. – 28 April. – P. 139. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tp_r_e/g313_e.pdf

Благодаря динамичному экономическому росту, развивающейся инфраструктуре, гибкой регулируемой среде и хорошим экономическим перспективам Индия стала привлекательной для иностранных инвестиций. Со своей стороны, индийское правительство стимулировало приток частных зарубежных инвестиций для обеспечения доступа к передовым технологиям, расширения рынков сбыта своей продукции и укрепления международной конкурентоспособности экономики страны. Если к 1990 г. общий объем накопленных прямых иностранных инвестиций в Индию составил только 1,6 млрд долларов, то к 2013 г. он достиг уже 226,7 млрд долларов¹. Индия активно привлекает свою диаспору к инвестированию национальной экономики. Однако по масштабам прямого инвестирования (в страну и за

¹ UNCTAD, World Investment Report 2014, Investing in the SDGs: an Action Plan. – P. 210.

рубеж) Индия существенно уступает другим странам БРИКС – Китаю, России и Бразилии.

Рассматривая географическое распределение ПИИ, можно обнаружить, что главными инвесторами Индии являются страны, которые обычно причисляют к «налоговым гаваням» и офшорным территориям (табл. 13).

Таблица 13

Основные инвесторы Индии
(2011/12–2014/15 финансовые годы, млн долл.)

№ п/п	Страна	2012/13	2013/14	2014/15	Накопленные ПИИ за 2000 – март 2015 гг.	Доля в общем объеме накопленных ПИИ, %
1	Маврикий	9 497	4 859	9 030	87 555	35
2	Сингапур	2 308	5 955	6 742	32 188	13
3	Великобритания	1080	3 215	1 447	22 210	9
4	Япония	2 237	1 718	2 084	18 352	7
5	США	557	806	1 824	13 751	6
6	Нидерланды	1 858	2 270	3 436	14 671	6
7	Кипр	490	557	598	8 044	3
8	Германия	860	1 038	1 125	7 644	3
9	Франция	646	305	635	4 513	2
10	ОАЭ	180	341	367	3 045	1
ПИИ топ 10 стран		19 713	21 064	27 288	211 973	85,2
Всего ПИИ		22 423	24 299	30 931	248 633	100

* Составлено по данным: Обзор экономики за 2015 год. Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации. – URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about_in/eco_in/

Иностранные компании имеют возможность инвестировать свои капиталы в большинство отраслей индийской экономики. Вместе с этим при принятии решений об иностранном инвестировании учитываются приоритеты страны и интересы национального бизнеса. Такой подход способствовал развитию и технической перестройке таких отраслей индийской экономики, как фармацевтика, автомобильная промышленность, электроника и производство информационных технологий.

Как показывают данные табл. 14, основную долю в накопленных иностранных инвестициях за 2000–2015 гг. составили вложения в

сферу услуг. Их доля в общем объеме накопленных ПИИ составила 17% в 2015 г., хотя в отдельные годы эта доля была выше 20% (2012/13 финансовый год).

Таблица 14

Отраслевое распределение ПИИ в Индию (млн долл.)

№ п/п	Сектор экономики	2012/13	2013/14	2014/15	Накопленные ПИИ за 2000 – март 2015 гг.	Доля в общем объеме накопленных ПИИ, %
1	Сектор услуг	4 833	2 225	3 253	42 713	17
2	Строительство	1 332	1 226	758	24 064	10
3	Телекоммуникации	304	1 307	2 895	17 058	7
4	Производство компьютеров и ПО	486	1 126	2 200	15 017	6
5	Фармацевтика	1 123	1 279	1 523	13 121	5
6	Автомобильная промышленность	1 537	1 517	2 570	12 383	5
7	Производство химической продукции (без производства удобрений)	292	878	669	10 337	4
8	Электроэнергетика	536	1 066	657	9 557	4
9	Металлургия	1 466	568	472	8 547	3
10	Торговля	718	1 343	2 761	8 060	3
Всего ПИИ по топ 10 секторам экономики		15 168	11 678	17 758	160 857	64
Всего ПИИ		22 423	24 299	30 931	248 512	100

* Составлено по данным: Обзор экономики за 201 год. Портал внешнеэкономической информации Министерства экономического развития Российской Федерации. – URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/in/about_in/eco_in/

Важным источником финансирования индийской экономики являются денежные переводы эмигрантов. Уже более десяти лет Индия занимает первое место в мире по объему получаемых денежных переводов от работающих за границей. В 2014 г. объем денежных переводов эмигрантов достиг 70 млрд долларов¹ или 3,7% ВВП.

¹ См.: World Bank, Migration and Remittances: Recent Developments and Outlook. – 2015. – April 13. – P 5.

Таким образом, современное экономическое развитие Индии можно охарактеризовать как ускоренное и сбалансированное. Для этого правительство проводило гармоничную либерализацию как внутризэкономической деятельности, так и внешнеэкономической. Это способствовало модернизации экономики, укрепляло позиции страны в мировом хозяйстве и упрочило ее экономическое и технологическое могущество. Технологическая модернизация осуществлялась с учетом собственного и международного передового опыта. Несмотря на существенное сокращение роли государственного регулирования экономики, роль государства остается ключевой. Правительство Индии сохраняет основные рычаги воздействия на макроэкономическую ситуацию. Особенностью либеральных реформ правительства являлось то, что они проводились на базе рыночных отношений. За последние двадцать лет Индия значительно усилила свои международные позиции в мировой торговле товарами и услугами и привлечении иностранного капитала. Внешнеторговая политика Индии достаточно сбалансирована между открытостью и протекционизмом, что способствует росту объемов экспорта и импорта.

Внутренний рынок не полностью открыт для иностранных торговых партнеров и инвесторов. Инвестиционная политика правительства страны не только обеспечивала поступления дополнительных финансовых средств в модернизацию экономики и расширение экспорта индийской продукции на мировой рынок, но и способствовало укреплению лидерства страны среди развивающихся стран, в частности, и в мировой экономике в целом.

Контрольные вопросы

1. Прогнозы МВФ и Всемирного банка по экономическому развитию Индии и их отличие от прогнозов развития других стран БРИКС.
2. Каковы основные причины сохранения бедности в Индии?
3. Охарактеризуйте структуру современной индийской экономики.
4. Назовите ключевых внешнеэкономических партнеров Индии.
5. Роль и место сферы услуг в экономическом развитии Индии.
6. Особенности внешнеторговой политики Индии.
7. Охарактеризуйте роль индийской диаспоры в привлечении иностранных инвестиций в индийскую экономику.

Глава 4. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ

4.1. Общая характеристика

Китайская Народная Республика (Китай) – государство в Центральной и Восточной Азии, занимает первое место в мире по численности населения и третье место в мире по размерам занимаемой территории после России и Канады. Площадь страны составляет 9 596, 9 тысяч кв. км. По данным на август 2016 г. численность населения составила 1 млрд 380 млн человек¹.

Согласно Конституции, Китай является социалистическим государством. Территория страны делится на 23 провинции, 5 автономных районов, 4 города центрального подчинения (Пекин, Шанхай, Тяньцзинь и Чунцин) и 2 специальных административных района – Сянган (Гонконг) и Аомынь (Макао).

По классификации Международного валютного фонда (МВФ) Китайская Народная Республика находится в составе стран с формирующимся рынком и развивающихся экономик (emerging market and developing economies)². Согласно типологии Всемирного банка, использующего в качестве критерия выделения различных групп стран уровень доходов, страна включена в группу стран с уровнем доходов выше среднемирового показателя (upper middle income).

Современная Китайская Народная Республика была создана 1 октября 1949 г. В 1950-х и 1970-х гг. Китай был бедным, отсталым государством с централизованно планируемой экономикой. Население страны в три раза превышало население бывшего Советского Союза и Восточной Европы вместе взятых, а доходы на душу населения составляли лишь 15–20% доходов населения других стран с централизованно планируемой экономикой. В 1958–1960 гг. правительство Китая осуществляло так называемую политику большого скачка, которая включала в себя меры по ускоренному развитию тяжелой промышленности в ущерб другим отраслям, прежде всего сельского хозяйства и легкой промышленности. В 1966–1976 гг. страна прошла этап культурной революции, которая оказала негативное влияние на ее экономику, и практически затормозила процесс развития. В конце 1970-х гг. правительство Китая одобрило новую экономическую политику с целью создания рыночного социализма. Автором и инициатором начала экономических преобразований в Китае был

¹ URL: <http://countrysmeters.info/ru/China>

² См.: World Economic Outlook, IMF. – Wash., DC. – 2015. – April. – P. 174.

Дэн Сяопин, который предложил поэтапную модернизацию экономики страны и построение социализма с китайской спецификой. Китайские реформы основывались на принципе постепенности их осуществления (step-by-step), инициировались «снизу» и распространялись «вверх». Особенность осуществления экономических реформ в КНР выражена в словах Дэн Сяопина, который напоминал, что «переходя реку, необходимо чувствовать камни на дне». Экономические преобразования начались с реформирования сельскохозяйственного производства. Они расширялись за счет постепенной либерализации цен, финансовой децентрализации, увеличения самостоятельности государственных предприятий. Одновременно реформы подкреплялись созданием современной банковской системы, развитием фондовых рынков, быстрым ростом частного сектора и открытости во внешней торговле и привлечении иностранных инвестиций. За два десятилетия новая экономическая политика превратила Китай в самую быстрорастущую экономику мира. Переход от закрытой, централизованно планируемой системы к более открытой и ориентированной на рынок экономической системе позволили Китаю стать крупнейшей экономической державой мира. В 2010 г. страна стала самым большим в мире экспортером и вторым в мире импортером.

Китайскую модель экономического развития можно отнести к восточноазиатской модели, которая сложилась первоначально в Японии, а затем была использована в развитии новых индустриальных стран (НИС) «первой волны» или так называемых азиатских тиграх – Республике Корея, Тайване, Сингапуре и Гонконге. Китай использовал эту модель и стал НИС «четвертой волны», наряду с некоторыми странами АСЕАН¹. Основными чертами восточноазиатской модели (некоторые эксперты называют ее азиатской) являются ориентация промышленности на экспорт, использование дешевой рабочей силы, привлечение иностранных инвестиций и активный импорт технологий, высокая доля инвестиций в ВВП, активное участие государства в экономическом развитии, создание особых экономических зон, авторитарный режим. В китайской модели есть свои специфические черты, которые присущи только этой стране. Особенности китайской модели заключаются в огромной численности населения, господстве коммунистической партии, важной роли крестьянства в начале экономических реформ и его особого положения, ключевой роли этнических китайцев, проживающих в других странах, в обеспечении

¹ См.: Хасбулатов Р. И. Мировая экономика : учебник для бакалавров. – М. : Юрайт, 2012. – С. 223.

притока иностранных инвестиций, проведении политики планирования семьи с целью ограничения рождаемости.

По оценке МВФ, в 2014 г. Китай опередил США по величине ВВП, рассчитанному по паритету покупательной способности (ППС). ВВП Китая по ППС составил 17,6 трлн долларов, а ВВП США оказался меньше – 17,4 трлн долларов. Расчет внутреннего валового продукта по ППС является одной из методик, позволяющей наиболее точно сравнить стоимость всех товаров и услуг, произведенных в стране. Данные расчеты базируются на теории паритета покупательной способности, согласно которой на одинаковое количество денег (в пересчете по текущему курсу других валют) можно купить одинаковое количество товаров и услуг в любой стране мира. Однако из-за особенностей реальной мировой экономики расчет ВВП по ППС не всегда оказывается достаточно корректным. По оценке МВФ, в 2014 г. ВВП США в текущих ценах составил 17,4 трлн долларов, а Китая – 10,4 трлн долларов¹.

Как показывают данные табл. 15, среднегодовые темпы роста ВВП Китая составили 4,7% в 1960-х гг., увеличились до 6,3% в 1970-х и в 1980-х гг. превысили 9%. В 1990-х гг. и в первой декаде XXI столетия ВВП страны вырос более чем на 10% в год. За три десятилетия валовой внутренний продукт увеличился более чем в шесть раз. Такого успеха не добивалась ни одна страна мира.

Высокими темпами росли доходы на душу населения Китая: в 1980-х гг. они росли почти на 8% в год, а в 1990-х и 2000–2010 гг. – более чем на 9%, т. е. доходы удваивались в каждом десятилетии. Среднегодовой уровень инвестиций в ВВП увеличился с 20,3% в 1960-х гг. до 41,6% в 2001–2010 гг. и до 49,3% в 2013 г. Среднегодовая доля накоплений в ВВП выросла с 28,9% в 1960-х гг. до 46,1% в 2001–2010 гг. и превысила 50% в 2011 г. При этом отмечается постепенное снижение среднегодового уровня инфляции: с 11,8% в 1980-х гг. до 5,4% в 2011 г. и до 2,6% в 2014 г. Основными движущими силами экономического развития Китая были рост инвестиций и внутреннего спроса.

¹ См.: World Bank Group, Purchasing Power Parities and the Real Size of World Economies. – Washington DC, 2015.

Таблица 15

Динамика экономического роста Народной Республики Китая*
(1960–2015 гг.,%)

Показатель	1960–1970	1971–1980	1981–1990	1991–2000	2001–2010	2012	2013	2014	2015
Среднегодовые темпы роста ВВП	4,7	6,3	9,4	10,4	10,5	7,7	7,7	7,4	6,9
Среднегодовые темпы роста доходов на душу населения	2,4	4,4	7,8	9,3	9,5	8,8	7,2	7,2	...
Среднегодовой уровень инвестиций в ВВП	20,3	31,2	36,3	39,0	41,6	42,1	48,2	49,3	43,8
Среднегодовая доля накоплений в ВВП	28,9	31,1	36,1	41,4	46,1	50,9	49,6	48,6	...
Среднегодовой уровень инфляции	11,8	7,5	2,3	2,6	2,6	2,6	1,4

* Составлено по данным World Bank, World Development Indicators online (Washington, D. C.), accessed in May 2015 and ADB, Key Indicators for Asia and the Pacific 2011 (Manila), Economic and Social Survey of Asia and the Pacific 2016 (UNESCAP).

Данные табл. 16 показывают, что за период с 2011 по 2015 г. объем ВВП Китая в текущих ценах увеличился в 1,4 раза – с 7,496 до 10,865 млрд долларов. В такой же пропорции увеличился национальный доход на душу населения страны: с 5,576 долларов в 2011 г. до 7,924 долларов в 2015 г. За данный период все четыре основных сектора китайской экономики показывали положительную динамику.

Таблица 16

Основные макроэкономические показатели* (2011–2013 гг.)

Показатель	2011	2012	2013	2014	2015
ВВП в текущих ценах, млрд долл.	7 496	8 461	9 495	10 352	10 865
ВВП на душу населения, долл.	5 576	6 265	6 995	7 588	7 924
Уровень безработицы, %	4,3	4,1	4,1	4,1	4,1
Инфляция	5,4	2,7	2,6	2,0	1,4
Среднегодовой обменный курс, юань/долл.	6,461	6,312	6,196	6,143	6,228
Золотовалютные резервы, млрд долл.	3 202,8	3 331,1	3 839,5	3 859,2	3 334,6
Учетная ставка, %	6,56	6,0	6,0	5,6	5,0
Инвестиции в основной капитал, %	47,3	46,5	46,5	45,9	43,8
Бюджетный дефицит, в % к ВВП	-1,8	-1,5	-2,0	-2,1	-2,4
Сальдо текущего счета платежного баланса, в % к ВВП	1,8	2,5	1,6	2,7	3,0
Сальдо торгового баланса, в % к ВВП	3,1	3,7	3,8	4,4	5,2
Внешний долг, млрд долл.	695	737	863,2	895,5	1416,2
Отраслевая структура, доля отрасли в ВВП, %					
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	9,6	9,8	9,7	9,5	9,3
Промышленность	39,6	38,3	36,9	35,9	33,8
Строительство	6,8	6,9	6,9	7,0	6,9
Услуги	44,3	45,5	46,9	48,1	50,5
Отраслевые темпы роста, %					
Сельское, лесное и рыбное хозяйство	4,2	4,5	4,0	4,2	4,0
Промышленность	10,8	7,9	7,6	6,9	5,9
Строительство	9,8	9,8	9,7	9,1	6,8
Услуги	9,5	8	8,3	7,8	8,3

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO, Report by the Secretariat, China, WT/TPR/S/342. – 2016. – 15 June. – P. 15–18. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/s342_e.pdf

Ключевыми секторами промышленности Китая являются машиностроение, металлургия, производство электроэнергии, химической продукции, легкая промышленность, добыча угля, нефти и природного газа. Китай занимает первое место в мире по общему количеству промышленных предприятий. Около 60% трудовых ресурсов, занятых в индустрии, работает в тяжелой промышленности. Наличие запасов железных и магниевых руд и угля позволили Китаю создать прочную базу для развития металлургии. По размерам запасов железной руды Китай занимает третье место в мире после России и Бельгии. В легкой промышленности ведущими подотраслями являются текстильная и пищевая. На эти отрасли приходится более 1/5 всей производимой промышленной продукции. Страна занимает одно из ведущих мест в мире по производству основных энергоносителей. По производству нефти Китай занимает четвертое место в мире, а по ее потреблению – второе. Нефтеперерабатывающая промышленность Китая является второй из крупнейших в мире, удельный вес страны в мировой нефтепереработке составил 14,6% в 2014 г. (США – 18,4%). В 2014 г. в энергобалансе Китая на нефть приходилось 17,5% энергии, на природный газ – 5,6%, на электрическую энергию – 8,1%, а на уголь – 66%¹. В машиностроении ведущими и быстроразвивающимися отраслями являются станкостроение, тяжелое и транспортное машиностроение. Растет производство автомобилей, особенно на созданных с другими странами совместных предприятиях. Китай занимает первое место в мире по производству минеральных удобрений. Развитие химической промышленности опирается на собственную сырьевую базу. В стране добываются поваренная соль, фосфориты и пириты.

Сельскохозяйственный сектор экономики Китая, где занято подавляющее большинство трудовых ресурсов страны, играет важную роль в обеспечении продовольственной безопасности самого многочисленного населения в мире. Страна является лидером в мировом производстве зерновых, прежде всего риса, пшеницы и кукурузы. Зерновые культуры составляют основу продовольственной корзины. Китай является одним из крупнейших мировых производителей чая и занимает второе место в мире по его производству после Индии. Другими традиционными подотраслями для сельского хозяйства

¹ URL: <http://www.bp.com/statisticalreview>

страны являются плодоводство и овощеводство. Выращивание хлопчатника составляет основу технических культур. Хлопок занимает около 40% всех посевных площадей Китая. Он является основным сырьем для текстильной промышленности. Роль животноводства в целом не так значительна, как растениеводства. Основной подотраслью животноводства является свиноводство, которое базируется в основном в личных подсобных хозяйствах крестьян. Наиболее динамично развивающимися подотраслями животноводства являются птицеводство, пчеловодство и шелководство. Китай относится к крупнейшим поставщикам меда на мировой рынок.

4.2. Внешнеэкономические связи

За последние десятилетия Китай вышел на ведущие роли в глобальной торговле, занимая доминирующие позиции на мировом рынке товаров и услуг. В 2014 г. страна была крупнейшим экспортером товаров в мире. Экспорт товаров достиг 2,342 млрд долларов, а доля страны в мировом экспорте составила 12,4%. В том же году Китай был вторым крупнейшим импортером товаров в мире после США. Объем импорта составил 1,959 млрд долларов, а его доля в мировом импорте достигла 10,3%. В 2013 г. Китай стал мировым лидером по объему внешней торговли. В торговле услугами Китай был пятым крупнейшим экспортером услуг в мире и вторым импортером в 2014 г. Доля страны в мировом экспорте и импорте услуг в 2014 г. составляла 4,6 и 8,1% соответственно¹. Как показывают данные табл. 17, темпы роста экспорта Китая до 2015 г. превышали темпы роста ВВП. За 2005–2015 гг. внешнеторговое сальдо Китая выросло с 102 до 600 млрд долларов (табл. 18).

Таблица 17

Темпы роста ВВП, экспорта и импорта Китая* (2011–2015 гг., %)

Показатель	2011	2012	2013	2014	2015
ВВП	7,7	7,7	7,5	7,4	6,9
Экспорт	21,6	9,2	8,9	10,5	-3,6
Импорт	27,3	5,2	7,7	1,1	-14,2

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO, Report by the Secretariat, China, WT/TPR/S/342. – 2016. – P. 15. – URL: https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/s342_e.pdf

¹ См.: WTO. World Trade Report 2015. – P. 26, 28.

Таблица 18

Внешнеторговое сальдо Китая в 2005–2015 гг.*
(в млн долл.)

Показатель	2005	2010	2013	2014	2015
Экспорт товаров	761 953	1 577 754	2 209 007	2 342 300	2 281 900
Импорт товаров	659 953	1 396 247	1 949 992	1 958 000	1 681 700
Внешнеторговое сальдо	102 000	181 507	259 015	384 300	600 200

* Источник: URL: <http://www.unctadstat.unctad.org/CountryProfile/156/en156GeneralProfile.html> и https://www.wto.org/english/tratop_e/tpr_e/s342_e.pdf

Среди основных экспортных товаров Китая наибольший удельный вес приходится на машины и оборудование. Несмотря на небольшое снижение доли этих товаров в общем объеме экспорта страны в период 2007–2015 гг., поставки машин и оборудования в 2015 г. составили больше половины экспорта страны (табл. 19).

Таблица 19

Структура экспорта Китая в 2007–2015 гг.* (в %)

Наименование	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Машины и оборудование	50,99	50,74	52,94	53,21	51,06	50,96	50,68	49,14	50,22
Изделия из текстиля и трикотажа	10,04	9,08	9,77	6,64	8,74	8,41	8,69	8,54	8,37
Химические товары	7,3	7,55	7,33	7,63	8,42	8,20	10,4	7,56	8,1
Мебель, матрацы, осветительные приборы	2,95	3,00	3,24	3,21	3,12	3,80	3,91	3,97	4,27
Продукты питания	2,92	2,72	3,18	3,02	3,09	2,98	2,96	2,94	2,87
Изделия из черных металлов	3,01	3,39	2,82	2,48	2,70	2,74	2,60	2,60	2,99
Обувь	2,08	2,08	2,34	2,26	2,20	2,28	2,31	2,40	2,33
Игрушки, спортивный инвентарь	2,23	2,29	1,65	1,86	1,81	1,74	1,63	1,53	1,71

* Составлено по: URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/cn/cn_ru_relations/cn_news/19731.htm/; годовой обзор состояния экономики и основных направлений внешнеэкономической деятельности Китайской Народной Республики в 2015 г., подготовленный Торговым представительством Российской Федерации в Китайской Народной Республике.

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	1,64	2,22	1,97	1,69	1,70	1,51	1,54	1,32	1,23
Цветные металлы	1,94	1,80	0,91	1,54	1,43	1,48	1,45	1,66	2,32
Изделия из кожи	1,17	1,18	1,22	1,32	1,42	1,38	1,40	1,20	1,36
Черные металлы	3,28	3,75	2,00	1,84	2,10	1,81	1,76	2,35	2,2
Пушнина, меховое сырье, мех, изделия из них	0,08	0,07	0,07	0,13	0,13	0,15	0,15	0,18	0,14

Товарная структура импорта Китая отражает процесс экономических преобразований, происходящих в течение последних десятилетий в китайской промышленности. Машины и оборудование составляют основную товарную группу китайского импорта, их доля в общем объеме импорта в 2007 г. составляла 50,81% и снизилась до 46,6% в 2015 г. (табл. 20). Крупными статьями импорта являются минеральное топливо, нефть и нефтепродукты. Удельный вес поставок этих сырьевых товаров увеличился с 10,98% общего объема импорта в 2007 г. до 11,9% в 2015 г. Рост импорта многих сырьевых товаров и энергоносителей позволит Китаю сохранить лидерство в объемах внешнеторговых операций.

Таблица 20

Структура импорта Китая в 2007–2015 гг. (в %)

Наименование	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Машины и оборудование	50,81	46,15	47,48	46,04	42,00	41,84	41,94	35,92	46,6
Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	10,98	14,93	12,24	13,54	15,81	17,21	16,40	16,32	11,9
Химические товары	11,99	11,04	11,55	11,32	11,81	10,08	9,74	9,69	9,5
Руды, шлаки, зола	5,66	7,63	6,92	7,80	8,65	7,35	7,69	7,14	5,59

* Составлено по: URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/cn/cn_ru_relations/cn_news/19731.htm/; годовой обзор состояния экономики и основных направлений внешнеэкономической деятельности Китайской Народной Республики в 2015 г., подготовленный Торговым представительством Российской Федерации в Китайской Народной Республике.

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Цветные металлы	4,52	3,61	4,62	4,60	4,23	4,02	3,43	2,96	3,21
Черные металлы	2,41	2,17	2,77	1,82	1,63	1,28	1,08	1,06	1,19
Бумажная масса, целлюлоза	1,01	1,09	1,06	1,02	1,08	0,95	0,89	0,90	1,07
Древесина, изделия из нее, древесный уголь	0,84	0,71	0,73	0,81	0,91	0,82	0,97	1,17	1,13
Хлопок, ^{х/б} пряжа и ткань	0,81	0,66	0,62	0,76	0,84	1,02	0,89	0,64	0,59
Кожевенное сырье и кожа	0,63	0,50	0,45	0,43	0,56	0,40	0,41	0,42	0,47
Бумага и картон, изделия	0,45	0,39	0,39	0,33	0,29	0,25	0,22	0,21	0,23
Рыба, моллюски, ракообразные	0,36	0,33	0,36	0,30	0,32	0,30	0,31	0,33	0,35
Шерсть, волос животных, пряжа и ткань	0,29	0,24	0,22	0,21	0,22	0,20	0,21	0,17	0,2
Удобрения	0,31	0,31	0,20	0,18	0,20	0,22	0,17	0,17	0,23

Географическая направленность экспорта и импорта Китая предопределяется их товарной структурой и отличается большим разнообразием. Многие годы основными торговыми партнерами Китая выступают США, Гонконг и страны Европейского союза (табл. 21). В 2013 г. экспортные поставки Китая в Гонконг превысили экспорт в США.

Таблица 21
Географическая структура экспорта Китая* (2009–2015 гг.)

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1	2	3	4	5	6	7	8
Общий объем экспорта, млрд долл.	1 201,6	1 577,8	1 898,4	2 048,8	2 210,0	2 342,3	2 281,9
Доля в общем объеме экспорта, %							
Гонконг	13,8	13,8	14,1	15,8	17,4	15,5	14,6
США	18,4	18,0	17,1	17,2	16,7	17	18
Европейский союз	19,8	19,8	18,8	16,4	15,3	15,8	15,6
Япония	8,1	7,7	7,8	7,4	6,8	6,4	6

* Составлено по данным: Trade Policy Review / WTO. Report by the Secretariat, China, WT/TPR/S/300. – 2014. – 27 May. – P. 165; WTO. Trade Policy Review, Report by the Secretariat, China, WT/TPR/S/342. – 2016. – 15 June. – P. 150.

1	2	3	4	5	6	7	8
Республика Корея	4,5	4,4	4,4	4,3	4,1	4,3	4,4
СНГ	3,2	3,4	3,5	3,7	3,8	3,7	2,5
Российская Федерация	1,5	1,9	2,0	2,2	2,2	2,3	1,5
Индия	2,5	2,6	2,7	2,3	2,2	2,3	2,6
Бразилия	1,2	1,6	1,7	1,6	1,6	1,5	1,2

Несмотря на снижение доли стран Европейского союза в китайском экспорте с 19,8% в 2009 г. до 15,6% в 2015 г., ЕС продолжает сохранять ведущие позиции в качестве важного внешнеторгового партнера Китая. Вместе с тем Азиатско-Тихоокеанский регион остается самым главным для внешней торговли Китая, в составе которого выделяются прежде всего восточноазиатские страны. Если рассматривать географическую структуру китайского импорта за 2009–2015 гг., то крупнейшими поставщиками товаров в Китай были страны Европейского союза, Республика Корея, Япония, Тайвань, США, Австралия, страны СНГ, Бразилия, Саудовская Аравия, Российская Федерация и Южная Африка (табл. 22). Совокупная доля трех стран БРИКС (Бразилия, Российская Федерация и Южная Африка) в общем объеме импорта Китая выросла с 5,8% в 2009 г. до 6,4% в 2015 г.

Таблица 22
Географическая структура импорта Китая* (2009–2015 гг.)

1	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Общий объем импорта, млрд долл.	1 005,6	1 396,0	1 743,4	1 818,2	1 950,3	1 958,0	1 681,7
Доля в общем объеме импорта, %							
Европейский союз	12,7	12,1	12,1	11,7	11,3	12,4	12,4
Республика Корея	10,2	9,9	9,3	9,3	9,4	9,7	10,4
Япония	13,0	12,7	11,2	9,8	8,3	8,3	8,5
Тайвань	8,5	8,3	7,2	7,3	8,0	7,8	8,6
США	7,7	7,4	7,1	7,4	7,8	8,2	9

* Составлено по данным: WTO. Trade Policy Review, Report by the Secretariat, China, WT/TPR/S/300. – 2014. – 27 May. – P. 166; WTO. Trade Policy Review, Report by the Secretariat, China, WT/TPR/S/342. – 2016. – 15 June. – P. 151.

1	2	3	4	5	6	7	8
Австралия	3,9	4,4	4,7	4,7	5,1	5	4,4
СНГ	3,1	3,0	3,8	4,0	3,6	3,4	3,2
Бразилия	2,8	2,7	3,0	2,9	2,8	2,6	2,6
Саудовская Аравия	2,3	2,4	2,8	3,0	2,7	2,5	1,8
Российская Федерация	2,1	1,9	2,3	2,4	2,0	2,1	2
Южная Африка	0,9	1,1	1,8	2,5	1,6	2,3	1,8

Как отмечалось выше, модель развития китайской экономики основана на активном использовании инвестиционного потенциала. В 2014 г. Китай имел самую большую долю в мировых расходах на инвестиции (валовое накопление основного капитала), которая составила 27%, по сравнению с 13%, приходившимися на экономику США¹. За 2008–2013 гг. объем прямых иностранных инвестиций (ПИИ) Китая вырос почти в два раза – с 56 до 101 млрд долларов². Среднегодовой темп роста зарубежных инвестиций Китая достиг 16%. Китай является третьим крупнейшим инвестором иностранных проектов в мире после США и Японии. В 2014 г. китайские инвесторы вложили средства в 6 128 зарубежных компаний из 156 стран и регионов, совокупный объем составил 116 млрд долларов, что на 15,5% выше показателя 2013 г. В 2014–2015 гг. Китай подписал ряд крупных инвестиционных соглашений со странами БРИКС, в частности, с Индией, Бразилией и Россией, на десятки миллиардов долларов. Основное внимание китайские инвесторы обращают на инфраструктурные проекты, включая железнодорожные, портовые и аэропортовые проекты, строительство дорог и логистических центров. Ожидается, что участие в зарубежных проектах стран БРИКС и других развивающихся стран поможет китайским предприятиям компенсировать уменьшение спроса на внутреннем рынке.

Китайские компании планируют принять участие в строительстве железнодорожного полотна в Бразилии, которое соединит атлантическое и тихоокеанское побережья двух латиноамериканских стран – Бразилии и Перу. Благодаря строительству транслатиноамериканского

¹ URL: <http://worldbank.org/ru/news/press-release/2014/04/29/2011-international-comparison-programme-real-seize-world-economies>

² См.: UNCTAD, World Investment Report 2014. – P. 206.

риканской железной дороги, китайские предприятия получают дополнительные возможности для реализации своих товаров на рынках Латинской Америки. Китай также будет финансировать строительство высокоскоростных железнодорожных магистралей в России (Москва – Казань) и в Индии (Дели – Ченнай). Российская высокоскоростная дорога впоследствии может быть продлена до Пекина. Создание высокоскоростного сообщения между российской и китайской столицами поможет Китаю усилить присутствие на рынках Европы и Ближнего Востока. Инвестиционное сотрудничество Китая и Индии включает финансовую, инфраструктурную, телекоммуникационную и энергетическую сферы, а также развитие технологического и образовательного кластеров в железнодорожной отрасли Индии. Китай намерен увеличить инвестиции в энергетическую, золотодобывающую, судостроительную, высокотехнологическую и транспортную отрасли России.

Для укрепления инвестиционного сотрудничества страны БРИКС работают над созданием Банка развития и пула условных валютных резервов стран БРИКС с суммарным объемом капитала 200 млрд долларов¹.

Основными причинами создания новых финансовых институтов стран БРИКС являются низкая эффективность деятельности МВФ и Всемирного банка по предотвращению мирового финансового и экономического кризиса и несправедливое распределение голосов при принятии важнейших решений в этих международных финансовых организациях. Создание пула условных валютных резервов в объеме 100 млрд долларов также направлено на снижение зависимости от международных финансовых институтов – МВФ и Всемирного банка. Китай, как ожидается, будет крупнейшим вкладчиком пула, его взнос составит 41 млрд долларов, каждая из трех других стран – Россия, Индия и Бразилия – внесут по 18 млрд долларов, а вклад Южной Африки составит 5 млрд долларов. Пул условных валютных резервов будет также нацелен на защиту национальных валют стран БРИКС от волатильности на мировых финансовых рынках.

Китай продолжает активно продвигать свою идею создания Азиатского инвестиционного банка по развитию инфраструктуры на азиатском континенте².

В октябре 2014 г. 21 страна подписала соглашение о создании Азиатского инвестиционного банка по развитию инфраструктуры.

¹ URL: http://www.bbc.co.uk/russian/business/2014/07/140716_brics_development_bank

² URL: <http://www.nationalinterest.org/feature/welcom-the-world-without-the-west-11651>

Странами – учредителями банка стали две крупнейшие экономики Азии – Китай и Индия, девять из десяти стран – членов АСЕАН – Таиланд, Малайзия, Сингапур, Филиппины, Бруней-Дарусалам, Камбоджа, Лаос, Мьянма и Вьетнам, все страны Южной Азии – Пакистан, Бангладеш, Непал и Шри-Ланка, две страны Центральной Азии – Казахстан и Узбекистан, три страны Ближнего Востока – Кувейт, Оман, Катар и Монголия¹. В 2015 г. Россия также вошла в состав Азиатского инвестиционного банка по развитию инфраструктуры как страна-учредитель. Австралия, Индонезия и Республика Корея принимали участие в переговорах по созданию банка и выразили заинтересованность в нем, однако не вошли в число стран-учредителей. Предполагается, что начальный уставной капитал банка может составить 100 млрд долларов, половину из которых составит взнос Китая. По оценкам Азиатского банка развития, который выделяет до 10 млрд долларов в год на развитие инфраструктуры в азиатских странах, для развития и модернизации инфраструктуры в Азии до 2020 г. потребуется около 8 трлн долларов².

Из сказанного выше следует, что успехи в экономическом развитии Китая не имеют аналогов в мировой экономике. За три десятилетия страна вышла на лидирующие позиции в международной торговле и опередила практически все развитые страны мира, кроме США, по размеру ВВП. По объемам промышленного производства страна обошла все страны мира и стала крупнейшей индустриальной державой. В производстве многих видов промышленной продукции, включая чугун, сталь, телевизоры, радиоприемники, мобильные телефоны, стиральные и швейные машины, часы, фотоаппараты, Китай является абсолютным мировым лидером. Страна также является мировым лидером по добыче многих полезных ископаемых, таких как уголь, железная руда, руды цветных металлов, древесина. Сельскохозяйственный сектор экономики решил острую проблему продовольственной безопасности самого многочисленного населения в мире. Китай является одним из крупнейших мировых производителей зерновых, прежде всего риса, пшеницы и кукурузы, и чая.

Экономические преобразования в Китае отличаются своим поэтапным характером осуществления, поступательностью реформ, ор-

¹ URL: <http://www.indianexpress.com/article/business/economy/india-20-others-set-up-asian-infrastructure-investment-bank/#sthash.BFUaj72t.dpuf>

² URL: http://www.foreignpolicy.com/articles/2014/10/23/China_Xi_Asian_Infrastructure_Investment_Bank

гичным сочетанием структурных изменений с решением социальных проблем. Ключевая роль в проведении этих преобразований и совершенствовании хозяйственного механизма принадлежала государству. Китайская модель развития адаптировала к своим национальным условиям передовой зарубежный опыт. Основу экономических преобразований и роста составляла широкомасштабная индустриализация. Реформы в сельском хозяйстве включали либерализацию цен на сельскохозяйственные товары, финансовую децентрализацию, расширение самостоятельности аграрных предприятий и фермеров.

В мировой торговле Китай – лидер по объему внешней торговли и крупнейший экспортер. Темпы роста экспорта и импорта страны превышают темпы роста ВВП. Основными статьями экспорта являются машины и оборудование. Крупнейшими внешнеторговыми партнерами Китая остаются развитые страны и развивающиеся страны Азиатско-Тихоокеанского региона. Страна стала крупнейшим инвестором развивающихся стран мира. Инвестиционный потенциал Китая активно используется на укрепление внешнеэкономического сотрудничества стран БРИКС, а также на развитие инфраструктуры в странах Азии и Тихого океана.

Контрольные вопросы

1. В какую группу стран включен Китай по классификации Международного валютного фонда и Всемирного банка? Объясните, почему?

2. Охарактеризуйте место и роль Китая в мировой экономике по суммарному объему ВВП в текущих ценах и по ППС.

3. Назовите особенности экономических преобразований в Китае по созданию рыночного социализма.

4. Охарактеризуйте современную структуру экономики Китая и ее сильные и слабые стороны.

5. Какие факторы обеспечили высокие темпы экономического развития Китая?

6. Место и роль Китая в международной торговле.

7. Товарная и географическая структура внешней торговли Китая.

8. Какие финансовые институты создаются в странах БРИКС и с какой целью?

9. Инвестиционные проекты Китая в странах БРИКС.

Глава 5. СПЕЦИФИКА МОДЕЛИ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ ЮЖНО-АФРИКАНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

5.1. Общая характеристика

Южно-Африканская Республика (ЮАР) расположена на стыке двух океанов – Атлантического и Индийского. Не имея обширной территории, эта страна за счет достаточно развитой финансовой, транспортной и иной инфраструктуры является «воротами» в обширную часть Африканского континента, расположенного южнее Сахары.

Территория Южно-Африканской Республики составляет всего 3% от общей площади Африки. Однако здесь создается 40% промышленного производства, 30% внутреннего валового продукта (ВВП), половина выработки электроэнергии и 45% добычи полезных ископаемых континента. Доля ЮАР в общем экспорте стран Африки составляет приблизительно 17%, а в общем импорте – примерно 18%. Кроме того, в отличие от многих других африканских стран ЮАР обладает достаточно высокоразвитой инфраструктурой, с густой сетью автомобильных и железных дорог, развитым уровнем авиаперевозок. По протяженности южноафриканские железные дороги составляют более 25% от общей протяженности железных дорог в Африке, асфальтированные дороги – свыше 20% от протяженности всех асфальтированных дорог в Африке. Южно-Африканские авиалинии являются крупнейшей африканской авиакомпанией¹. Кроме того, южноафриканские компании владеют инфраструктурными и иными активами по всей Африке.

ЮАР – кладезь полезных ископаемых, уникальных по своим масштабам и условиям залегания. В недрах страны сосредоточено 90% мировых запасов металлов платиновой группы, 80% марганца, 73% хрома, 45% ванадия, 41% золота и до 20% алмазов².

Здесь находятся крупные железорудные и угольные бассейны, запасы урана, титана, никеля. Несмотря на развитие третичного сек-

¹ См.: БРИКС и Африка: сотрудничество в целях развития. – М.: РУДН, 2013. – С. 128.

² См.: Портал внешнеэкономической информации МЭР РФ. – URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/za/about_za/eco_za/

тора экономики (около 70% ВВП составляет сфера услуг), горнодобывающая промышленность до сих пор составляет базис индустрии страны. Основой перерабатывающей промышленности является металлургия и диверсифицированное машиностроение. ЮАР – нетто-экспортер сельскохозяйственной и пищевой продукции: фруктов, овощей, соков, орехов, тростникового сахара, вина, шерсти.

Создан устойчивый банковский сектор. Фондовая биржа в Йоханнесбурге (JSE), основанная в 1887 г. выходцами из Великобритании, – самая крупная на Африканском континенте. С 2011 г. участвует в процессе создания фондовых площадок стран БРИКС.

ЮАР является членом АКТ (страны Африки, Карибского бассейна и Тихого океана) – международной организации, объединяющей на сегодняшний день 79 стран (48 в Африке, 16 в Карибском бассейне и 15 в Тихоокеанском регионе) и ключевой страной Сообщества развития Юга Африки (САДК). В рамках Африканского Союза лидеры ЮАР выдвинули концепцию «Африканского ренессанса» и разработали программу Нового партнерства для развития Африки (НЕПАД). Южно-Африканская Республика проводит стратегический курс на развитие по линии «Юг – Юг», который включает в качестве органических компонентов отношения со странами БРИКС. Развивается сотрудничество в рамках межгосударственного объединения «Форум диалога Индии, Бразилии, ЮАР» (ИБСА).

ЮАР – единственная африканская страна, эксплуатирующая ядерные технологии и имеющая АЭС. Страна является одним из мировых научно-технических лидеров в горнодобывающей, химической и металлургической промышленности. Здесь расположена компания САСОЛ (Sasol Ltd) – международная топливно-энергохимическая корпорация, занимающая ведущие позиции в мире по производству синтетического жидкого топлива из угля.

Страна претендует на постоянное членство в Совете Безопасности ООН от Африки, дважды избиралась его непостоянным членом, является единственной африканской страной – членом «Группы 20».

Специфика экономической модели ЮАР обусловлена рядом узловых этапов, тесно связанных с историей освоения этой территории европейцами.

До появления европейцев местные племена занимались земледелием, скотоводством, собирательством, рыбной ловлей на уровне первобытнообщинного строя.

С 1652 г. после формирования поселения Голландской Ост-Индской компании¹ (Капская колония) постепенно создаются фермерское и плантационное хозяйства с использованием рабского труда.

В результате кафрских² войн, закончившихся победой европейцев над африканцами, расширилась площадь расселения германских легионеров и других выходцев Старого света.

С конца XVIII в. территория находится под контролем Великобритании. 1833 г. знаменуется отменой рабства. Буры (крестьяне голландского происхождения или африканеры), не желая подчиниться Англии, создают свои государства: Оранжевую республику и Трансвааль (Южно-Африканская республика).

Последняя четверть XIX в. характеризуется «алмазно-золотой лихорадкой» и англо-бурскими войнами. Экономической подоплекой последних была ожесточенная борьба за контроль над богатейшими минерально-сырьевыми ресурсами региона. На экономику Южной Африки огромное воздействие оказали англо-бурские войны – борьба между африканскими националистами и той частью правящих кругов, которые выступали за укрепление связей с метрополией и поддержку внешнеполитической линии Британской империи. Итог войны: победа англосаксонских корпораций. Компания Де Бирс³, основанная в 1881 г., монополизирует мировой рынок алмазов. Компании Родса устанавливают контроль над золотыми месторождениями Трансвааля и Оранжевой республики. Наблюдается резкий приток

¹ Голландская Ост-Индская компания (1602–1798 гг.) – осуществляла торговлю с восточными колониями Голландии (Голландская Ост-Индия (Индонезия), голландские владения на полуострове Индостан, Цейлон, Малакка...). По сути, государство в государстве. Обладая не только монополией в ведении внешней торговли, но и правами на заключение международных торговых договоров, беспрошальной транспортировки товара в метрополию, на создание факторий, укрепленных прибрежных крепостей, на ведение судопроизводства, содержание вооруженных сил и военного флота. Явилась первой акционерной фирмой в мире, так как впервые предложила своим учредителям нести долевую ответственность (и соответственно принимать долевое участие в распределении прибыли) за судьбу парусников, отправляющихся на поиски новых земель, сокровищ и пряностей, ценившихся тогда в Европе на вес золота.

² Войн между южноафриканским народом кбса, которых европейцы называли кафрами, и европейской Капской колонией в XVIII–XIX вв.

³ Выходец из Англии Сесил Джон Родс скупил земли, принадлежащие фермерам-бурам братьям Беерам (Де Бирс).

переселенцев с Запада, развитие горнодобывающей промышленности, отток капитала на Запад, в особенности в Великобританию.

В 1910 г. был образован Южно-Африканский Союз (ЮАС), куда вошли британские Капская колония, колонии Натал, Оранжевой реки и Трансвааль. Союз стал доминионом¹ Британской империи. В 1917 г. Эрнст Оппенгеймер (при поддержке банковского дома «Джей Пи Морган») основывает компанию «Англо-Америкен корпорейшен», которая скупает акции компании «Де Бирс».

В 1948 г. в результате победы Национальной партии на выборах устанавливается режим апартеида² или создание Южной Африки для белых. Власть поддержали белые рабочие (профсоюзы) и африканеры (в частности, фермеры, которые использовали дешевый труд черных рабочих). Возникло движение белых социалистов. Чернокожие жители были существенно урезаны в правах. Для небелых практически запрещено участвовать в выборах и быть избранным и иметь смешанные браки. Нет доступа к услугам образования, медицины, работе. Введен запрет на коммунистическую партию. Осуществляется перераспределение национального богатства в пользу белого меньшинства.

Эти годы характеризуются бурным экономическим и военно-политическим ростом ЮАС. Осуществляется «выдавливание» немецких конкурентов из алмазно-золотого бизнеса, в том числе в Юго-Западной Африке. В Первой мировой войне ЮАС участвует на стороне Антанты³.

К 1960 гг. в ЮАС создана диверсифицированная индустрия и инфраструктура, продуктивное сельское хозяйство, экономически эффективные государственные структуры. Наряду с этим существовал неформальный сектор и отсталое сельское хозяйство в бантустанах⁴.

Система бантустанов основывалась на доктрине апартеида, согласно которой в едином государстве не могут существовать вместе разные народы и расы ввиду различий исторического пути их развития и образа жизни. Идея создания бантустанов появилась еще в начале колонизации, но на практике стала осуществляться с 1959 г.,

¹ Фактически независимое государство в составе Британской империи (ныне – в составе Британского Содружества), признающее главой государства британского монарха, представленного в доминионе генерал-губернатором.

² Политика расовой сегрегации (разделения).

³ Военно-политический блок России, Англии и Франции, создан в качестве противовеса Тройственному союзу (Entente – Германии, Австро-Венгрии и Италии).

⁴ Бантустаны (банту – название группы африканских народов) – резерваты для коренного африканского населения.

когда правительством Х. Фервурда был принят закон «О развитии самоуправления банту». На основании этого закона было создано 10 бантустанов (крупнейший – Трансвей) для отдельных африканских этнических групп. В 1970 г. в режиме апартеида был принят закон «О гражданстве в хоумлендах», объявивший всех африканцев, независимо от места рождения, жительство или работы, гражданами бантустанов и лишавший их гражданства ЮАР. Провозглашалось, что цель создания бантустанов – предоставление самостоятельности черному населению, а также сосредоточение на ограниченной территории представителей одной народности, что должно было сделать их этнически гомогенными. Для бантустанов было выделено лишь около 14% площади ЮАР (в то время как на долю африканцев приходилось 70% населения этой страны), территория большинства бантустанов не представляла единого целого, а была разделена на ряд мелких участков – анклавов, окруженных территорией, выделенной для белого меньшинства¹.

Бандустаны были сосредоточением нищеты и безработицы. Незрелость экономики и коррупция местных властей прямо подталкивали население бантустанов искать работу на «белой» территории ЮАР и находиться там на правах иностранных рабочих. Многие лица, приписанные к тому или иному бантустану, никогда в нем не жили, или происходили из других мест. Деление бантустанов по этническому принципу в условиях смешения различных народностей не всегда соответствовало действительности. Неудивительно, что резервации были крайне непопулярны у чернокожего населения².

В 1950–1960 гг. растут спрос и цены на сырье, поставляемое из ЮАР в развитые страны. Уровень жизни белого населения – один из самых высоких в мире, уровень жизни чернокожего населения – выше, чем в других странах Африки. Со стороны англосаксонских финансово-промышленных групп установлен монопольный контроль за использованием природных ресурсов страны. Одновременно с этим растет численность самостоятельных, образованных белых граждан, желающих участвовать в управлении финансовыми потоками. Возникает «бурский вопрос». Кроме того, высокий уровень зарплат повышает издержки капитала. «Белая демократия» ЮАС становится слишком дорогой для ее создателей³.

¹ URL: <http://ponjatija.ru/node/11205>

² URL: <https://ru.wikipedia.org>

³ В этой связи интересен факт того, что Сесил Родс и Эрнст Оппенгеймер были расистами. Тогда как сын и наследник Эрнста, Гарри Оппенгеймер – борец с апартеидом.

В 1961 г. Южно-Африканский Союз стал независимой Южно-Африканской Республикой (ЮАР), которая вышла из Содружества наций, возглавляемого Великобританией. Королева Великобритании Елизавета II перестала быть монархом Южной Африки, а пост генерал-губернатора был упразднен. Вместо него был введен церемониальный пост государственного президента.

С осуждением расовой сегрегации выступает СССР, КНР и, как ни странно, страны Британского Содружества. ЮАР становится страной-изгоем, против которой применяются экономические санкции: эмбарго на поставку нефти, оружия, запрет на сотрудничество в области ядерных технологий. В 1977 г. Генеральная Ассамблея ООН лишает делегацию ЮАС полномочий. Внутри страны нарастает борьба с апартеидом. На этом фоне происходит корректировка расовой политики ЮАР. В 1973 г. черным рабочим разрешено работать в зонах проживания белых, в 1975 г. открыт прием чернокожих мужчин в армию, в том числе на офицерские посты. В 1984 г. был избран новый парламент, в который вошли представители небелого населения. В 1989 г. в ЮАР началась массовая акция неповиновения режиму апартеида. Однако политического переворота не было. В сентябре 1989 г. президентом страны был избран Фредерик де Клерк, который начал предпринимать активные действия по ликвидации системы апартеида.

В рамках системы апартеида, в январе 1991 г. между противоборствующими политическими партиями, а именно Национальной партией и Африканским национальным конгрессом, начались консультативные переговоры о введении демократической многорасовой политической системы. В ходе переговоров, прошедших в июне – июле 1993 г., была согласована дата проведения первых в истории страны многорасовых выборов – 27 апреля 1994 г. В этом же году из тюрьмы был выпущен Нельсон Мандела¹. В 1994 г. прошли первые всеобщие выборы, победу на которых одержал Африканский национальный конгресс (АНК), до сих пор находящийся у власти. Н. Мандела становится президентом (1994–1999 гг.) и проводит смену институтов власти страны. Интересно, что руководители ключевых фи-

¹ Нельсон Мандела – наиболее известная политическая фигура ЮАР. Просидел в тюрьме 27 лет. Лауреат Нобелевской премии мира 1993 г. Кроме того, Мандела является первым обладателем премии Европарламента имени академика Андрея Сахарова «За свободу мысли», лауреатом Сиднейской премии мира, награжден орденом Международного олимпийского комитета. В 1990 г. посол России в ЮАР вручил Манделе Ленинскую премию мира.

нансовых органов (не без совета МВФ) сохранили свои посты. Основная деятельность правительства Манделы характеризуется как курс на национальное примирение.

В соответствии с Программой реконструкции и развития (ПРР) в стране проводились масштабные социально-экономические преобразования в интересах африканского населения: реформа системы образования, здравоохранения, программы электрификации сельских районов, обеспечение доступа к питьевой воде, строительство жилья, борьба с безработицей, в том числе за счет поощрения мелкого предпринимательства. В 1998 г., несмотря на то, что задачи ПРР не были выполнены, принимается новая макроэкономическая стратегия «Рост, занятость и перераспределение» (РЗП). Основой роста ВВП ЮАР провозглашается крупный частный бизнес, который создаст новые рабочие места. Программа не принесла желаемых плодов, особенно в сельской местности.

Тяжело продвигается земельная реформа, нацеленная на перераспределение земель в пользу черного населения (Закон о возвращении земли, Закон о землях коренных жителей). Предполагалось восстановить права черных владельцев, возвратив им посредством купли-продажи 30% белых фермерских земель (24,6 млн га). Но к 2012 г. удалось перераспределить лишь 8%. В этой связи программа продлена до 2025 г.¹

Правительство второго (после окончания апартеида) президента ЮАР Табо Мбеки (1999–2008 гг.) проводит широкомасштабную приватизацию, доходы от которой идут на уплату внешнего государственного долга. В целях привлечения иностранных инвестиций налог на прибыль снижается с 35 до 30%. Внедряются программы по повышению квалификации рабочих (в основном чернокожих) и сокращению безработицы. Силы обоих президентов направлены на консолидацию общества. К 1999 г. около 10% активов страны находятся в частной собственности черных предпринимателей.

С 2004 г. осуществлялась политика расширения участия черного населения в экономике (Black Economic Empowerment – BEE), которая предусматривала уступку на льготных условиях части капитала компаниям африканцам. Однако выиграл от нее лишь узкий круг привилегированных чернокожих граждан, в том числе партийных функционеров.

¹ URL: http://www.pbs.org/pov/promisedland/land_reform.php#.UQp5E7802Fg 149

После выборов в апреле 2004 г. правительство ЮАР обнародовало планы по реструктуризации принадлежащих государству предприятий и приостановления процесса приватизации. Эти меры принимаются для достижения двух целей: сокращения безработицы и достижения экономического роста. На различных уровнях приватизации находятся основные игроки: Eskom (генерация и распределение электроэнергии), Denel (оборона), Transnet (транспортировка) и Telkom (телекоммуникации). Компания Eskom производит почти 94% электричества Южной Африки, получает существенную прибыль и имеет товарооборот почти 30 млрд рэндов ежегодно. Transnet доминирует в транспортном секторе и производит больше чем 3% ВВП ЮАР. Холдинг Transnet состоит из 13 компаний, вовлеченных в многомодульный транспорт, и включает железные дороги, авиалинию, порты и трубопровод. До мая 2002 г. согласно южноафриканскому законодательству компании Telkom была предоставлена монополия на определенные международные и отечественные телекоммуникационные линии¹.

Во внешней политике предпринимаются усилия по преодолению международной изоляции страны посредством:

- реорганизации внешнеполитических структур и службы безопасности ЮАР, включая формирование и развитие системы подготовки внешнеполитических кадров для обеспечения государственных приоритетов в области внешней политики;
- повышения международного авторитета ЮАР, установления дипломатических отношений;
- расширения и диверсификации торгово-экономических отношений и привлечения иностранных инвестиций;
- активной поддержки прав человека и демократии;
- содействия международной безопасности и стабильности (в том числе борьбы с транснациональной преступностью);
- приоритетности защиты и продвижения интересов государств Африканского континента на международной арене;
- укрепления сотрудничества между развивающимися странами, повышения их роли и места в международном сообществе и борьбы за установление равноправных отношений между развивающимися и развитыми странами.

¹ См.: Кочетова О. Современное состояние рынка инвестиций в ЮАР // Внешнеторговое право. – 2006. – № 1.

Закат апартеида привел к отмене экономических санкций. Товары из ЮАР получили льготный доступ на рынки США и других развитых стран. США становятся главным инвестором в экономику ЮАР.

В настоящее время ЮАР возглавляет четвертый после отмены апартеида президент – Джейкоб Гедлейихлекиса Зума (2009 г. – по настоящее время). Его экономическая политика продолжает основные программы предшественников. Рассмотрим наиболее важные макроэкономические характеристики экономики ЮАР. После отмены системы апартеида вплоть до 2000 г. темпы роста ВВП стагнируют (рис. 12).

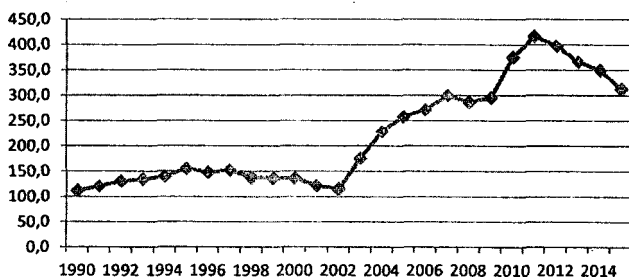


Рис. 12. Объем ВВП ЮАР без ППС, млрд долл.

Наблюдается отток белого образованного населения, отток капиталов и нестабильность в стране. 2002–2008 гг. характеризуются динамичным ростом ВВП. После незначительного проседания его значений в 2008 г. идет быстрое восстановление повышательной тенденции. С 2011 г. – линия графика идет вниз. В 2016 г. рост ВВП незначителен – 0,5% в год. По мнению экспертов The Economist¹, развитие сдерживает прежде всего дефицит электроэнергии, а также снижение спроса со стороны Китая на биржевые товары, поступающие из ЮАР. По прогнозам среднегодовой рост ЮАР в 2017–2020 гг. не превысит 1,8%, это не позволит решить острые социальные проблемы.

Значение ВВП на душу населения достаточно высоко для группы африканских стран – 12,5 тыс. долларов в 2015 г., однако показатель растет нестабильно (рис. 13).

¹ URL: <http://country.eiu.com/south-africa>

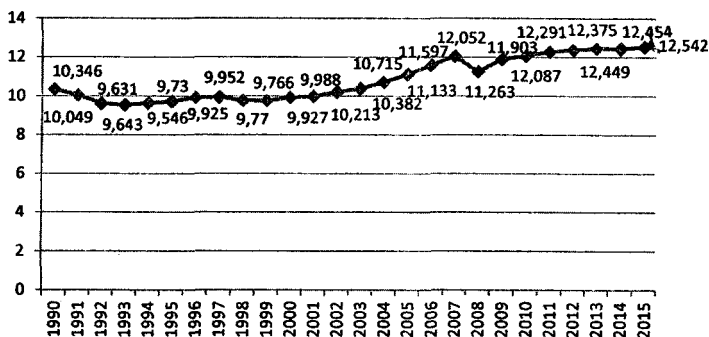


Рис. 13. ВВП на душу населения ЮАР 1990–2015 гг.¹

Уровень безработицы колеблется в интервале 20–30%, достигая своего максимума в 2002 г. (рис. 14).

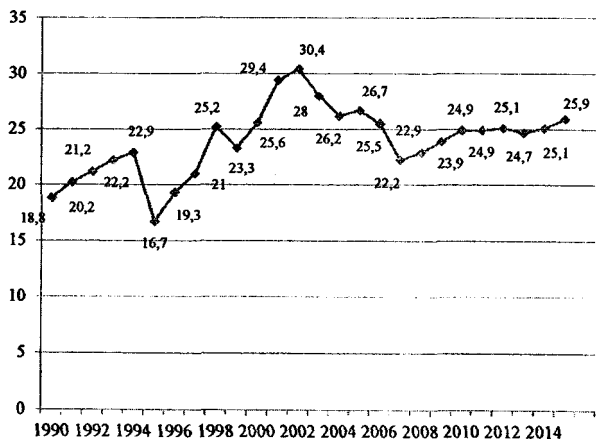


Рис. 14. Уровень безработицы ЮАР в период с 1990 по 2015 г., в млн долл.²

¹ Источник: URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.PCAP.PP.KD>

² Составлено по данным UNCTAD. – URL: <http://unctad.org/> (дата обращения: 10.06.2016).

5.2. Внешнеэкономические связи

После активного роста внешнеторгового оборота ЮАР, происходящего на фоне благоприятной конъюнктуры на мировых сырьевых рынках, последние 5 лет наблюдается абсолютное сокращение этого показателя (рис. 15).

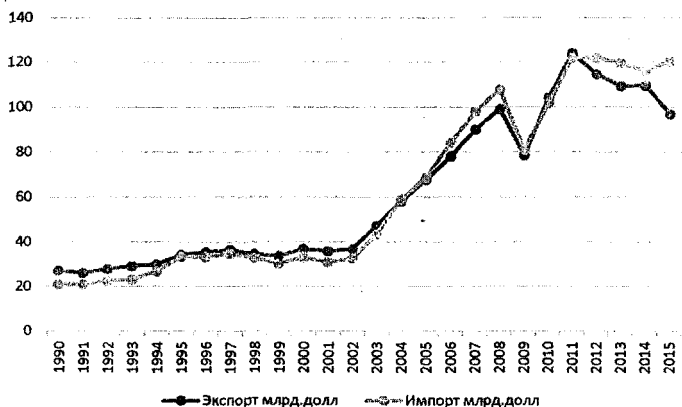


Рис. 15. Объем внешнеторгового оборота ЮАР, 1990–2015 гг.

Экспортно-импортные потоки продукции ЮАР во многом зависят от ситуации в Китае (табл. 23), который переходит на новую модель развития, включающую в себя расширение внутреннего рынка страны и формирование глобальных цепочек создания продукции с более высокой добавленной стоимостью.

Таблица 23
Основные партнеры по экспорту и импорту ЮАР в 2015 г.*
(млн долл.)

Экспорт		Импорт	
Китай	7 425,0	Китай	15 665,9
США	6 227,7	Германия	9 666,8
Германия	5 345,6	США	6 040,6
Намибия	4 159,4	Индия	4 252,9
Ботсвана	4 150,6	Япония	3 170,0

* Составлено по: URL: <http://trademap.org>.

Понижательный тренд характерен не только для ЮАР, но и для других африканских стран. В 2015 г. импорт Китая из Африки сократился почти на 40%, что привело к обвалу мировых цен на сырье, давлению на бюджет и платежный баланс многих африканских стран.

В 2015 г. объемы экспорта товаров из ЮАР снижались быстрее импорта, что привело к отрицательному сальдо торгового баланса и нарастанию пассивного сальдо платежного баланса страны.

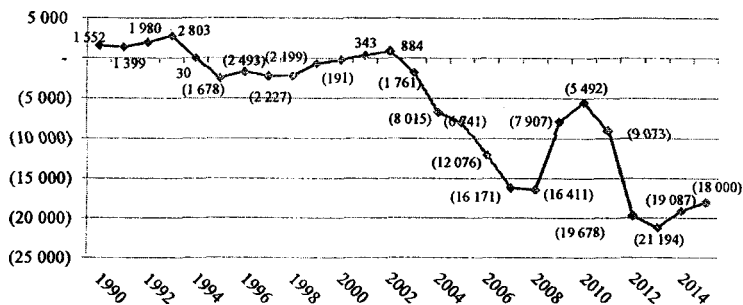


Рис. 16. Платежный баланс ЮАР в период с 1990 по 2015 г., в млн долл.¹

В 2015 г. структура экспорта из ЮАР² была представлена следующими основными товарными группами:

- 15,0% (10,4 млрд долл.): 71. Жемчуг природный или культивируемый, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты;
- 11,7% (8,17 млрд долл.): 27. Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные;
- 11,5% (8,04 млрд долл.): 87. Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности;
- 9,87% (6,87 млрд долл.): 26. Руды, шлак и зола;
- 6,99% (4,86 млрд долл.): 84. Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части;

¹ Составлено по данным UNCTAD. – URL: <http://unctad.org/> (дата обращения: 14.06.2016).

² URL: <http://data.trendeconomy.ru/trade/SouthAfrica/Import?period=2015>

- 6,56% (4,57 млрд долл.): 72. Черные металлы;
- 4,06% (2,83 млрд долл.): 08. Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь;
- 2,70% (1,88 млрд долл.): 85. Электрические машины и оборудование; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности;
- 1,75% (1,22 млрд долл.): 22. Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус;
- 1,72% (1,20 млрд долл.): 76. Алюминий и изделия из него.

В 2015 г. структура импорта в ЮАР¹ была представлена следующими основными товарными группами:

- 17,5% (13,9 млрд долл.): 27. Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные;
- 13,4% (10,6 млрд долл.): 84. Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части;
- 10,8% (8,60 млрд долл.): 85. Электрические машины и оборудование; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности;
- 8,62% (6,86 млрд долл.): 99. Товары, не указанные по категории;
- 8,19% (6,52 млрд долл.): 87. Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности;
- 2,78% (2,21 млрд долл.): 39. Пластмассы и изделия из них;
- 2,45% (1,95 млрд долл.): 90. Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские или хирургические; их части и принадлежности;
- 2,37% (1,89 млрд долл.): 30. Фармацевтическая продукция;
- 1,81% (1,44 млрд долл.): 38. Прочие химические продукты;
- 1,65% (1,31 млрд долл.): 29. Органические химические соединения.

¹ URL: <http://data.trendeconomy.ru/trade/SouthAfrica/Import?period=2015>

Действующее правительство ЮАР нацелено на привлечение дополнительных иностранных инвестиций, рассматривая их как важный фактор экономического роста. Для иностранных фирм, желающих вложить капитал в акционерные общества, не существует никаких ограничений. Валютное законодательство достаточно либерально. Действуют государственные программы поддержки инвестиций, в том числе иностранных, направляемых в развитие автомобильной промышленности, инфраструктуру, малое предпринимательство и ряд других сфер. По данным исследований *Doing business-2016*¹ в ЮАР (в частности, в г. Йоханнесбурге) создан относительно благоприятный климат для ведения бизнеса: позиция в рейтинге – 73 из 189 стран, что выше, чем в Индии или Бразилии. Однако отмечено ухудшение позиций ЮАР относительно предыдущего года, в основном, за счет уменьшения возможностей получения кредита и разрешений на строительство.

В связи с замедлением роста экономики, высокой вероятностью политического кризиса, высокой преступностью и безработицей, прогнозом роста государственного долга до 60% ВВП международные агентства *Standard & Poor's* и *Moody's* в конце 2015 г. понизили кредитные рейтинги ЮАР до нижнего инвестиционного уровня, вслед за которым следует «мусорный» уровень: соответственно ВВВ-, Ваа2. В 2016 г. прогноз рейтинга негативный².

Для ЮАР Китай является не только ведущим торговым партнером, но и крупнейшим инвестором. Снижение доходности от инвестиций в традиционные отрасли добычи полезных ископаемых способствует сокращению притока инвестиций в ЮАР, в том числе из Китая (табл. 24).

Т а б л и ц а 24

Динамика притока ПИИ в ЮАР* (2005–2015 гг., млрд долл.)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Объем ПИИ	6,5	0,31	6,54	9,21	7,50	3,64	4,24	4,56	8,30	5,71	1,57

* Источник: World Development Indicators. – URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators#>

¹ URL: <http://www.doingbusiness.org>

² URL: <http://ru.tradingeconomics.com/south-africa/rating>

В 2014–2015 гг. общий отток ПИИ из ЮАР превысил их приток. В мае 2015 г. Министерство торговли Китая опубликовало оценку, согласно которой в 2015 г. потоки китайских ПИИ в Африку упали на 45,9% по сравнению с аналогичным периодом 2014 г. Число утвержденных проектов с 2013 г. также сокращается.

Современный экономический уклад ЮАР во многом объясняется менталитетом его граждан. В этнорасовом составе преобладают темнокожие граждане (около 80%). Их пополняют нелегальные мигранты из других более бедных африканских стран. В стране признаны официальными 11 языков. Религиозное большинство отсутствует. Наряду с традиционными религиями сохраняются мистические культы и шаманизм. Неоднородность социума проявляется и в сохраняющемся крайнем социальном неравенстве, и в расовой, и в религиозной нетерпимости. Высок уровень преступности и зараженности ВИЧ-инфекцией.

Резюмируя вышесказанное, можно отметить, что несмотря на определенный социальный прогресс, в ЮАР много проблем, которые, будучи сконцентрированы (сокрыты) в бантустанах, после отмены апартеида, проявились явно и охватили все общество. В силу культурно-исторических причин не сформирована достаточная для эффективного функционирования современной экономики прослойка африканской интеллигенции. Это затрудняет проведение реальной африканизации управленческих структур ЮАР. Базовые сферы деятельности продолжают контролироваться иностранным капиталом. Эмиграция белых специалистов не замещается сопоставимыми по квалификации африканскими сотрудниками. Около 20% населения остается неграмотным. Таким образом, отмена апартеида является лишь первым шагом к созданию национальной экономики. Требуется долгая работа по созданию культурного слоя, реально консолидирующего общество.

Замедление роста мировой экономики негативно сказалось на темпах роста ВВП ЮАР. Девальвация южноафриканского ранда в 2013–2014 гг., увеличение дефицита платежного баланса по счету текущих операций отражают усиливающиеся дисбалансы в экономике страны. Оживление экономики требует повышения компетентности государственного управления, преодоления политического кризиса, коррупции и выведения «на свет» теневого сектора экономики.

Контрольные вопросы

1. Какие исторические факты оказали существенное влияние на формирование экономики ЮАР?
2. Сформулируйте причины и экономические последствия англо-бурских войн.
3. Как режим апартеида сказался на экономике ЮАС (ЮАР)?
4. Назовите внешнеэкономические способы давления в пользу отмены апартеида.
5. Назовите основные направления социально-экономических реформ первого чернокожего президента ЮАР Н. Манделы (1994–1999 гг.).
6. Укажите основные элементы экономической программы Табо Мбеки.
7. Почему после отмены апартеида не наблюдаются высокие темпы роста ВВП ЮАР?
8. Укажите современные проблемы экономики ЮАР.
9. Обозначьте экономическую роль ЮАР на африканском континенте.
10. Назовите основные резервы роста экономики ЮАР.

Глава 6. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВАЖНЕЙШИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИК СТРАН БРИКС

Для выявления роли отдельных стран в БРИКС и выяснения меры однородности состояния экономик этой группы проведем сравнительный анализ изменения значений отдельных важнейших макроэкономических показателей и конкурентоспособности отдельных экономик БРИКС. Для большей наглядности используем графический метод исследования.

Валовой внутренний продукт (ВВП) отражает стоимость всех конечных (не подлежащих дальнейшей переработке) товаров и услуг, произведенных в стране в данном году. При этом в объем ВВП включаются все товары и услуги, произведенные иностранными компаниями на территории страны. Существенное влияние на значение ВВП страны, исчисленное в долларах, оказывает валютный курс национальной денежной единицы.

На рис. 17 представлены объемы ВВП (без учета ППС) стран БРИКС. В начале 1990-х гг. ВВП всех стран находился приблизительно на одинаковом уровне. При этом объем ВВП России был самым большим среди стран БРИКС – 516,8 млрд долларов. За Россией следовали Бразилия, затем Китай и Индия. Значение показателя ЮАР – 22% от уровня РФ.

За 25 лет, в связи с разным качеством и последствиями проводимых экономических реформ, соотношения ВВП рассматриваемой группы стран изменились кардинально. К 2015 г. ВВП Китая вырос относительно 1990 г. более чем в 30 раз, составив в 2015 г. почти 11 трлн долларов. Страна имеет повышательный тренд в течение всего рассматриваемого периода. То же можно сказать о ВВП Индии, который вырос за рассматриваемый период в 15 раз (2,2 трлн долларов в 2015 г.). Значения ВВП России, Бразилии и ЮАР менялись в основном волнообразно вслед за изменением цен на мировых рынках экспортируемых ими товаров и политической ситуации. Так, с 1990 по 1999 г. на фоне шоковой терапии ВВП РФ снизился почти в 2 раза. Уровень 1990 г. был достигнут в 2004 г. С 2000 по 2008 г. наблюдается подъем – «тучные годы» высоких мировых цен на нефть. В 2008–2009 гг. – снижение показателя в связи с мировым финансовым кризисом. С 2010 по 2013 г. – рост на фоне попыток оживить экономику и проведения антикризисных мер. С 2013 по 2016 г. происходило снижение ВВП, связанное с геополитическими факторами

(Крым, Украина), понижательным трендом цен на нефть, девальвацией рубля, недостаточно активным проведением адекватных структурных реформ в экономике и рядом других причин.

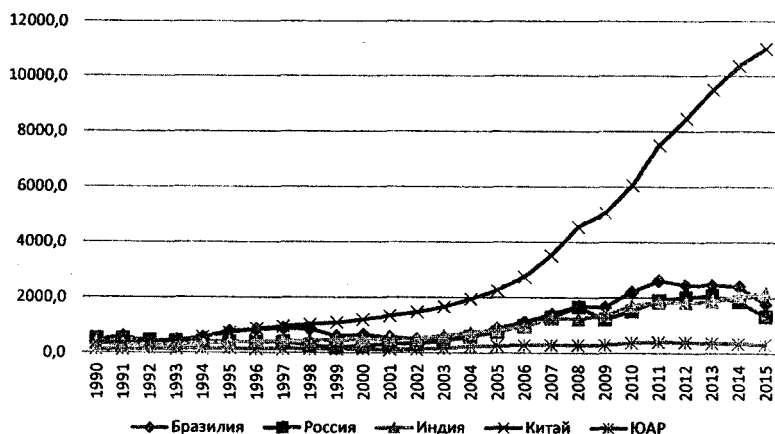


Рис. 17. Объемы ВВП стран БРИКС без учета ППС, млрд долл.¹

Лидирующие позиции Китая еще более заметны при сопоставлении ВВП этих стран с учетом паритета покупательной способности валют (ППС). В этом случае ВВП конкретной страны оценивается в ценах, по которым аналогичные товары и услуги продаются в США. Поскольку фактические цены в КНР существенно ниже, чем в США, ВВП КНР с учетом ППС существенно вырастает.

На рис. 18 ВВП с учетом ППС у всех стран БРИКС имеет более сглаженный вид. В 2015 г. относительно 1990 г. значение показателя увеличилось в Бразилии, России, ЮАР примерно в 3 раза, в Индии – в 8 раз, в Китае – в 19 раз. Россия характеризуется наибольшей волатильностью показателя. С 2013 г. по этому показателю Китай обогнал не только страны БРИКС, но и США. В 2015 г. ВВП Китая достиг 19,4 трлн долларов.

Отметим существенное различие между значениями ВВП с учетом и без учета ППС. Так, в Индии эта разница составляет 3,6 раза

¹ URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.PP.CD>

(7,9 и 2,2 трлн долларов в 2015 г.), в РФ – 2,8 раза (3,7 и 1,3 трлн долларов), в Китае – почти двукратно (19,4 и 10,9 трлн долларов), в Бразилии – 1,8 раза (1,8 и 3,2 трлн долларов).

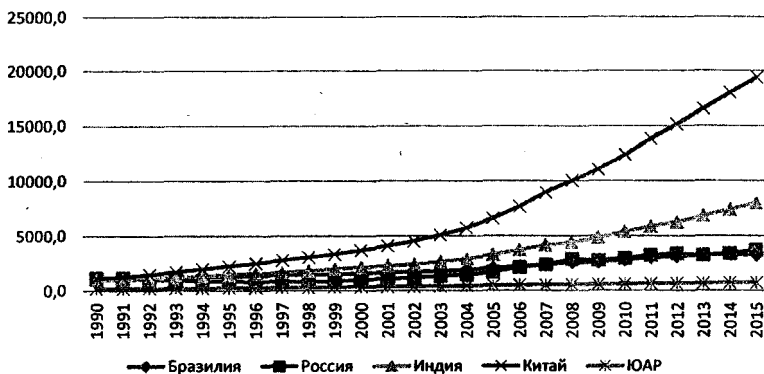


Рис. 18. Объемы ВВП стран БРИКС с учетом ППС, млрд долл.¹

Из табл. 25 виден нарастающий разрыв (неоднородность) в объемах экономик Индии и Китая относительно России при сохранении относительно стабильных пропорций между Россией, Бразилией и ЮАР.

Таблица 25
Соотношения ВВП с учетом ППС стран БРИКС*

Год	Бразилия	Россия	Индия	Китай	Южная Африка
1990	0,9	1,0	0,6	0,7	0,2
2006	1,1	1,0	0,9	2,7	0,3
2015	0,9	1,0	2,2	5,2	0,2

* Составлено автором.

Темпы роста ВВП характеризуют динамику экономических процессов. Напомним, что именно этот показатель первоначально

¹ URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.PP.CD>

был положен в основание группировки стран БРИКС как быстрорастущих экономик. Рис. 19 отражает темпы роста ВВП этих стран.

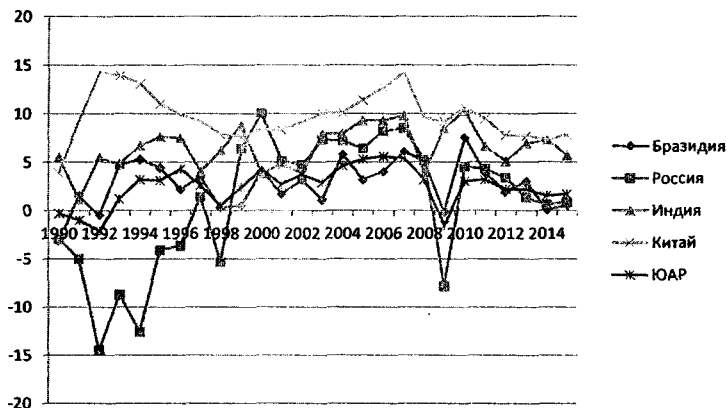


Рис. 19. Темпы роста экономик стран БРИКС, 1990–2015гг.¹

Максимальная асинхронность трендов наблюдается с 1990 по 2001 г. Так, в 1992 г. на фоне 14%-ного роста экономики Китая наглядно видно проседание экономики России, а также ЮАР и Бразилии. В этих странах происходит смена политических режимов и перестройка экономики. С 1999 г. у всех стран преобладают повышательные тренды. В 2008–2009 гг. мировой финансовый кризис приводит к спаду производства, однако сила негативного воздействия различна для разных стран. Темпы роста ВВП России, ЮАР и Бразилии уходят в минус, соответственно: $-7,8\%$, $-1,5\%$, $-0,1\%$. Тогда как Китай снижает годовые темпы роста с $14,2\%$ (2007 г.) до $9,2\%$ (2009 г.). Динамика индийской экономики замедляется с $9,8\%$ в 2007 г. до $3,9\%$ в 2008 г. Таким образом, наиболее чувствительной к внешним финансовым шокам оказывается экономика РФ.

К 2010 г. под воздействием государственных антикризисных мер наблюдается восстановление повышательного тренда у всех пяти экономик. За последние 5 лет общее направление кривых Бразилии,

¹ URL: <http://data.worldbank.org/indicator/NY.GDP.MKTP.KD.ZG>

России и ЮАР – понижительное. Наиболее позитивная динамика характерна для Китая (7,8% в 2015 г.).

Важным показателем, влияющим на темпы роста ВВП страны, является *уровень монетизации* экономики страны. Он рассчитывается как отношение денежной массы (агрегат М2 – наличные деньги, чеки, вклады до востребования и денежные вклады предприятий и населения в банках) к ВВП в процентах. Низкий уровень монетизации (дефицит денег в экономике) создает среду для появления суррогатных денег, бартера, а также сужает возможности инвестиционных вложений. В итоге происходит замедление темпов роста ВВП. Чрезмерное насыщение экономики деньгами может привести к инфляции. В этой связи важно неинфляционное увеличение денежной массы, аккумулируемой в реализации конкретных инвестиционных проектов. Для экономик развитых стран значение этого показателя близко или превышает ВВП. Среди стран БРИКС безусловным лидером по этому показателю является Китай – 187,6%. Далее следуют Бразилия – 80,8%, Индия – 76,3%, ЮАР – 75,2%, Россия – 51,5%. В России длительное время проводится политика финансовой стерилизации и сжатия денежной массы, что объясняется борьбой с инфляцией¹.

ВВП на душу населения отчасти характеризует эффективность экономики страны. Именно этот показатель положен в основу международной классификации стран по уровню их экономического развития. С 2000 г. ВВП на душу населения всех стран пятерки плавно повышается, за исключением ямы 2008 г. (рис. 20).

Максимальные значения душевого ВВП (с учетом ППС) характерны для России (23 786 долларов в 2015 г.). При этом страна достигла значений 1990 г. лишь в 2006 г. В аутсайдерах – Индия, занимающая второе после Китая место по численности населения в мире. В тенденции видно, что по этому показателю Китай существенно обогнал Индию и в 2014 г. вышел на уровень ЮАР.

Очевидно, что на изменение значения этого показателя, помимо ВВП, существенное влияние оказывает изменение численности населения страны (рис. 21).

¹ См. подробнее: Фактор стагнации: демонетизация финансово-экономической системы России и выход из нее : материалы научно-экспертной сессии. Москва, 19 февраля 2014 г. Центр научной политической мысли и идеологии. – М. : Наука и политика, 2014.

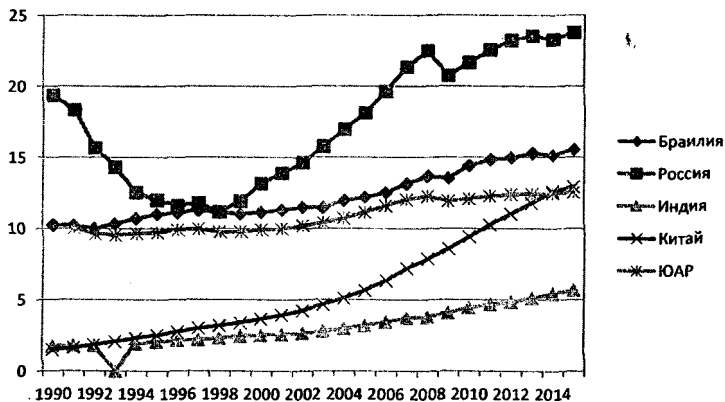


Рис. 20. Совокупный ВВП (с учетом ППС) на душу населения по странам БРИКС, тыс. долл., 1990–2015 гг.

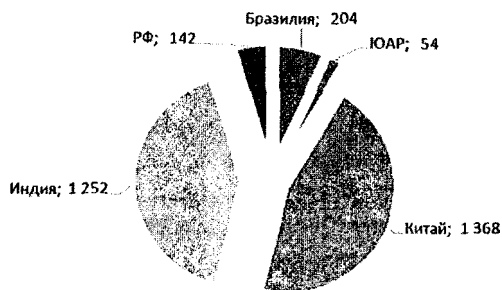


Рис. 21. Население стран БРИКС в 2015 г., млн чел.¹

По оценкам ООН, начиная с 1994 г., население России имеет тенденцию к сокращению. Незначительный прирост отмечался лишь в 2005 г., 2008–2009 гг. Сходная тенденция в перспективе ожидает и Китай, численность населения которого в 2030-е гг. стабилизируется на уровне около 1 450 млн человек (по варианту прогноза средней рождаемости), а затем начнет постепенно сокращаться. К 2030 г. на первое место среди стран мира по численности населения выйдет Индия. Тенденция к стабилизации численности населения и последующей убыли ожидается и в Бразилии, но в более отдаленной перспек-

¹ Составлено по: URL: <http://www.databank.worldbank.org>

тиве – к середине текущего века. В Южной Африке подобная тенденция возможна в конце XXI в. В итоге при реализации условий прогноза средней рождаемости население России может сократиться к 2050 г. на 16%, население Индии – на 34%, Южной Африки – на 23%, Бразилии – на 18%, Китая – на 1,8%. Основным компонентом изменения численности населения Бразилии, Индии и Китая является естественный прирост, складывающийся в результате превышения числа родившихся над числом умерших. В изменении численности населения России и Южной Африки заметную роль играет миграционный прирост, складывающийся как разница между числами мигрантов, прибывших в страну на постоянное место жительства и выбывших из нее на постоянное место жительства в другие страны.

Изменится и удельный вес отдельных стран внутри самой группы БРИКС. Доля населения Китая снизится с 45,5% в 2015 г. до 40,5% в 2050 г., доля населения России – с 4,6 до 3,5%, а доля населения Индии, напротив, возрастет с 41,6 до 47,4%. Умеренно увеличится доля населения Бразилии (с 6,6 до 6,8%) и Южной Африки (с 1,7 до 1,9%).

Отраслевая структура ВВП отражает соотношение разных сфер деятельности в экономике страны. Как правило, высокая доля вторичного сектора в ВВП (промышленность добывающая и обрабатывающая) указывает на активную стадию индустриализации страны. Высокая доля сферы услуг (третичный сектор) – на постиндустриальную стадию, характерную для экономически развитых стран. Однако эти данные всегда требуют дополнительного исследования. Сервисная экономика характерна и для многих слаборазвитых государств. Так, островные государства с благоприятным климатом могут жить в основном за счет туризма и офшорных услуг. Кроме того, растущие объемы финансовых спекуляций входят в состав финансовых услуг, увеличивая как объем ВВП, так и долю сферы услуг.

Таким образом, сама по себе доля третичного сектора в ВВП не является критерием уровня развития экономики страны.

За последние 10 лет в странах БРИКС идет увеличение доли услуг, максимальное значение которой достигнуто в Бразилии – 71% ВВП. В Китае этот показатель минимален – 48,2% при наибольшей доле промышленности 42,6%, что подтверждает образное высказывание о том, что КНР является «фабрикой мира». Доля сельского хозяйства особенно велика в Индии и ЮАР – 19,5 и 10,9%. В этих странах агропродукция является важной экспортной позицией. Несмотря на то, что в 2014 г. в КНР доля первичного сектора сократилась до

9,2%, в абсолютном выражении здесь отмечается рост как производства, так и экспорта сельскохозяйственной продукции, в том числе в Россию¹. Эта позиция усилилась на фоне ответных продовольственных санкций РФ по отношению к ЕС (2014–2015 гг.).

Объем экспорта товаров и услуг является важнейшим показателем, характеризующим уровень деловой активности страны, ее конкурентоспособность на мировых рынках. Экспорт является источником притока иностранной валюты в страну, что влияет на состояние государственного бюджета, валютного курса национальной валюты, на инвестиционные возможности внутри страны. В свою очередь регулирование национального валютного курса создает стимулы для экспорта или импорта и влияет на стоимостную оценку экспорта в американских долларах.

Рис. 22 иллюстрирует нарастающий отрыв Китая от других стран БРИКС по показателю объема экспорта товаров². В 2015 г. отмечается спад объемов вывоза во всех странах пятерки, включая Китай. Здесь впервые с 2009 г. происходит снижение абсолютных значений этого показателя до 2,27 трлн долларов. Тем не менее на Китай приходится более 60% суммарного экспорта других четырех стран группы.

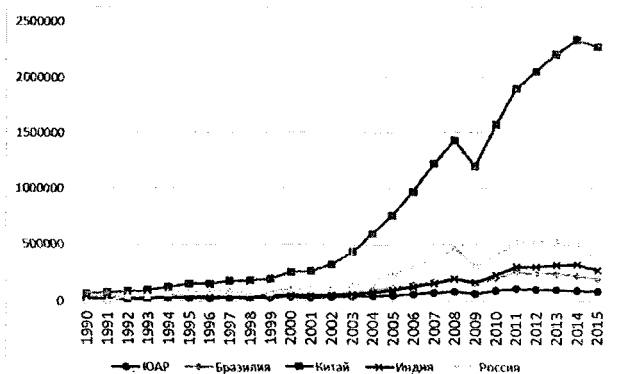


Рис. 22. Объем экспорта товаров стран БРИКС 1990-2015 г., млн долл.³

¹ См.: БРИКС. Совместная статистическая публикация 2015. – С. 50. – URL: <http://www.nkibrics.ru/>

² См.: Иванова С. В. Современные особенности внешней торговли в формате БРИКС // Международная торговля и торговая политика. – 2016. – № 3.

³ URL: <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=101> (дата обращения: 20.07.2016).

В 2015 г. положительное сальдо торгового баланса сложилось в России и Китая, отрицательное – в трех других странах пятерки.

В условиях открытой экономики важнейшую роль играет *приток в страну прямых иностранных инвестиций (ПИИ)*. На рис. 23 графически отражены значения этого показателя за последние 25 лет для стран БРИКС.

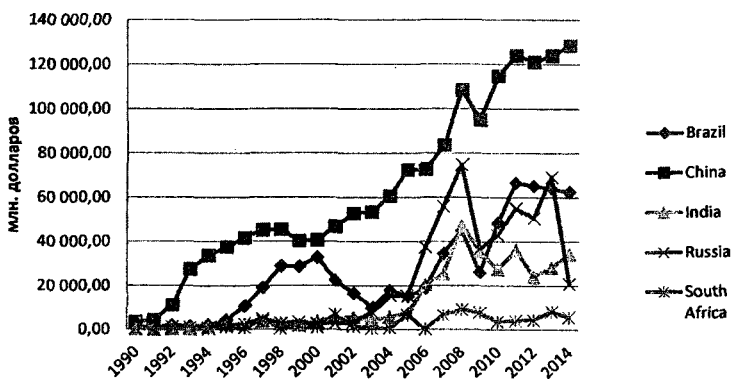


Рис. 23. Приток ПИИ в страны БРИКС, млн долл.¹

Отметим особое положение Китая как крупнейшего и стабильного получателя ПИИ. Спад притока наблюдается только в кризисном 2009 г. Поступление предпринимательского капитала в Россию, Индию и Бразилию отличается высокой волатильностью.

Остановимся на некоторых *социальных показателях* стран БРИКС.

В 2015 г. значение официального уровня *безработицы* было минимальным в Китае – 4,2%, максимальным в ЮАР – 25,9%. В Индии этот показатель составил 7,1%, в Бразилии – 6,4%, в России – 5,4%.

По данным совместной статистической публикации БРИКС, *доля государственных расходов на образование в процентах к ВВП* наиболее высока в ЮАР – 6,9%. Однако отмечается неэффективность

¹ URL: <http://unctadstat.unctad.org/wds/ReportFolders/reportFolders.aspx>

расходования этих средств. Аналогичный показатель в Бразилии составлял 5,3%, в России и Китае – 4,4%, в Индии – 3,2%.

Доля государственных расходов на здравоохранение в процентах к ВВП максимальна в КНР – 5,6%. В Бразилии – 4,9%, в ЮАР – 4,1%, в России – 3,5%, в Индии – 1,2%. В посткризисный период эта статья расходов во всех странах группы, кроме КНР, имеет тенденцию к стабилизации и даже снижению.

По количеству автомобилей в собственности на 100 человек лидирует Россия – 28 авто, далее с большим отрывом следует Китай – 7,5 авто (городская местность), Бразилия – 4,9, Индия – 1,5.

Индекс Джини характеризует уровень неравенства в распределении доходов между группами населения страны и может колебаться от 0 (идеальное равенство) до 1 (максимальное неравенство). Наибольшая степень социального неравенства характерна для ЮАР – коэффициент Джини равен 0,65. Далее в порядке убывания коэффициента следуют Бразилия – 0,497, КНР – 0,469, РФ – 0,416, Индия – 0,367 (городская местность) и 0,280 (сельская местность). При этом *уровень средней зарплаты* в Индии ниже, чем в других странах БРИКС. По данным Международной организации труда среднемесячная заработная плата наемных работников (после уплаты налогов в американских долларах с учетом ИППС) в 2012 г. составила в Индии – 295 долларов, КНР – 656, в Бразилии – 778, в России – 1 215 долларов. По ЮАР – нет сведений. В Индии более низкий доход равномерно распределен между населением страны (особенно в сельской местности). Очевидно, что указанные данные очень сильно меняются в зависимости от курса национальной валюты к доллару. Так, в России в 2015 г. из-за сильной девальвации рубля средняя зарплата в рублях снижалась до 320 долларов в месяц. Однако было бы неверным считать, что благосостояние граждан падает также стремительно. Располагаемые доходы конкретного работника зависят от системы налогообложения. В частности, в Китае действует прогрессивная шкала налогообложения, кроме того, работники оплачивают часть страховых взносов.

В табл. 26 приведены некоторые важные социальные показатели, взятые с сайта Центра гуманитарных технологий. Поскольку по ЮАР мало данных, эта страна не включена в таблицу.

Социальные рейтинги (индексы) стран БРИКС*

Страна	ИРЧП, 2014 г.	Продолжи- тельность жизни, лет, 2013 г.	Уровень образова- ния, 2013 г.	Уровень про- довольствен- ной безопасно- сти, 2015 г.	Индекс счастья, 2012 г.
Бразилия	0,755 (75/2)**	73,9 (84/2)	0,661 (85/2)	67,4 (36/1)	52,932 (21/1)
Россия	0,798(5 0/1)	68 (129/3)	0,780 (36/1)	63,8 (43/3)	34,518 (122/4)
Индия	0,609 (130/4)	66,4 (138/4)	0,473 (145/4)	50,9 (68/4)	50,865 (32/2)
Китай	0,727 (90/3)	75,3 (62/1)	0,610 (107/3)	64,2 (42/2)	44,661 (60/3)

* Источник: URL: <http://gtmarket.ru>

**Примечание: в скобках указан мировой рейтинг, через дробь – рейтинг внутри БРИКС.

Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП – Human Development Index) составляется Программой развития Организации Объединенных Наций (ПРООН). Индекс был разработан в 1990 г. пакистанским экономистом Махбубом уль-Хаком и отражает концептуальную смену понимания общественного развития: от чисто экономической трактовки (объем и динамика ВВП, национального дохода) к ее корректировке социальными достижениями страны. ИРЧП включает в себя: индекс ожидаемой продолжительности жизни (здоровье и долголетие, измеряемые показателем средней ожидаемой продолжительности жизни при рождении); индекс образования (доступ к образованию, измеряемый средней ожидаемой продолжительностью обучения детей школьного возраста и средней продолжительностью обучения взрослого населения); индекс валового национального дохода (достойный уровень жизни, измеряемый величиной валового национального дохода (ВНД) на душу населения в долларах США по паритету покупательной способности (ППС).

В группе БРИКС наибольшее значение ИРЧП имеет Россия в основном за счет высокого уровня образования населения. Далее следуют Бразилия, Китай и Индия. В соответствии с принятой группировкой все страны, кроме Индии, относятся к странам с высоким ИРЧП (т. е. следуют за странами с очень высоким уровнем ИРЧП).

По индексу продолжительности жизни (Life Expectancy Index) – основному показателю средней ожидаемой продолжительности жизни в странах мира – лидирует Китай (75,3 года). Далее следуют Бразилия, Россия и Индия. Причем разрыв между данными по РФ и КНР существенен – 7,3 года.

Индекс уровня образования в странах мира (Education Index) – комбинированный показатель ПРООН, рассчитываемый как индекс грамотности взрослого населения и индекс совокупной доли учащихся, получающих образование. По этому индикатору безусловно лидирует Россия, существенно опережая все страны БРИКС, особенно Индию.

Индекс продовольственной безопасности (ПБ) стран рассчитывает аналитическое подразделение журнала Economist – исследовательская компания The Economist Intelligence Unit. Понятие ПБ трактуется в соответствии с подходом ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН), т. е. оцениваются три основные категории: 1) уровень доступности и потребления продуктов питания; 2) наличие и достаточность продуктов питания; 3) уровень качества и безопасности продуктов питания. Каждый из указанных критериев включает 28 различных показателей, значения которых измеряются в течение двухлетнего периода. Чем больше значение индекса, тем выше уровень ПБ. По уровню ПБ лидирует Бразилия. Значения Китая и России достаточно близки. Индия отстает от других стран БРИКС существенно.

Индекс счастья измеряет показатели удовлетворенности жителей каждой страны и среднюю продолжительность их жизни в соотношении с количеством потребляемых ими природных ресурсов. Экономические показатели в методологии расчета индекса не используются (<http://www.happyplanetindex.org>). Рассчитан по методике британского исследовательского центра New Economic Foundation совместно с экологической организацией Friends of the Earth, гуманитарной организацией World Development Movement, и группой независимых международных экспертов. По этому показателю в рассматриваемой группе лидирует Бразилия и с небольшим отрывом от нее Индия. Возможно это связано с тем, что субъективное ощущение счастья далеко не всегда напрямую связано с материальным благополучием.

Индекс процветания стран мира института Legatum (The Legatum Prosperity Index) рассчитывается на основе 79 показателей, объединенных в восемь категорий: 1) экономика; 2) предпринимательство; 3) управление; 4) образование; 5) здравоохранение; 6) безопасность; 7) личные свободы; 8) социальный капитал (табл. 27). По ЮАР указанные рейтинги не рассчитаны.

Т а б л и ц а 27

Рейтинг процветания стран БРИКС* (2014 г.)

Рейтинг	Страна	1	2	3	4	5	6	7	8
52	Китай	3	59	67	63	56	100	120	28
54	Бразилия	43	53	62	84	53	85	41	75
58	Россия	55	42	106	29	42	91	111	50
99	Индия	61	94	53	92	107	114	79	129

* *Источник:* The Legatum Institute: The Legatum Prosperity Index 2015.

По расчетам указанного института наиболее высок уровень процветания в Китае за счет состояния экономики и социального капитала. В целом рейтинги Китая, Бразилии и России различаются несущественно при значительных колебаниях данных по категориям. Индия отстает, особенно за счет состояния здравоохранения, безопасности и социального капитала.

Обобщая рассмотренные выше показатели, отметим, что Индия отличается наибольшим своеобразием. При высоком уровне бедности, низких показателях продолжительности жизни, уровня образования, продовольственной безопасности, процветания в этой стране невысок уровень неравенства в распределении доходов и больше ощущения счастья. В России высокий уровень образования сочетается с высокой неудовлетворенностью жизнью и высокой смертностью населения. В Китае социальное неравенство выше, чем в России, при этом в КНР позитивные надежды на экономический рост создают фон для высокой продолжительности жизни и повышают коэффициент счастья.

Одной из комплексных оценок состояния экономик разных стран является *рейтинг индекса глобальной конкурентоспособности* (The Global Competitiveness Index – GCI), который был разработан

аналитической группой Всемирного экономического форума (ВЭФ) (табл. 28).

Т а б л и ц а 28

Рейтинг индекса конкурентоспособности*

Рейтинг	Экономика	Индекс
1	Швейцария	5,76
2	Сингапур	5,68
3	США	5,61
28	Китай	4,89
45	Россия	4,44
49	ЮАР	4,39
55	Индия	4,31
75	Бразилия	4,08

* *Источник:* Всемирный экономический форум: Глобальный отчет 2015–2016 гг. о конкурентоспособности. – URL: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-report-2015-2016>

GCI составлен из 12 слагаемых (12 опор), которые детально характеризуют конкурентоспособность стран мира, находящихся на разных уровнях экономического развития:

- 1) качество институтов;
- 2) инфраструктура;
- 3) макроэкономическая стабильность;
- 4) здоровье и начальное образование;
- 5) высшее образование и профессиональная подготовка;
- 6) эффективность рынка товаров и услуг;
- 7) эффективность рынка труда;
- 8) развитость финансового рынка;
- 9) технологический уровень;
- 10) размер внутреннего рынка;
- 11) конкурентоспособность компаний;
- 12) инновационный потенциал.

Визуально указанные показатели представлены на радиальных сетчатых (лепестковых) диаграммах, что позволяет увидеть на одном рисунке совокупность данных по разным странам.

Ниже приведены диаграммы по странам БРИКС (рис. 24–28).

БРАЗИЛИЯ

ВЭФ отмечает перспективы роста экономики Бразилии как низкие, что связано с коррупционными скандалами, которые подорвали доверие как к государственным структурам, так и к частному бизнесу. Отмечается ухудшение макроэкономической среды в связи с высоким дефицитом бюджета и инфляцией. Конкурентоспособными преимуществами страны остаются: емкий рынок, относительно высокий уровень технологической готовности, особенно в части использования ИКТ, улучшение качества воздушного транспорта и инфраструктуры. Однако ухудшились показатели девяти из 12 колонн.



Рис. 24. Оценка факторов GCI Бразилии

КИТАЙ

Китай занимает 28-е место (из 120) – без изменений с прошлого года. ВЭФ отмечает определенную стагнацию в развитии экономики Китая, основные проблемы которого связаны с ростом издержек производства, старением населения, снижением отдачи от капитальных вложений. Китай должен стремиться повысить производительность труда за счет инноваций и роста внутреннего спроса. Конкурентными преимуществами Китая остаются: емкий рынок, стабильная макроэкономическая среда, состояние здравоохранения и начального образования.



Рис. 25. Оценка факторов GCI КНР

ИНДИЯ

После пяти лет снижения индекса Индия поднялась сразу на 16 пунктов и заняла 55-е место. Это резкое изменение в значительной степени объясняется избранием в 2014 г. премьер-министром Нарендра Моди, чья про-бизнес и антикоррупционная позиция улучшила настроения бизнес-сообщества. Индия стабилизировала макроэкономические показатели. Снизилась инфляция и дефицит государственного бюджета. Улучшилась инфраструктура, но остается одной из важнейших проблем сфера электрификации. Заслуживает дополнительного внимания низкая технологическая готовность: Индия остается одной из наименее «оцифрованных» стран в мире. Меньше чем один из пяти индейцев имеют доступ к Интернету на регулярной основе, и меньше двух из пяти владеют мобильным телефоном.



Рис. 26. Оценка факторов GCI Индии

РОССИЯ

РФ улучшила свои позиции и заняла 45-е место в рейтинге индекса. Это объясняется пересчетом ВВП с учетом ППС, что увеличило значение показателя на 40%. В связи с присоединением к ВТО открылись перспективы по снижению импортных пошлин. Однако валютный кризис 2014 г. ухудшил макроэкономические показатели. Наблюдается рост инфляции и ухудшение состояния государственного бюджета. Пессимистический прогноз усугубляется ослаблением внутреннего спроса, экономическими санкциями со стороны ряда стран, и неопределенностью в отношении будущих мировых цен на минеральное сырье.



Рис. 27. Оценка факторов GCI России

ЮАР

Южная Африка поднимается на семь мест и занимает 49-ю позицию. Преодоление нисходящего тренда во многом связано с широким внедрением ИКТ – повышением пропускной способности интернета, что является фактором повышения инновационности экономики. Улучшились показатели в области эффективности финансового рынка, товарного рынка, транспортной инфраструктуры. Отмечена прочность правовой системы и снижение уровня коррупции. Следует обратить внимание на решение проблем, связанных с безработицей и неэффективным электроснабжением. Тревожным является уровень и качество образования и здравоохранения.



Рис. 28. Оценка факторов GCI ЮАР

Таким образом, сравнительный анализ основных макроэкономических показателей стран БРИКС за 1990–2015 гг. подтвердил нарастание доминирующей роли Китая в «Группе пяти», его более высокую устойчивость к внешним шокам. КНР доминирует по масштабам экономики и темпам роста внутреннего рынка, по абсолютному объему и диверсификации экспорта и импорта товаров и услуг, по притоку ПИИ. По относительным показателям, таким как ВВП на душу населения, КНР догнал ЮАР, но отстает от России и Бразилии. Динамика развития КНР при стагнации в ЮАР, Бразилии и России в последние 5 лет усиливает неоднородность участников группы. Это относится и к социальным показателям: уровню ИРЧП, индексу Джини, продолжительности жизни и ряду других. То есть по большинству рассмотренных индикаторов наблюдается расхождение их значений по странам – участникам группы или формирование в группе подгрупп по тому или иному признаку.

Определенное выравнивание характерно для значений индекса глобальной конкурентоспособности (2015–2016 гг.): Китай не изменил, а Индия, Бразилия, Россия и ЮАР улучшили свои позиции в рейтинге. Кроме того, в 2015 г. темпы роста ВВП Индии превысили значения Китая.

Контрольные вопросы

1. Как изменилось соотношение ВВП стран БРИКС за последние 25 лет?
2. Насколько существенно различие между значениями ВВП с учетом и без учета ППС?

3. Как изменялись темпы роста ВВП стран БРИКС?
4. Насколько различается уровень монетизации экономик стран БРИКС?
5. Какая из стран группы лидирует по уровню душевого ВВП в 2015 г.?
6. В какой из стран БРИКС максимальна доля промышленности в структуре ВВП?
7. Чем объясняется нарастание разрыва совокупного объема экспорта товаров и услуг Китая и других стран БРИКС?
8. Чем объясняется высокая нестабильность поступления ПИИ в Россию, Бразилию и Индию за последние 10 лет?
9. Охарактеризуйте значения индекса Джини стран БРИКС.
10. Как изменился рейтинг индекса глобальной конкурентоспособности стран БРИКС?

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Аббревиатура БРИКС первоначально была создана аналитиками международного банка Голдман Сакс для обозначения стран с растущим объемным рынком, территории которых могут быть эффективным объектом приложения крупного иностранного капитала. В ходе взаимодействия страны БРИКС выразили желание создать группу, которая бы осуществляла собственный проект солидарного развития. Семь саммитов БРИКС создали многоформатную площадку для выработки согласованных решений и проектов в сфере финансов, торговли и инвестиций, а также по ряду других направлений. В настоящее время группа БРИКС обладает статусом неформального межгосударственного (трансрегионального) объединения и не является интеграционной группировкой.

Группа БРИКС является неустоявшейся «молодой» моделью межгосударственного объединения развивающихся стран с активно формирующимся рынком, будущее которой определяется как большими возможностями, так и большими рисками. Спад темпов роста мировой экономики в целом и в частности трех из пяти стран БРИКС вызвал волну пессимизма относительно перспектив этой группы. Однако не следует забывать, что БРИКС – это не чисто коммерческий проект, где важен сиюминутный результат, а концептуальный поиск более справедливого мирового порядка, жизнеспособность которого покажет время.

Список литературы

1. *Авдокушин Е. Ф., Жариков М. В.* Страны БРИКС в современной мировой экономике. – М. : Магистр : НИЦ Инфра-М, 2013. – С. 340.
2. *Ардзинба И.* Будущее группы БРИКС глазами экспертного сообщества. – URL: <https://interaffairs.ru/news/show/10865>
3. *Андреев В. Л.* Интернационализация юаня: новые возможности // Деньги и креди. – 2012. – № 5.
4. БРИКС и Африка: сотрудничество в целях развития. – М. : РУДН, 2013.
5. БРИКС: Совместная статистическая публикация, 2015. – URL: <http://nkibrics.ru>
6. *Галищева Н. В.* Проблемы дисбалансов в экономике Индии // Вестник МГИМО университета. – 2015. – Выпуск № 4 (43). – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/problema-disbalansov-v-ekonomike-indii>
7. Год великого перелома: основные риски Китая в 2016 г. – URL: <https://www.south-insight.com/2016>
8. *Гусарова С. А., Гусаров И. В.* Роль иностранных инвестиций в модернизации экономик стран БРИКС // Международная экономика. – 2014. – № 9. – С. 53–64.
9. *Гусарова С. А.* Внешнеэкономические факторы формирования национальных инновационных систем стран БРИКС : автореф. ... д-ра экон. наук. – М., 2015.
10. *Герман Е. И.* Мировоззественные сдвиги: с запада на восток / Геополитические риски современной мировой экономики : материалы Международной научно-практической конференции. 8 декабря 2014 г. / под науч. ред. Р. И. Хасбулатова, С. В. Ивановой. – М. : ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», 2015.
11. *Давыдов В. М., Бобровников А. В.* БРИКС – объединение нового типа в условиях глобализации // Партнерство цивилизаций. – 2014. – № 1–2.
12. *Джагитян Э. П.* Институционализация экономического механизма группы БРИКС: преимущества и риски Нового банка развития // Деньги и кредит. – 2015. – № 6.
13. Доклад РИСИ «О взглядах экспертов БРИКС на реформирование Международного валютного фонда (по результатам опроса, проведенного РИСИ совместно с НКИ БРИКС в декабре 2015 – январе 2016 г.). – URL: <http://nkibrics.ru>
14. *Жариков М. В.* Маркетинговые стратегии корпораций стран БРИК на внешнем рынке : дис. ... канд. экон. наук. – М., 2010.

15. *Иванова С. В.* Всемирная торговая организация и транснациональные корпорации в глобальной экономике : учебное пособие. – М. : ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», 2014.

16. *Иванова С. В.* Японская парадигма «Flying-Geese» в контексте современного развития китайских ТНК / Современная экономика: концепция и модели инновационного развития : материалы IV Международной научно-практической конференции. 24 февраля 2012 г. : в 3-х кн. – Кн. 1. – М. : ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г. В. Плеханова», 2012.

17. *Иванова С. В.* Современные особенности внешней торговли в формате БРИКС // Международная торговля и торговая политика. – 2016. – № 3.

18. *Иванова С. В.* Международные сделки слияния и поглощения между агропродовольственными компаниями стран БРИКС // Экономика и предпринимательство. – 2016. – № 11 (Ч. 2). – С. 96–99.

19. *Камальдинов И. Р.* Китайская Народная Республика: возможности и угрозы развития страны в современных условиях / Социально-экономические проблемы и тенденции развития мировой системы хозяйства. – М. : АПКИППРО, 2015.

20. *Красильщиков В.* Восходящие страны: центры силы или колоссы на глиняных ногах? // Мировая экономика и международные отношения. – 2015. – № 6.

21. *Кузнецова Г. В., Подбиралина Г. В.* Международная торговля товарами и услугами : учебник для бакалавров и магистратуры. – М. : Юрайт, 2015.

22. *Ленчук Е.* Инновационный вектор сотрудничества России со странами БРИКС // Инновации. – 2015. – № 5.

23. *Мартынов Б. Ф.* БРИКС: потенциал правового взаимодействия // Правовые аспекты БРИКС / отв. ред. Т. А. Алексеева, П. Каталано. – СПб. : НИУ ВШЭ (Санкт-Петербург), 2011.

24. Мировая экономика. Экономика стран и регионов : учебник для академического бакалавриата / В. П. Колесов и др. – М. : Юрайт, 2015. – Гл. 11.

25. *Мозиас П.* «Новая нормальность» китайской экономики // Мировая экономика и международные отношения. – 2015. – № 12. – Т. 59.

26. *Мозиас П.* Экономика ЮАР: легкой жизни не ожидается // Мировая экономика и международные отношения. – 2015. – № 1.

27. *Михеев В., Лукогин С.* Китай: новые тренды развития на рубеже 2015–2016 гг. // Мировая экономика и международные отношения. – 2016. – № 6. – Т. 60. – С. 24–34.

28. *Носкова А. Ю.* Солнечная энергетика Северной Африки // Азия и Африка. – 2015. – № 1.

29. Новое направление российской внешней и внешнеэкономической политики – взаимодействие в БРИКС / отв. ред. С. П. Глинкина. – М. : Институт экономики РАН, 2014.

30. *Окунева Л. С.* Бразилия: особенности демократического проекта. Страницы новейшей политической истории латиноамериканского гиганта (1960-е гг. – 2006 г.). – М. : МГИМО – Университет, 2008.

31. *Пелевина К. А.* Тенденции развития торгово-экономического сотрудничества стран БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР) : дис. ... канд. экон. наук. – М., 2013.

32. Перспективы и стратегические приоритеты восхождения БРИКС : научный доклад к VII саммиту БРИКС (сокращенная версия) / под редакцией В. А. Садовниченко, Ю. В. Яковца, А. А. Акаева. – 2014. – URL: http://nkibrics.ru/ckeditor_assets/attachments/548e7f806272693788050000/sokraschennaya_versiya_doklada.pdf?1418624896

33. Сборник докладов форума «Актуальные проблемы расширения Шанхайской организации сотрудничества». – 2016. – г. Сочи. – URL: <http://nkibrics.ru>

34. Стратегия России в БРИКС: цели и инструменты. – 2013. – URL: <http://nkibrics.ru>

35. *Сухаревская А.* Китайская экономика официально стала крупнейшей в мире. – URL: http://top.rbc.ru/economics/08/10/2014/5434f48dcb20faceafe2a0ahennaya_versiya_doklada.pdf?1418624896

36. *Хасбулатов Р. И.* Мировая экономика. – М. : Юрайт, 2012.

37. *Хейфец Б. А.* Дорожная карта инвестиционного сотрудничества стран БРИКС // МЭ и МО. – 2013. – № 6.

38. *Хейфец Б. А.* Перспективы институционализации БРИКС // Вопросы экономики. – 2015. – № 8. – С. 1–18. – URL: http://inecon.org/docs/Kheifets_VE_2015_8.pdf

39. *Хейфец Б. А.* Россия и БРИКС : новые возможности для взаимных инвестиций : монография. – М. : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2014.

40. *Шарко С. В.* Геополитические аспекты БРИКС // Китай в мировой и региональной политике. История и современность / под ред. Е. И. Сафронова. – М. : ИДВ РАН, 2011. – С. 79.

41. *Шемякин Я.* БРИКС: конъюнктурное объединение или стратегический альянс? – URL: http://www.perspektivy.info/rus/gos/briks_konjunktornoje_objedinenije_ili_strategicheskij_aljans_2016-08-08.htm

42. *Яковлев П. П.* Бразилия на пути к статусу глобальной державы (военно-промышленный ракурс). – URL: http://www.perspektivy.info/oikumena/amerika/brazilija_na_puti_k_statusu_globalnoj_derzhavy_ojennopromyshlennij_rakurs_2013-12-24.htm

43. *Яковлев П. П.* Россия и Латинская Америка: параметры стратегического партнерства // Латинская Америка. – 2016. – № 1.

44. BP Statistical Review of World Energy, June 2015. – URL: <http://www.bp.com/content/dam/bp/pdf/Energy-economics/statistical-review-2015/BP-statistical-revoew-of-wprld-energy-2015-full-report.pdf>

45. BRICS and Development Alternatives: Innovation Systems and Policies / J. Cassiolato, V. Vitorino. – London : Anthem Press, 2011. – P. 16–17.

46. Dreaming With BRICs: The Path to 2050. Goldman Sachs Global Research Centres / Global Economics Paper. – 2003. – No. 99. – URL: <http://www.goldmansachs.com/our-thinking/archive/archive-pdfs/brics-dream.pdf>

47. ESCAP, Economic and Social Survey of Asia and the Pacific 2015.

48. IMF, World Economic and Financial Surveys, Regional Economic Outlook, Asia and Pacific: Stabilizing and Outperforming Other Regions, April 2015.

49. IMF, World Economic Outlook, April 2015, Wash., DC, 2015.

50. IMF, World Economic Outlook: Uneven Growth. Short- and Long-Term Factors, April 2015.

51. *Strenger N.* Understanding BRICs. A Closer Look at the Predicted Development of Brazil, Russia, India and China as a Group. Term paper, 2011. P ADB, Key Indicators for Asia and the Pacific 2014 (Manila, 2014).

52. The BRICS Report. A Study of Brazil, Russia, India, China, and South Africa with Special Focus on Synergies and Complementarities, 2012. – URL: <http://nkibrics.ru>

53. Triennial Central Bank Survey. Foreign Exchange Turnover in April 2013: Preliminary Global Results. Bank for International Settlements, Monetary and Economic Department. September. UNCTAD (2014).

54. UCTAD, World Investment Report 2014, Investing in the SDGs: an Action Plan.

55. World Bank Group, Purchasing Power Parities and the Real Size of World Economies. – Washington DC, 2015.

56. World Bank, India Development Update, Towards a Higher Growth Path, April 2015.

57. World Bank, Migration and Remittances: Recent Developments and Outlook, April 13, 2015.

58. World Bank, World Development Indicators. – Washington, D.C., 2016.

59. World Investment Report 2014. Investing in the SDGs: An Action Plan. – New York; Geneva : United Nations Publ. UNCTAD, 2015.

60. World Investment Report 2015. Reforming International Investment Governance. – New York; Geneva : United Nations Publ., 2016.

61. WTO, Trade Policy Review Body, Trade Policy Review, Report by the Secretariat, India, WT/TPR/S/313, 2015.

62. WTO, World Trade Report, 2015, 2016.

- 63. URL: <http://www.unctadstat.unctad.org>
- 64. URL: <http://data.trendeconomy.ru>
- 65. URL: <http://imf.org>
- 66. URL: <http://www.databank.worldbank.org>
- 67. URL: <http://www.foreignpolicy.com/>
- 68. URL: <http://www.indianexpress.com>
- 69. URL: <http://www.nationalinterest.org>
- 70. URL: <http://www.ved.gov.ru>
- 71. URL: <http://www.bbc.co.uk>

ПРИЛОЖЕНИЕ

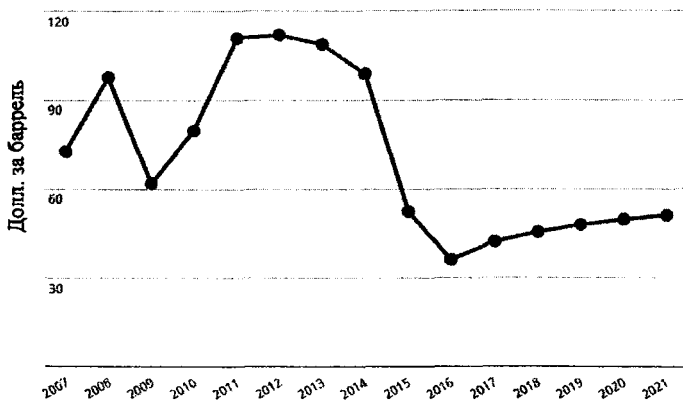


Рис. Цена на сырую нефть марки Brent (легкая смесь 38 API с поставкой в Великобританию (FOB)¹

¹ URL: <http://data.trendeconomy.ru/>

Иванова Светлана Васильевна
Герман Евгений Иванович

Учебное издание

ИВАНОВА Светлана Васильевна
ГЕРМАН Евгений Иванович

ЭКОНОМИКА СТРАН БРИКС

Учебное пособие

Редактор *Л. Г. Итберг*
Оформление обложки *К. Г. Жигалов*

Подписано в печать 27.01.2017. Формат 60x84 1/16.
Уч.-изд. л. 6,24. Усл. печ. л. 6,5. Тираж 100 экз. Заказ 7.

ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова».
117997, Москва, Стремянный пер., 36.
Напечатано в ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г. В. Плеханова».
117997, Москва, Стремянный пер., 36.